

<p>SIDO Ortho Around Children International Spring Meeting 2023</p> <p>SIDO Società Italiana di Ortodonzia</p> <p>p. 3</p>	<p>S.I.O.H. La gestione del paziente con disabilità e con fragilità sanitaria: una necessità sempre più emergente</p> <p>S.I.O.H. SOCIETÀ ITALIANA DI ODONTOSTOMATOLOGIA PERI-ORALE</p> <p>p. 4</p>	<p>A.I.O.L.A. Madagascar: in funzione il nuovo reparto di degenza. Seconda parte</p> <p>aiola</p> <p>p. 11</p>	<p>A.T.A.S.I.O. Approccio clinico di prevenzione per la rigenerazione guidata dello smalto</p> <p>A.T.A.S.I.O. Associazione Tecnologica Aziende nelle Scienze di Igene Orale</p> <p>p. 29</p>
--	---	--	---

30 + 3... anni della Scuola di Specializzazione in Ortognatodonzia della Sapienza Università di Roma

Una opportunità di confronto per il mondo accademico ortodontico su tematiche cliniche e di ricerca emergenti

Prof. Ersilia Barbato



Prof. Ersilia Barbato
Prof. Ordinario di Ortognatodonzia
Direttore della Scuola di
Specializzazione in Ortognatodonzia
Sapienza Università di Roma

un'opportunità di confronto per il mondo accademico ortodontico su tematiche cliniche e di ricerca emergenti.

In un'epoca di grande trasformazione ed innovazione tecnologica e digitale, nella quale la velocità di cambiamento rappresenta un tassello cruciale non solo per la formazione dei giovani allievi, ma anche per l'aggiornamento continuo di professionisti più esperti, questo evento vuole configurarsi come un approfondimento su alcune tematiche salienti.

Tradizione e innovazione s'incontreranno per considerare aspetti in evoluzione della nostra disciplina grazie al contributo di docenti di Sapienza e di speakers nazionali e internazionali, tra i massimi esperti delle tematiche prescelte.

L'evento verterà su tre parole chiave di particolare attualità in ambito ortognatodontico, **Finishing, Genetics, Artificial Intelligence**, che scandiranno le giornate congressuali, ciascuna con il precipuo obiettivo

di condividere tanto gli aspetti legati alla ricerca scientifica, quanto quelli più strettamente clinici.

Il **Finishing** rappresenta quel tassello che configura l'eccellenza di un caso clinico, nonché un indispensabile supporto per la stabilità dei nostri trattamenti ortodontici. La rifinitura ortodontica necessita di competenza, meticolosità e analisi dei particolari, espressione del concorso di esperienza ed abilità clinica dell'ortodontista, sostenute da basi scientifiche, e dal livello di compliance del paziente. Finalizzare il caso nel modo migliore, nel rispetto dei fattori occlusali, funzionali ed estetici, vuole e deve essere l'obiettivo del clinico.

La **Genetica**, tematica molto cara alla nostra Scuola, impone, oggi più che mai, un corretto inquadramento eziopatogenetico del paziente ortodontico. I progressi nel campo della medicina molecolare e della genomica hanno raggiunto negli ultimi anni progressi significativi per la comprensione delle basi biologiche e molecolari delle malocclusioni. Tali considerazioni aprono nuovi scenari sulle prospettive future, anche in termini di una sempre maggiore contaminazione della disciplina ortodontica con altre specialità più strettamente di ambito medico. Non è lontano il momento in cui la "Genetica" sarà parte integrante della nostra pratica clinica, con ricadute nell'ambito della diagnosi, della prognosi e della terapia, in un'ottica sempre più conforme al concetto di ortodonzia di precisione o individualizzata.

L'**Intelligenza Artificiale** rappresenta una realtà sempre più radicata nelle diverse declinazioni della branca medica. In campo ortodontico negli ultimi anni si sta assistendo ad uno sviluppo cospicuo di idee e progetti, con il fine di rivoluzionare la pratica clinica, rendendola sempre più personalizzata, predittiva e preventiva. *Artificial intelligence, machine learning e deep learning* sono termini che fanno già

parte del nostro presente, ma che hanno potenziali di impatto straordinario per il nostro futuro.

Il convegno sarà aperto nel **pomeriggio di giovedì 23 febbraio** con una **Lectio Magistralis** della **Magnifica Rettore dell'Università La Sapienza, Antonella Polimeni**.

Le tre sessioni **tematiche**, il **venerdì e il sabato mattina**, avranno quali keynote speakers, **Jean-Marc Retrouvey**,

Dal **23 al 25 febbraio 2023**, presso il Dipartimento di Scienze Odontostomatologiche e Maxillo Facciali dell'Università di Roma La Sapienza, si festeggeranno i **"30 + 3... anni della Scuola di Specializzazione in Ortognatodonzia"**. Tale evento rappresenta non solo un momento di celebrazione della Scuola, ma anche

SAVE THE DATE

3.0 + 3 ... ANNI
della Scuola di Specializzazione in Ortognatodonzia

DIMENSIONE ... 4.0

ARTIFICIAL INTELLIGENCE
GENETICS
FINISHING

23, 24, 25 FEBBRAIO 2023

Dipartimento di Scienze Odontostomatologiche e Maxillo Facciali | via Caserta, 6 - Roma

exocad

DentalCAD 3.1 Rijeka

RESTA UN
PASSO AVANTI.

+45
NUOVE
FUNZIONI

Imagine the **CADABILITIES**

per la sessione *Artificial Intelligence*, **James Hartsfield**, per la sessione *Genetics*, e **Ute Schneider Moser**, per la sessione *Finishing*.

Oltre a relatori della Scuola della Sapienza - **Ersilia Barbato**, **Gabriella Galluccio e Michele Cassetta**, tra gli speakers anche **Rosy Leonardi**, **Lorenzo Franchi** e **Stella Chaushu**.

Al convegno, aperto a clinici, Specialisti e Specializzandi di Ortognatodonzia, faranno da corollario anche **tre corsi pre-congressuali il giovedì 23 febbraio**, con relatori di chiara fama quali **Giorgio Iodice**, **Gualtiero Mandelli** e **Paolo Manzo**.

Le **Scuole di Specializzazione in Ortognatodonzia delle Università Italiane** torneranno **protagoniste** con i giovani allievi in un confronto dialettico su casi clinici inerenti ai tre *topics* stabiliti.

L'evento vuole rappresentare l'occasione per il pieno recupero di quella consuetudine, da tempo consolidata nell'ambito delle Scuole di Ortognatodonzia, al confronto clinico tra allievi **delle Scuole di Specializzazione**, ripresa appieno dopo l'intervallo dovuto all'emergenza sanitaria.

Vale la pena evidenziare come le iniziative introdotte in fase emergenziale hanno rappresentato, da un lato una necessità ineludi-

bile, improvvisa e inattesa, e dall'altro un'opportunità per definire ulteriori e nuove strategie anche nell'ambito della formazione. L'utilizzo di strumenti digitali, con una tempestiva e mirata implementazione anche di servizi e capacità informatiche, è risultato strategico anche per consolidare e rafforzare nuove competenze.

L'esigenza imposta in un momento complesso, grazie alle tecnologie digitali, è diventata una consuetudine consolidata, un'opportunità per mantenere costanti dialettica e confronto tra le Scuole, obiettivo fortemente sostenuto dal Collegio dei Docenti Universitari di Discipline Odontostomatologiche.

Un ultimo riferimento all'evento di febbraio. Questo rappresenterà il primo appuntamento del **Master di II livello in Estetica in Ortognatodonzia Clinica**, attivato nell'ambito del Dipartimento di Scienze Odontostomatologiche e Maxillo Facciali.

Un incontro, quindi, che vuole essere un momento istituzionale, di formazione e aggiornamento, ma anche un'opportunità per trascorrere insieme qualche piacevole momento conviviale nella suggestiva cornice di Roma, per festeggiare insieme la Scuola di Specializzazione della Sapienza!



Infomedix Odontoiatria 6/2022
bimestrale - anno II - numero 10
novembre-dicembre 2022

Direttore Responsabile
Silvia Borriello - silvia.borriello@infomedix.it

Coordinatore Editoriale
Alberto Faini - a.faini@infomedix.it

Redazione
Nadia Coletta - nadia@infomedix.it
Claudia Proietti Ragonesi - pressoffice@infomedix.it



Infodent Srl
Sede Operativa: Via dell'Industria, 65
01100 Viterbo
redazione@infomedix.it
0761.352133

Sede Legale: C.ne Gianicolense, 68
00152 Roma
P. IVA / C.F. 01612570562

Amministratore: Baldassare Pipitone

Responsabile Scientifico
Gianna Maria Nardi
Luca Maria Pipitone
Roberta Grassi

Questo numero è stato chiuso il:
14/11/2022

Grafica
Silvia Cruciani - articoli@infomedix.it
Antonio Maggini - artwork@infomedix.it

Progetto Grafico
Studio Frasi

Ufficio Stampa
Claudia Proietti Ragonesi
pressoffice@infomedix.it

Marketing e pubblicità
Riccardo Bonati
riccardo.bonati@infomedix.it
Ilaria Ceccariglia
ilaria.ceccariglia@infomedix.it
Alessandra Brunetti
alessandra.brunetti@infomedix.it

Organizzazione Eventi
Cristina Garbuglia
eventi@infomedix.it

Stampa
Graffietti Stampati Snc
Strada Umbro Casentinese Km 4.500
01027 Montefiascone (VT)

Spedizione
Poste Italiane S.p.A - Spedizione in Abbonamento
Postale - AUT. CENTRO/01673/05.2021
PERIODICO ROC Contiene I.P.

Registrazione al Tribunale di Viterbo
n° 679/2021 del 08/05/2021

Costo copia
euro 0.77

DIREZIONE E REDAZIONE
Via dell'Industria 65 01100 Viterbo - Italy
VAT 01612570562

Per informazioni, richieste e invio materiale da pubblicare contattaci:

@ redazione@infomedix.it www.infomedixodontoiatria.it

T. +39 0761 352133

ANES ASSOCIAZIONE NAZIONALE
EDITORIA DI SETTORE
Adesione a: Confindustria - Cultura Italia



Azienda certificata dal 26/11/2004, per la realizzazione ed erogazione di sistemi di comunicazione di marketing multicanale secondo la norma ISO 9001:2015. Certificato n. CERT-15119-2004-AQ-ROM-SINCERT



QR Code e sito

Al termine di alcuni articoli è possibile trovare un QR CODE specifico per leggerli interamente sul sito dedicato al tabloid Infomedix Odontoiatria Italiana www.infomedixodontoiatria.it

Tutti coloro che vogliono condividere esperienze di trattamenti al cavo orale e periorale, maturate e documentate all'interno di studi dentistici privati o di cliniche odontoiatriche possono contribuire contattando la redazione chiamando il numero +39 0761 352133

o inviando una mail a: redazione@infomedix.it

La responsabilità degli articoli e dei contenuti appartiene ai rispettivi autori, che ne rispondono interamente.

O₂MED **COLOR**

Mascherina chirurgica 7 veli di protezione 20 colori disponibili

1FlexTechnology 0775.202311 | info@1flex.it | www.1flex.it

International Spring Meeting 2023

"ORTHO AROUND CHILDREN" a Roma il 17 e il 18 marzo 2023

Prof. Aldo Giacotti



Prof. Aldo Giacotti
Presidente SIDO 2023

Lo **Spring Meeting SIDO** tornerà a Roma nel 2023 e vedrà come argomento centrale l'ortodonzia pediatrica, tema che mancava dal 2014 come topic esclusivo del meeting SIDO di primavera.

Il congresso "**Ortho Around Children**", che si terrà a Roma il 17 e 18 marzo 2023 presso la elegante sede dell'hotel Cavalieri Hilton è stato interamente strutturato intorno al sorriso dei bambini e a come controllare lo sviluppo corretto della dentizione a partire dalla giovane età.

L'individuazione e la corre-

zione precoce dei problemi odontoiatrici consente di prevenire ed intercettare complicazioni più difficilmente risolvibili in età più matura, pianificando terapie in armonia con lo sviluppo fisico dei giovani pazienti.

Il percorso congressuale è tracciato per mettere in risalto le malocclusioni e le malformazioni dento-facciali a partire dallo studio eziologico, genetico e/o ambientale offrendo infine le più recenti proposte terapeutiche.

Nei due giorni di lavori scientifici sono previste 4 sessioni

che si articoleranno in una sessione plenaria e 10 sessioni parallele secondo il seguente schema:

**1° sessione
genetica, crescita
e sviluppo**

**2° sessione
funzione e disfunzione**

**3° sessione
diagnosi, trattamento
ed etica**

**4° sessione
soluzioni terapeutiche**

Il meeting vedrà la partecipazione di importanti relatori nazionali ed internazionali sull'argomento ed interesserà tutti gli aspetti della moderna ortodonzia pediatrica con il supporto delle società italiane di pediatria e quella di odontoiatria pediatrica.



SIDO
Società Italiana di Ortodonzia

Ortho Around Children
International Spring Meeting 2023
Rome | March 17 - 18 *2023
Rome Cavalieri Hilton Hotel

2023 President: Aldo Giacotti

WWW.SIDO.IT

ORGANIZING SECRETARIAT
FASI s.r.l.
Via R. Venuti 73 | 00162 Roma
Tel. 06 97605619 | Fax 06 97605650
L.capriotti@fasiweb.com | www.fasiweb.com



La gestione del paziente con disabilità e con fragilità sanitaria: una necessità sempre più emergente

Il ruolo di SIOH nel promuovere la consapevolezza nella medicina odontoiatrica

Dott. Aldo Oppici, Dott. Paolo Ottolina, Dott.ssa Federica Demarosi



Dott. Aldo Oppici

UOSD Odontostomatologia
"Disabilità e Progetti speciali"
AUSL Piacenza

È possibile coniugare l'odontoiatria medica con l'odontoiatria dei "tecnicismi"? A questa domanda SIOH desidera dare una sua risposta sulla base di un'esperienza ormai quasi quarantennale, individuando tre elementi di riflessione: il mutamento del profilo epidemiologico della popolazione, l'eccessivo approccio "tecnico" ai percorsi clinici odontoiatrici e lo stretto legame tra salute orale e salute generale.

La moderna odontoiatria non può eludere una realtà che si sta delineando e rafforzando progressivamente: il costante aumento dei pazienti con bisogni speciali e quindi, la probabilità di effettuare prese in carico a individui con tali bisogni. L'Odontoiatria Speciale è quindi divenuta a pieno titolo protagonista alla pari delle altre branche suggerendo al medico-odontoiatra di approfondire la conoscenza in questo ambito.

Il medico-odontoiatra ha infatti il compito di conoscere nel dettaglio i principali quadri clinici di interesse medico per gestire in sicurezza il paziente, la gestione dei farmaci da somministrare e di quelli assunti dal paziente e le strategie di base per la gestione del paziente con ridotta capacità di collaborazione. Un obiettivo che ci ostiniamo costantemente perseguire è quello di rimettere la Persona al centro, ovvero cercare di conoscerla in toto, al fine di realizzare un inquadramento medico adeguato, che contempra anche azioni finalizzate a comprendere il contenuto e la rilevanza delle sue aspettative cliniche ed umane.

L'epidemiologia. L'attuale scenario socio-sanitario dei paesi occidentali mostra gli indiscutibili effetti della drastica riduzione della mortalità infantile neonatale e del costante incremento della vita media determinato dai consistenti progressi compiuti dalla medicina e dal miglioramento degli stili di vita negli ultimi decenni. I dati epidemiologici italiani mostrano coerenza con questo andamento, riportando un graduale e costante incremento della popolazione più vulnerabile con bisogni speciali: l'età evolutiva, la disabilità (intellettiva, fisica, psichiatrica e sensoriale), la terza età fragile, i portatori di patologie croniche invalidanti, che rendono critico il trattamento odontoiatrico. La popolazione invecchia e con essa aumenta anche il numero delle malattie croniche sistemiche: il 40,8% dei cittadini è affetto da almeno una malattia cronica, mentre il 21,5% di essi da almeno due patologie croniche.

Dati ISTAT 2019: 3.150.000 persone con disabilità (5,2% della popolazione)

Osservatorio Malattie Rare: 2.000.000 di persone affette da malattie rare (nel 70% dei casi si tratta di pazienti in età pediatrica)

epiCentro ISS 2019: oltre 1.000.000 di persone non autosufficienti con demenza di cui 600.000 con Malattia di Alzheimer e 400.000 con Malattia di Parkinson

Dati ISTAT 2018:

- Malattie cardiovascolari: 4% (2.400.000 persone)
- Malattie oncologiche: oltre il 6% della popolazione (3.600.000 persone)
- Diabete: 5,6%
- Disturbi nervosi: 4,6%
- Ipertensione: 18,1%

Alla luce dei dati di prevalenza, nasce quindi l'esigenza di innalzare il livello delle competenze e di ampliare l'offerta, affinché essa sia più omogenea e diffusa nel territorio, sia pubblica che privata, rivolta a questa popolazione con bisogni speciali.

Gli obiettivi in termini di diagnosi e cura non sono cambiati, ma spesso prevale un approccio estremamente "tecnico", mentre parallelamente, in numerose situazioni, il rapporto medico-paziente è radicalizzato in una connotazione dal carattere commerciale. Uno scenario che suggerisce una riflessione e l'adozione di strategie mirate a modificare decisamente l'approccio al paziente, specie se egli è portatore di una disabilità e/o di una fragilità sanitaria.

L'approccio Medico. In primis, la Persona con disabilità o i famigliari di una Persona con disabilità si rivolgono ad un ambulatorio medico che eroga prestazioni medico-chirurgiche. Questo è il fulcro del problema: trascurare momentaneamente l'aspetto tecnico (tecnologia, estetica e proposte terapeutiche) e concentrare, innanzitutto, l'attenzione della presa in carico sul *primum movens* della professione, che è la salute generale del paziente. La platea dei potenziali assistiti si è arricchita significativamente di persone con disabilità, alla soglia dell'età geriatrica e in trattamento polifarmacologico, in prospettiva di terapie elettive e con richieste riabilitative anche complesse. Ne consegue l'obbligo di salvaguardare prima la persona ovvero soppesare adeguatamente il rapporto rischio/beneficio allo scopo di ridurre al minimo il rischio di complicanze intraoperatorie e postoperatorie locali (sanguinamento, infezioni del sito chirurgico, dolore...) e sistemi-

che (emergenze mediche). In queste situazioni, all'odontoiatra viene richiesto di svolgere a pieno titolo il ruolo di "medico della bocca" anche nell'ambito dei percorsi multidisciplinari del malato, in perfetta relazione con le altre branche della medicina.

- **Accogliere, osservare, ascoltare e informare**
- **Raccogliere documentazione anamnestica adeguata: storia medica e/o medico-chirurgica (referti di accertamenti diagnostici e di consulenze specialistiche, lettere di dimissioni)**
- **Conoscere le abitudini di vita e le esperienze sanitarie pregresse**
- **Pianificare i percorsi di cura previa discussione collegiale multispecialistica**

Per occuparsi di odontoiatria speciale, diventa inoltre essenziale acquisire competenze per agevolare la gestione non solo del paziente critico, ma anche di quello con difficoltà di collaborazione. Il professionista è chiamato a cimentarsi con le difficoltà di approccio intrinseche nelle varie disabilità, dall'estrema variabilità e complessità individuale con cui il soggetto con Disturbi dello Spettro Autistico (DSA) interagisce con l'ambiente, al frequente stato di ansia e paura che contraddistingue una percentuale significativa degli utenti affetti da disordini intellettivi e psichiatrici. Si impone, anche in tale ambito, l'adozione di tutte le strategie disponibili allo scopo di realizzare una relazione con il paziente, di ricercare una gestione individualizzata durante l'intero percorso e di attuare tecniche comunicative di avvicinamento, attraverso la desensibilizzazione o la iatrosedazione nel tentativo di rimuovere o ridurre gli ostacoli mentali, spaziali, percettivi, psico-emotivi di ciascuno.

La Relazione tra salute orale e salute generale. In ultima analisi, l'esercizio della medicina odontoiatrica è la necessità di conoscere le relazioni tra salute orale e malattie sistemiche, tra psiche e corpo, così come la patologia orale. Esaminare lo stato di salute di una bocca implica la necessità di escludere la presenza di alterazioni di forma, colore e dimensioni delle mucose e/o anomalie dei mascellari che possono rappresentare la manifestazione locale di patologie sistemiche immunomediate, dismetaboliche, oncologiche e oncoematologiche. L'eventuale riscontro di lesioni oro-mascellari impone di accertare altresì se esse esprimono diversa-

mente lo sviluppo di una patologia primaria (infiammatoria, infettiva e oncologica). Infine, il tema e l'importanza della *periodontal medicine*, termine usato per descrivere l'associazione tra la parodontite e malattie sistemiche e per spiegare come l'infezione/infiammazione parodontale può avere un impatto sulla salute extraorale. Il numero di malattie e condizioni che sono state associate alla parodontite è aumentato esponenzialmente negli ultimi due decenni. Una revisione sistematica del 2016 di studi clinici sulla *periodontal medicine* ha indicato 57 diverse condizioni potenzialmente collegate alla malattia parodontale. Nel complesso, la maggior parte degli studi hanno rivelato associazioni positive tra stato parodontale scadente e malattie cardiovascolari, alterato controllo metabolico del diabete e una serie di esiti avversi della gravidanza, e queste associazioni sono confermate nelle revisioni sistematiche. Attualmente si stanno proponendo entro la *periodontal medicine* nuovi campi di ricerca poiché emergono importanti correlazioni che coinvolgono la funzione escrettrice e riproduttiva, le malattie autoimmuni, le condizioni gastrointestinali, le malattie ossee e del sangue, le condizioni neurologiche, le malattie respiratorie e il cancro.

Conclusioni. SIOH si assume la responsabilità insieme alle altre società scientifiche di perorare la trasformazione della figura dell'odontoiatra "dentista" in medico-odontoiatra. Numerosi sono gli eventi congressuali e i corsi di formazione disponibili (perfezionamento e master), mirati alla conoscenza dell'Odontoiatria speciale, così come sono presenti valide proposte editoriali, che promuovono l'auspicabile e ambizioso cambio culturale. La formazione e l'aggiornamento sono importanti strumenti per migliorare l'approccio diagnostico e terapeutico, finalizzato sia al conseguimento del risultato clinico sia al controllo del rischio clinico. Il nostro scopo è promuovere il percorso per diventare, a tutti gli effetti, "Medico della bocca", quindi, non solo terapeuta, ma soprattutto educatore e promotore alla conservazione della salute orale come fattore determinante nella prevenzione non solo delle patologie del cavo orale, ma della salute globale. La nostra proposta di riqualificare e rinnovare il rapporto di fiducia tra medico-odontoiatra e paziente, attraverso un maggior tempo e una miglior qualità dell'ascolto, favorisce prestazioni personalizzate e, non da ultimo, riduce rischi di contenziosi.



WHITE[®] | BEAUTY PROFESSIONAL

CON

WHITE
NOW
mentadent

REGENERATE[™]
ENAMEL SCIENCE

LA LINEA DEGLI SBIANCANTI PROFESSIONALI PER OGNI ESIGENZA



MOTIVATIONAL KIT

Trattamento motivazionale open-day



MEDICAL WHITENING TREATMENT

Trattamento intensivo da studio



BLUE LED HOME TREATMENT

Trattamento domiciliare di mantenimento



SYSTEM PRO

Trattamento da studio rapido senza diga



TRAY SYSTEM

Trattamento per allineatori e mascherine individuali

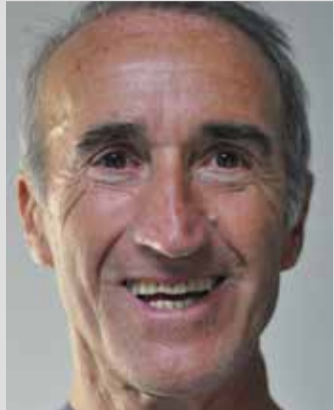


Chiedi al tuo professionista il trattamento più adatto alle tue esigenze

www.whitebeautyprofessional.com

2° Congresso Internazionale di B&B Dental

Prof. Luigi Grivet Brancot



Prof. Luigi Grivet Brancot
Medico chirurgo, specialista in
odontoiatria e protesi dentaria

Il 30 settembre e il 1° ottobre si è svolto il Secondo International Meeting di B&B Dental presso il Palazzo dei Congressi di Riccione. 11 relatori provenienti da tutto il mondo si sono alternati sul palco trattando tematiche inerenti alle nuove tecniche chirurgiche in campo implantologico. 500 medici provenienti da più di 30 Paesi hanno partecipato a 2 giorni di conferenze e alla cena di gala in cui si è celebrato il trentesimo anniversario di attività. Il Palazzo dei Congressi di Riccione ha ospitato venerdì 30 set-

te più alta di una realtà quasi unica nel panorama odontoiatrico. Questa peculiarità ha permesso di superare sul nascere difficoltà connaturate alla rigenerativa e alla implantologia. Marcella Banzi, instancabile e onnipresente si occupa degli aspetti commerciali per il nostro Paese. Negli anni, in sordina, complice il figlio Simone è stata creata una rete commerciale planetaria apparsa al fine anche a livello nazionale. Muovendosi in punta di pietra,



tembre e sabato 1° ottobre il Secondo Congresso Internazionale e il Trentennale della B&B Dental Implant Company. In un'atmosfera informale questo evento ha richiamato 500 medici da oltre 30 Paesi. I padroni di casa presenti al completo, guidati dal patriarca e collega Claudio Banzi al timone dell'azienda, che affonda le origini del sapere nell'esercizio quotidiano della professione, impiegando biomateriali e impianti nello studio gestito in tandem con il figlio Angelo Banzi odontoiatra. I prodotti di questa azienda rappresentano il risultato tra ricerca e pratica clinica, quindi l'espressio-

galvanizzati dai risultati, i loro prodotti hanno raggiunto molto professionisti affermati nei loro Paesi. L'evento si è dipanato durante due giornate che hanno visto confluire in questa città, a vocazione turistica, genti di molti Paesi, qui giunte per conoscere il nuovo e rendere omaggio ad una famiglia animata dal senso del fare e da una mentalità imprenditoriale di grande apertura, che nulla può invidiare alle major del settore. L'estro italiano è concretizzato nello slogan dell'evento: Welcome the Future of Implantology. La gremita sala congressuale ha visto succedersi 11 relatori di varie

nazionalità che hanno esposto lavori volti a puntualizzare i più attuali trend scientifici, occhieggiando l'implantologia guidata e la rigenerativa, offrendo spunti di riflessione prospettici, con uno sguardo al passato, indispensabile per meglio comprendere il futuro che si profila.

Le domande giunte dalla platea ai relatori hanno confermato il valore scientifico degli interlocutori.

Non sono mancati i momenti conviviali animati da flussi di socialità in un pot-pourri di lingue, catalizzate dal piacere di conoscersi scambiandosi cordialità e saluti.

La sabbia della battaglia è stata la protagonista di una performance di un artista di scuola tibetana con la quale sono state create una serie di immagini, proiettate su un maxischermo a raccontare la storia imprenditoriale dalla famiglia Banzi.

L'acme della kermesse è stata raggiunta dall'innesco indotto dalla musica che ha infranto i residui ostacoli tra le persone, creando un vortice di danze e leggerezza proseguite fino a notte inoltrata.

L'alba domenicale non ha concesso agli organizzatori il meritato riposo, ma galvanizzati dal successo ottenuto e stimolati

dagli spunti scaturiti si sono messi al lavoro per programmare il Terzo Congresso Internazionale B&B Dental Implant Company 2024. Arrivederci a Riccione!



B&B DENTAL
IMPLANT COMPANY



HALEON | healthpartner

Il portale dedicato ai **PROFESSIONISTI SANITARI**



- MATERIALI EDUCAZIONALI
- CONNETTITI CON UN NOSTRO INFORMATORE
- EVENTI & WEBINAR
- RICHIEDI OGNI MESE I CAMPIONI GRATUITI

SENSODYNE

parodontax

POLIDENT

MATERIALE DESTINATO AGLI OPERATORI SANITARI, VIETATA LA DISTRIBUZIONE AL PUBBLICO.

Marchi di proprietà delle o concessi in licenza alle società del gruppo Haleon. ©2022 società del gruppo Haleon o sue licenzianti. PM-IT-PAD-22-00000

BUONI PROPOSITI PER IL 2023?

RIVOLUZIONA LA COMUNICAZIONE DEL TUO STUDIO DENTISTICO CON IL MARKETING DENTALE STRATEGICO!



Il 2022 è stato un anno pieno di innovazione per **Ideandum**, prima azienda italiana di **marketing e management per il settore dentale**. Tra le tante cose, **Riccardo Lucietti**, presidente e fondatore dell'azienda, ha pubblicato il libro **"GENERARE VALORE"**. Oggi vogliamo analizzarne un **piccolo estratto** che parla proprio della **comunicazione** dello studio dentistico e della **creazione degli strumenti** necessari per trasmettere al paziente tutti i concetti e valori in modo adeguato.

“**Da cosa partire? Faccio prima il sito? Basta una campagna social? Intanto faccio il logo?**”

Ma che **cos'è veramente il marketing?** Non è il logo, non significa fare una campagna, non è fare la pubblicità. *Il Marketing è la scienza di farsi scegliere.*

L'anno prossimo, nel 2023, **Ideandum compie 10 anni** e in tutto questo tempo abbiamo sicuramente imparato che **la temporalità è tutto**.

Se parliamo di **attività di marketing** volte a promuovere il tuo studio non è possibile strutturare un **sito web** senza prima aver creato un **logo**, delle fotografie e una brochure coordinata. Non è logico lanciare una **pagina Facebook** (e sperare in risultati immediati) se prima non si è predisposto un Sito Web dove accogliere gli **utenti interessati** ad ulteriori informazioni.

Ecco perché abbiamo delineato una **Timeline ben precisa**.

La Timeline di Ideandum

Riccardo racconta nel suo libro: *“La Timeline è la **linea temporale ideale** che guida tutti i nostri progetti. È una **sequenza precisa di step**, di passi fondamentali, che va a dettare la linea guida di ogni progetto. È importante rispettare tutte le fasi! Molti utenti si avvicinano al web marketing pensando che questo voglia esclusivamente dire creare le cosiddette “Campagne di generazione contatti”, ma **se non vengono precedentemente attivati tutti gli strumenti previsti**, sarà molto **difficile ottenere i risultati** auspicati.”*

Ecco la Timeline della quale stiamo parlando:



Il Marketing Plan per lo Studio Dentistico

C'è uno **step importante prima della creazione di questi strumenti**: è fondamentale eseguire il **Marketing Plan**. Si tratta di un **documento approfondito** per fare un **piano d'azione**, utile ad individuare la corretta strategia da utilizzare. Attraverso questo processo possiamo **definire attraverso le operatività, le strategie e il tempo necessario** per raggiungere gli obiettivi della tua attività. Riccardo ci dice ancora: *“Ti ricordo quali aspetti vengono esaminati durante l'analisi del Marketing Plan:*

- *Analisi strutturale*
- *Il posizionamento del brand e l'analisi del target*
- *L'analisi dei numeri e del controllo di gestione*
- *Analisi del mercato, dei competitor e del consumatore*
- *Analisi S.W.O.T.*
- *Obiettivi strategici S.M.A.R.T.”*

Una volta **completato il documento si può partire con la creazione degli strumenti** di cui parlavamo poco fa: sarà necessario quindi creare un logo, un marker somatico, la customer experience grafica, un sito web e i web tools.

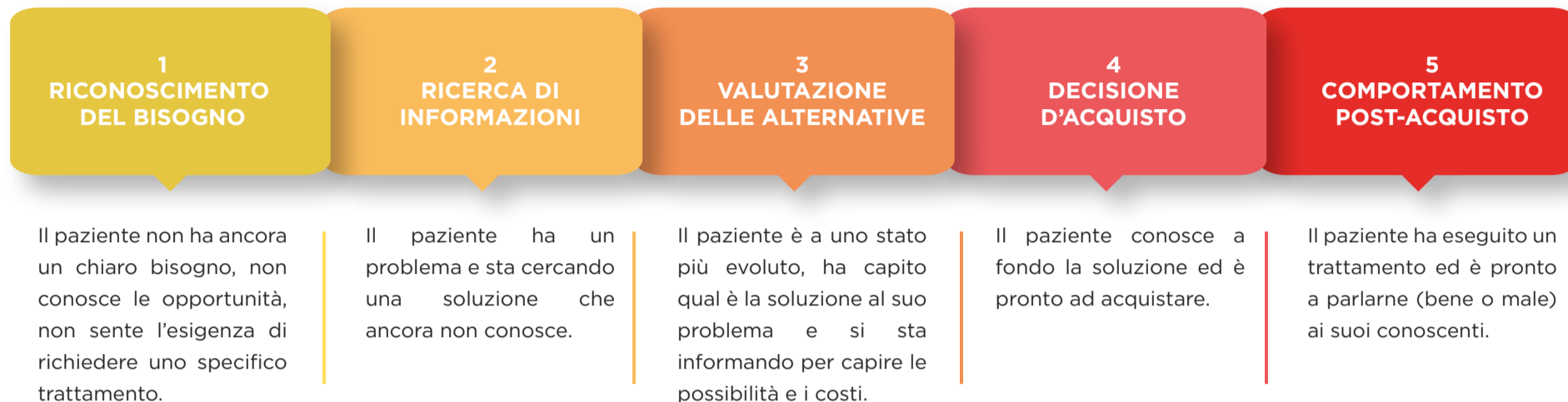
Gran parte dei professionisti che vogliono fare marketing inizia con moltissimo entusiasmo, avendo l'obiettivo di fare **lead generation** e l'aspettativa di ottenere subito dei contatti profilati. Il problema è che spesso non si ottengono questi risultati. Perché? Il motivo è proprio che intraprendono il percorso con **l'approccio sbagliato**, saltando gli step necessari per arrivare agli obiettivi.

Il processo d'acquisto: a che punto si trova il paziente?

Ora abbiamo tutti le idee un po' più chiare!

“**Quindi? Cosa fare ora che abbiamo fatto un'analisi di partenza e abbiamo creato i vari strumenti della Timeline?**”

“Quando costruiamo una **campagna di comunicazione**, uno dei concetti fondamentali da tenere presente è il **processo d'acquisto**. Dobbiamo pensare/conoscere in quale fase del processo d'acquisto è il nostro utente e di conseguenza **quale strategia attuare** nella nostra comunicazione”. Esistono delle **fasi ordinarie di un processo d'acquisto** e sono:



“Ricorda... **non esiste una comunicazione sbagliata, esiste un timing sbagliato!** L'importante è conoscere sempre a che punto del processo di acquisto stiamo comunicando e solo dopo esserci risposti creare la comunicazione operativa”.

Pronto a rilanciare il tuo studio dentistico?

Si può fare! Devi però tenere a mente una cosa importante: lo studio dentistico è sempre più un'azienda. È **necessaria** da parte tua la **giusta consapevolezza** e soprattutto c'è la necessità di uno **“switch mentale”**.

Abbiamo visto i passaggi necessari per creare un'analisi iniziale della tua attività, quali sono gli strumenti necessari e i passaggi del processo d'acquisto di un potenziale paziente.

Serve ora una guida strategica che abbia l'obiettivo di **aiutare a chiarire l'idea di business** e la sua fattibilità, con la definizione di strategie e previsioni economico-finanziarie.

Hai mai sentito parlare di business plan?

“È utilissimo nel **controllo di gestione** per **verificare i risultati** e confrontarli con gli obiettivi che erano stati pianificati precedentemente. Il **Business Plan** è la **guida strategica** che raccoglie e sintetizza tutte le informazioni e le variabili necessarie per un progetto imprenditoriale”.

Perché creare un business plan?

Come una bussola, **questo documento guida il professionista e lo studio** attraverso il processo di **“rivoluzione comunicativa”** e non solo. Serve ad analizzare il **mercato di riferimento**, la propria **situazione** rispetto a quest'ultimo, **definire gli obiettivi** economico-finanziari con una proiezione di medio periodo e **definire gli investimenti** richiesti per centrare gli obiettivi.

Ti ricordi quando all'inizio abbiamo parlato di **Marketing Plan**? Non è altro che **l'applicazione pratica del Business Plan**.

In sintesi, nel suo libro Riccardo Lucietti spiega:

“Prima ancora di fare una strategia di comunicazione, è importante analizzare il punto di partenza.

- Cerca di capire dove e se hai sbagliato
- Individua gli errori commessi per non ripeterli
- Riparti dai tuoi pazienti, da chi ti ha già scelto
- Prepara un piano di comunicazione ben fatto
- Analizza sempre i dati, non affidarti alle sensazioni
- Cerca di avere un report sempre aggiornato”.



Vuoi approfondire tutti i temi legati alla comunicazione e alla gestione del tuo studio dentistico per partire nel 2023 con una marcia in più? Vuoi dare una svolta al marketing della tua attività?

“Generare valore: 5 elementi che generano valore e mantengono in equilibrio l'ecosistema del tuo Studio Dentistico”, il libro di Riccardo Lucietti, è ciò che fa per te. All'interno di questo libro si parla di risorse umane, leadership e organizzazione, customer experience e come farsi scegliere dai pazienti, il controllo di gestione e l'analisi dei dati, il marketing strategico e il web marketing.

“Ho deciso di **scrivere questo libro** perché ritengo che il percorso che ho intrapreso con Ideandum nel settore dentale sia **un'esperienza forte, concreta, vissuta nel campo, fatta di molto ascolto, comprensione e analisi di quella che è la realtà, la situazione degli Studi in un contesto in continuo divenire**. Come consulente ho fatto migliaia di analisi presso gli Studi Dentistici e negli anni ho trovato comuni denominatori e soluzioni che mi hanno portato a ideare e creare quello che è il nostro metodo oggi. [...] **Lo scopo di questo libro** è quello di **sensibilizzarti ad avere una visione d'insieme del progetto**, comprendendo la necessità di uno Studio che operi in armonia e ricevendo i corretti suggerimenti per comprendere quali possono essere le aree all'interno della tua attività, sulle quali eventualmente ripristinare un equilibrio. Ho deciso anche di **raccontarti di noi, per farti comprendere il nostro metodo, per farti avvicinare in modo pratico e non troppo teorico al concetto del Marketing e del Management**.”

Vuoi acquistare il libro di Riccardo Lucietti di Ideandum? Cercalo su Amazon o scansiona il QR code qui di seguito.

Vuoi conoscere meglio Ideandum? Vai sul sito www.ideandum.com o chiamaci per avere maggiori informazioni al numero **0444351203**. La nostra sede si trova a **Vicenza, in Via Vecchia Ferriera, 5**, ma possiamo conoscerci tramite i **nostri eventi in tutta Italia**. Visita il nostro sito e scopri tutto sul mondo del Marketing e Management Odontoiatrico!



GENERARE VALORE è anche una Masterclass!

ideandum®

“Voglio aumentare il fatturato e il valore della mia attività.”
 “Sto affrontando il passaggio generazionale.”
 “Non ho mai tempo per me.”
 “La mia comunicazione non valorizza le mie competenze.”

Ti rispecchi in una di **queste situazioni**? Scommettiamo che ci hai pensato **almeno una volta!**

SCOPRI LA **MASTERCLASS DI MARKETING E MANAGEMENT ODONTOIATRICO**
 CHE HA RAPPRESENTATO IL PUNTO DI PARTENZA
 PER LA CRESCITA DI **OLTRE 500 TUOI COLLEGGI**

1 FORMAZIONE E MARKETING, PRATICA, TEORIA E MOLTO ALTRO ANCORA!

2 FORMULA “SODDISFATTO O RIMBORSATO” O RIPETI IL CORSO!

3 2 INGRESSI: ODONTOIATRA + FIGURA REPARTO SEGRETERIA

Chiamaci al numero **0444 35 12 03** per richiedere **maggiori informazioni** o scansa il **QR CODE** qui di lato e **scarica il programma dell'evento!**



Riccardo Lucietti,
 Presidente e Fondatore di Ideandum

Le prossime date:
 24, 25 e 26 novembre 2022
 26, 27 e 28 gennaio 2023
 23, 24 e 25 marzo 2023
 4, 5 e 6 maggio 2023



2nd LEVEL MASTER'S DEGREE

Master of Digital Dentistry and Aligner Orthodontics

Main program

DIGITAL ORTHODONTICS

Biomechanics and use of invisible aligners (Invisalign technique), Simple and advanced orthodontic treatments

DIGITAL ORTHODONTICS II

Skeletal anchoring with TADs, minimally invasive and aesthetic approach, biomechanical applications with wire modeling

PAEDIATRIC DENTISTRY

Pedodontics in digital metaversion: beyond the therapy

DIGITAL SMILE DESIGN

DIGITAL MANAGEMENT OF THE DENTAL PRACTICE, DIGITAL MONITORING

COORDINATOR PROFESSORS

Prof. R. Gatto, Prof. S. Caruso

Master's main speakers



Caruso Silvia



Ferdi Allaf



Mustafa Ozcan



Cagla Sar



Pedro Costa Monteiro



Manzo Paolo



Federici Canova Fabio



Beretta Matteo



UNIVERSITÀ
 DEGLI STUDI
 DE L'AQUILA



Dipartimento di
 Medicina clinica,
 sanità pubblica,
 scienze della vita e dell'ambiente

DURATION: 1 YEAR
 360 CFU

DIDACTICS METHODS:
 webinar, frontal lessons, 150 hours
 of practical exercises, workshop, *-
 individual study and preparation
 activities

Università di L'Aquila
 Piazzale Salvatore Tommasi, 1
 67100 Coppito (AQ)
 Mail:
 digitaldentistrymasterunivaq@gmail.com
 Web:
 www.univaq.it/section.php?id=1803&idmaster=330

Madagascar: in funzione il nuovo reparto di degenza

Diario di bordo 11-31 maggio 2022 - Seconda parte



Dott. Maurizio Maggioni

Questo è stato un periodo di prove e di piccoli esperimenti che il nostro SCU agronomo Matteo ha voluto avviare per ottimizzare la produzione di polvere di moringa, ma questo ci porterà ad un netto miglioramento sia della organizzazione del lavoro che della qualità e quantità di produzione. Intanto il lavoro al Centro continua con l'utilizzo sporadico della degenza per i soli casi più gravi ma con l'aumento dei servizi (Francesco ha avviato anche l'attività di gastro e colonscopia, esami impensabili se non in qualche clinica in capitale!). In numero dei pazienti che afferiscono al Centro è in continuo aumento anche grazie alla politica di tenere prezzi bassi e accessibili assieme a molte prestazioni gratuite ai più poveri.



Durante la nostra permanenza sono state rimosse le misure precauzionali contro il COVID, anche con il confronto con il DRS regionale incontrato a Miarinarivo, evitando così i controlli all'entrata e l'uso delle mascherine che ormai, all'esterno dell'ospedale non erano portate da nessuno. Sembra, quindi, che il periodo di grave pandemia sia quasi finito.

Il tutto si misura dalla grande affluenza di pazienti e dal sempre maggiore numero di prestazioni giornaliere effettuate che, in questo mese di maggio, ha visto battuti tutti i record di affluenza di sempre!

Abbiamo preso contatti con il responsabile della sanità della nostra regione di Itasy, il DRS, per l'avvio del progetto sullo screening, diagnosi e terapia della Tuberculosis che partirà nel mese di agosto grazie al finanziamento di Tavola Valdese. Dobbiamo acquistare un apparecchio importante che porteremo con noi quando ci reicheremo in Madagascar la prossima volta. Sarà una nuova



sfida e speriamo possa essere l'inizio di una maggiore collaborazione e più fattiva con le autorità sanitarie del territorio.

Intanto una squadra di 12 operai sono alle prese con la costruzione del fabbricato che accoglierà il mulino per macinare le foglie di moringa assieme ad altre farine per la preparazione di mono-confezioni di farine arricchite molto utili per affrontare la malnutrizione acuta. Le fondamenta sono state messe e presto vedremo i muri.

Il progetto è molto ambizioso e soprattutto costoso, ma abbiamo avuto diversi contributi da diverse fondazioni: Prosolidar, Cariplo, 8x 1000 statale, ma soprattutto con l'aiuto di Bianchi Industrial che ci ha comprato un mulino nuovo con tutti gli accessori per una "catena di produzione" che, attraverso coclee e nastri trasportatori, portano le granaglie e le foglie di moringa essiccate ad essere ridotte a farina ed essere imbustate e pronte alla distribuzione alle mamme dei bambini malnutriti.

Ma presto partiranno anche i lavori di ristrutturazione della nostra accettazione e degli ambulatori di pediatria e di medicina generale resi indispensabili dalla più alta affluenza di pazienti. Grazie a finanziamenti recuperati dall'Università di Valencia dalla nostra SCU Rosita, biologa nutrizionista, ci hanno dato la possibilità di migliorare le nostre strutture ricettive e soprattutto di migliorare le prestazioni del nostro Centro Nutrizionale. Alla fine del progetto avremo anche uno studio molto completo sulla situazione nutrizionale del nostro distretto e una valutazione sull'impatto che le attività di Change Onlus hanno sul problema nutrizionale.

L'ultima notizia molto importante è quella del possibile avvio, nelle prossime settimane, dell'at-

tività chirurgica essendo riusciti finalmente a trovare un chirurgo e un anestesista disponibili a venire ad operare nel nostro Centro. Sicuramente questa nuova risorsa ci consentirà di ampliare ancora il nostro "campo di intervento" portando il nostro Centro Sanitario ad un livello molto alto nella sanità malgascia.

Speriamo di riuscire a far partire il container. Ormai tutto il materiale è pronto, ma purtroppo non riusciamo ad avere l'autorizzazione a far partire il container e soprattutto a noleggiare il container. Le ONG, in Madagascar, hanno ben 95 container fermi al

dove abbiamo accumulato tutta la merce che deve partire strabordare. La situazione comporterà un netto maggiore esborso economico che dovrà essere recuperato con uno sforzo spero da parte di tutti noi.

Nel container ci sono materiali fondamentali per i nostri progetti: oltre al mulino abbiamo un grosso UPS da 30 KW che dovrebbe garantire corrente "pulita" a tutto il centro, 9 quadri elettrici, tutto il materiale per avviare il nuovo "atelier des lunettes" (laboratorio di ottica), materiale per l'endoscopia, arredi e apparecchiature per il Centro Sanitario. Speriamo



porto di Tamatave non avendo le risorse per sdoganare la merce. La crisi mondiale, il COVID in Cina, la guerra in Europa, il blocco di centinaia di migliaia di container hanno determinato un aumento esponenziale dei costi dei trasporti. La corruzione al porto di Tamatave, l'aumento delle tasse doganali hanno creato problemi alle ONG che non riescono a sdoganare i container. A questo si aggiungono gli astronomici costi di stazionamento al porto che aumentano giorno per giorno. Tutte queste cause hanno indotto le Compagnie di Navigazione a bloccare tutti i container delle ONG in partenza non dando più il "passaggio" al nostro container. Intanto, a Gallarate, il magazzino

che la situazione si possa risolvere velocemente.

Questa una delle tante speranze assieme a quella di poter ritornare presto ad Ampefy prima della fine di luglio per una nuova e importante missione assieme ai tecnici che ci consentiranno di installare le macchine e gli impianti che arriveranno.

Grazie a tutti voi che mi leggete e che spero continuiate a sostenerci anche economicamente. Ora come mai abbiamo bisogno di aiuti economici per dare l'avvio o un sostanziale prosegua ai Progetti che vi ho appena descritto. Ancora GRAZIE a tutti da parte mia e di tutti gli impiegati dei progetti di Change Onlus che ormai hanno superato i 40!



Piccola festa per il compleanno dei 70 anni di Teresa.

In collaborazione con

Versatilità del laser a diodi nella pratica quotidiana



Giuseppe Barile, Francesco Scarpelli, Saverio Capodiferro, Rosamarina Maggioni, Arianna Mosca, Maurizio Maggioni

INTRODUZIONE

I lasers più comunemente utilizzati in odontoiatria sono il laser a CO₂, il laser ad Erbio, il laser Nd:YAG ed il laser a diodi, che presentano un'ampia gamma di utilizzi.

Tra questi, il laser a diodi è diventato molto popolare in odontoiatria grazie alle sue dimensioni ridotte e alla facilità d'uso per interventi principalmente sui tessuti molli. Grazie al suo effetto fototermico, viene utilizzato in varie procedure chirurgiche di escissione o vaporizzazione; infatti, essendo l'emoglobina il suo cromoforo, il laser a diodi presenta un'affinità selettiva per i suoi pigmenti permettendone la coagulazione a basse potenze erogate e la vaporizzazione ad alte potenze. Secondo questi presupposti, la sua superiorità rispetto al comune bisturi è ben corroborata nella letteratura mondiale, da diversi anni: utilizzando ad alte frequenze comporta un ridotto sanguinamento intra-operatorio, ridotto edema e ridotta sintomatologia algica post-operatoria, elimina la necessità di sutura nella quasi totalità dei casi, riducendo notevolmente il tempo di esecuzione dell'atto chirurgico e la sua morbilità. Oltre questi vantaggi permette la contemporanea disinfezione dei margini di resezione, riducendo l'eventualità di complicanze infettive. Utilizzando lo stesso dispositivo a frequenze ridotte si possono ottenere ulteriori vantaggi, per lo più effetti di biostimolazione dei tessuti duri e molli (Low Level Laser Therapy) che mediante fenomeni di vasodilatazione e aumentando il flusso sanguigno locale, comporta un maggiore trasporto di ossigeno ed anche

di cellule immunitarie e di riparazione tissutale, oltre al rilassamento della muscolatura liscia dell'endotelio vascolare. Questi due effetti comportano una guarigione più rapida dei tessuti, come dimostrato da tempo. Tutte queste potenzialità di utilizzo, all'interno di un solo dispositivo, rendono la presenza del laser a diodi indispensabile all'interno di uno studio professionale odontoiatrico. A seconda delle varie frequenze erogate si può utilizzare nei seguenti ambiti:

- parodontologia, per la decontaminazione delle tasche parodontali
- conservativa, per la riduzione della carica batterica cariogena, oltre alla possibilità di esecuzione di incappucciamenti diretti della polpa esposta durante le procedure di preparazione cavitaria ed infine per il trattamento dell'ipersensibilità dentinale
- endodonzia, nella decontaminazione dei canali radicolari
- sbiancamento dentale professionale
- ortodonzia: riducendo il dolore in seguito all'applicazione di forze ortodontiche e accelerando lo spostamento dei denti
- chirurgia orale in quasi tutti i suoi aspetti, spaziando dalla rimozione di lesioni di tipo benigno, dalla coagulazione di malformazioni vascolari, a resezione di patologie maligne.

CASE REPORT

Alla luce di quanto esposto nel paragrafo precedente, vogliamo riportare la nostra esperienza dei vantaggi di questa tecnica nella rimozione di lesioni di natura benigna di origine traumatica e

di malformazioni vascolari. La paziente, di 46 anni ASA I, si rivolge alla nostra attenzione presentando due lesioni esofitiche ricoperte da mucosa sana, bilaterali, non sanguinanti e non doloranti della mucosa geniena, ed in aggiunta sul lato sn una piccola malformazione vascolare. Dopo aver condotto la relativa anamnesi, risultata negativa per assunzione di farmaci o patologie pregresse è stata fatta un'ipotesi diagnostica di fibroma traumatico per entrambe le neoformazioni. È stata praticata quindi un'escissione a margini ampi, adeguatamente estesa al piano muscolare di entrambe le lesioni, previa anestesia locale con metà tubofiala di Mepivacaina Cloridrato al 3% senza adrenalina, con il laser a diodi (910 nm) settato ad 1W di potenza in emissione continua mediante una fibra ottica attivata da 320 µm. Non è stata eseguita la sutura dei siti chirurgici, in quanto l'emostasi è stata ottimale. Inoltre, il medesimo laser è stato utilizzato per la fotocoagulazione della malformazione vascolare contigua alla neoformazione della ucosa geniena di sn (5W in modalità continua). La paziente, quindi, è stata sottoposta complessivamente ad una tubofiala di anestetico senza vasocostrittore (1.8 ml), e dimessa domiciliariamente esclusivamente con l'applicazione di Clorexidina 0.2 % gel da applicare sulle ferite chirurgiche. Ad una settimana dall'intervento la paziente ha riferito di aver assunto esclusivamente una compressa di paracetamolo la sera stessa e di non aver avuto bisogno di ulteriori antidolorifici nei giorni successivi. La diagnosi istologica delle lesioni escisse mediante laser è stata

coerente con l'ipotesi diagnostica riportando "Fibroma da trauma". A due settimane dall'intervento si evince la completa guarigione dei tessuti e la loro restitutio ad integrum.

CONCLUSIONI

Come riportato dalla letteratura e dalla nostra esperienza clinica, l'escissione laser di lesioni benigne può considerarsi il gold standard. Si può notare attraverso la breve descrizione di questo caso clinico la semplicità e i benefici che apporta questa tecnica, se opportunamente utilizzata. L'emostasi intraoperatoria è impeccabile, la precisione del taglio è pressoché paragonabile alla "lama fredda" eliminando tutti gli aspetti negativi di tale procedura. La paziente ha presentato una guarigione completa dopo soli 15 giorni di tutte le zone trattate con laser a diodi, a conferma che sia significativamente minore rispetto al trattamento convenzionale mediante bisturi in particolare per la lesione vascolare. Il controllo del dolore intra e peri-operatorio è stato non difficoltoso, riducendo la dose di anestetico locale, il numero di sedute e richiedendo al paziente una minore compliance. L'assenza assoluta di esiti cicatriziali o fibrotici rappresenta un ulteriore vantaggio in una zona molto sensibile come la zona retro-commisurale. Il paziente, infine, che riceve un simile trattamento non può non essere soddisfatto della procedura, e di conseguenza migliorerà la sua fiducia nei confronti del clinico che attraverso un solo intervento risolutivo supportato dal laser a diodi è riuscito al meglio nel suo intento curativo.

BIBLIOGRAFIA

1. Ortega-Concepción D, Cano-Durán JA, Peña-Cardelles JF, Paredes-Rodríguez VM, González-Serrano J, López-Quiles J. The application of diode laser in the treatment of oral soft tissues lesions. A literature review. *J Clin Exp Dent*. 2017 Jul;9(7):e925-e928. doi: 10.4317/jced.53795.
2. Capodiferro S, Maiorano E, Loiudice AM, Scarpelli F, Favia G. Oral laser surgical pathology: a preliminary study on the clinical advantages of diode laser and on the histopathological features of specimens evaluated by conventional and confocal laser scanning microscopy. *Minerva Stomatol*. 2008 Jan-Feb;57(1-2):1-6, 6-7.
3. Elanchezhiyan S, Renukadevi R, Vennila K. Comparison of diode laser-assisted surgery and conventional surgery in the management of hereditary anyloglossia in siblings: a case report with scientific review. *Lasers Med Sci*. 2013 Jan;28(1):7-12. doi: 10.1007/s10103-011-1047-2.
4. Limongelli L, Capodiferro S, Tempesta A, Sportelli P, Dell'Olio F, Angelelli G, Maiorano E, Favia G. Early tongue carcinomas (clinical stage I and II): echo-guided three-dimensional diode laser mini-invasive surgery with evaluation of histological prognostic parameters. A study of 85 cases with prolonged follow-up. *Lasers Med Sci*. 2020 Apr;35(3):751-758. doi: 10.1007/s10103-019-02932-z.
5. Bakhtiari S, Taheri JB, Sehhatpour M, Asnaashari M, Attarbashi Moghadam S. Removal of an Extra-large Irritation Fibroma With a Combination of Diode Laser and Scalpel. *J Lasers in Med Sci*. 2015;6:182-4.
6. Asnaashari M, Safavi N. Application of Low level Lasers in Dentistry (Endodontic). *J Lasers Med Sci*. 2013;4:57-66.
7. Sotoode SM, Azimi S, Taheri SA, Asnaashari M, Khalighi H, Rahmani S, et al. Diode Laser in Minor Oral Surgery: A Case Series of Laser Removal of Different Benign Exophytic Lesions. *J Lasers Med Sci*. 2015;6:133-8.
8. Capodiferro S, Loiudice AM, Pilloli G, Lajolo C, Giuliani M, Maiorano E, Favia G. Diode laser excision of chondroid lipoma of the tongue with microscopic (conventional and confocal laser scanning) analysis. *Photomed Laser Surg*. 2009 Aug;27(4):683-7. doi: 10.1089/pho.2008.2359.
9. Capodiferro S, Maiorano E, Scarpelli F, Favia G. Fibrolipoma of the lip treated by diode laser surgery: a case report. *J Med Case Rep*. 2008 Sep 12;2:301. doi: 10.1186/1752-1947-2-301.
10. Jin JY, Lee SH, Yoon HJ. A comparative study of wound healing following incision with a scalpel, diode laser or Er,Cr:YSGG laser in guinea pig oral mucosa: A histological and immunohistochemical analysis. *Acta Odontol Scand*. 2010;68:232-8.
11. Metin R, Tatli U, Evlice B. Effects of low-level laser therapy on soft and hard tissue healing after endodontic surgery. *Lasers Med Sci*. 2018 Nov;33(8):1699-1706. doi: 10.1007/s10103-018-2523-8.
12. Sant'Anna EF, Araújo MTS, Nojima LI, Cunha ACD, Silveira BLD, Marquezan M. High-intensity laser application in Orthodontics. *Dental Press J Orthod*. 2017 Nov-Dec;22(6):99-109. doi: 10.1590/2177-6709.22.6.099-109.sar.
13. Kazakova RT, Tomov GT, Kisosv CK, Vlahova AP, Zlatev SC, Bachurska SY. Histological Gingival Assessment after Conventional and Laser Gingivectomy. *Folia Med (Plovdiv)*. 2018 Dec 1;60(4):610-616. doi: 10.2478/fol-med-2018-0028.
14. Morsy DA, Negm M, Diab A, Ahmed G. Postoperative pain and antibacterial effect of 980 nm diode laser versus conventional endodontic treatment in necrotic teeth with chronic periapical lesions: A randomized control trial. *F1000Res*. 2018 Nov 15;7:1795. doi: 10.12688/f1000research.16794.1.



Master sulle terapie laser assistite

Intervista al Dott. Maurizio Maggioni

Un master sulle terapie laser assistite: per ampliare le conoscenze o per promuovere nuove terapie?

La risposta è unica, per ambedue le situazioni. In primis far conoscere ai colleghi che desidereranno partecipare, l'esistenza della laser terapia a 360 gradi, dando loro tutte le informazioni possibili, dalle diverse lunghezze d'onda, le loro peculiarità, i costi di acquisto, di esercizio e i guadagni che si potranno avere aggiuntivi alle prestazioni che già erogiamo.

In secondo luogo verranno spiegate e promosse tutte le terapie riservate all'utilizzo del laser, sia nella odontoiatria classica, dagli sbiancamenti alla rivitalizzazione del terzo medio del viso, alla patologia orale e a quelle terapie specifiche contro il dolore articolare e tante altre indicazioni specifiche e che possono essere compiute solo in laser assistita.

Unico e solo o ce ne saranno altri per livelli successivi?

Pensiamo di creare un "cantiere" per il futuro della comunicazione tramite Aiola, vi sono già sessioni webinar e saranno implementate per i corsisti, che iscrivendosi al Master risulteranno soci di Aiola e potranno fruire di tutti i vantaggi (vedi sito www.aiola.org). Grazie alle esercitazioni presso l'ospedale della Versilia i

discenti potranno provare tutte le lunghezze d'onda ed i laser di ultima generazione, interagendo con le ditte nostre partners.

Proseguiranno con Aiola momenti di interesse culturale sul territorio.

Quando questo supporto terapeutico risulta valido per i pazienti fragili?

Aiola è partner con Sioh da molto tempo, la miniinvasività delle terapie è per entrambi un Must, ancor di più per i pazienti fragili.

Utilizzare la laser terapia in casi specifici come gli interventi di frenulectomia o di disinfezione delle cavità conservative e tante altre indicazioni specifiche, come il trattamento delle tensioni muscolari e così via, sono prerogative indispensabili.

Il Master affronterà in modo esaustivo questo punto.

È per questi motivi che invitiamo i colleghi ad iscriversi al Master, vi sono circa 45 docenti di massimo livello, pronti a dare il meglio di se stessi per accontentare le necessità dei discenti.

L'unione di Unicamillus con Istituto stomatologico toscano ed Aiola è strategica, l'insieme di specifiche competenze guidate dal prof Ugo Covani, luminare della laserterapia, sono sinonimo di qualità e alta capacità organizzativa, una certezza.

MASTER UNIVERSITARIO DI II LIVELLO

UTILIZZO DEL LASER E DELLE NUOVE TECNOLOGIE

IN ODONTOIATRIA, MEDICINA E CHIRURGIA DEL DISTRETTO ORO MAXILLO - FACCIALE E PERIOREALE

A.A. 2022/2023



Scadenza Iscrizione: 18 gennaio 2023

Data inizio prevista: Gennaio 2023



PROGRAMMA CULTURALE S.I.O.H. 2023

Intensa ed interessante la proposta culturale S.I.O.H.

Il programma è work in progress. Sul sito www.sioh.it tutti gli aggiornamenti.

Sesta Giornata Nazionale dell'Odontoiatria Speciale S.I.O.H.
1 febbraio 2023

Milano, 3-4 febbraio 2023

3 Febbraio Venerdì - Scuola Ortodontica Università di Milano in Collaborazione SIOH
4 Febbraio Sabato - 7° Convention SIOH Aula Policlinico Milano

Trieste, 25 marzo 2023 Convegno Regionale S.I.O.H. FVG - Referenti Franco Radovich, Laura Godina, Milena Cadenaro

Torino, 1 aprile 2023 4° Convegno regionale S.I.O.H. Piemonte - Referenti Simone Buttiglieri (Franco Goia, Paolo Appendino)

Assemblea Generale S.I.O.H. Entro fine Aprile ON LINE

Minori (Sa), 15 aprile 2023 Convegno regionale S.I.O.H. Campania - Referenti: Marzia Petrocelli, Paola Salerno

Catania, 20-22 aprile 2023 Collegio dei Docenti Universitari di discipline Odontostomatologiche - Referenti Roberto Russo, Fausto Assandri

Pescara, 6 maggio 2023 Convegno Regionale S.I.O.H. Abruzzo - Referenti Giuliano Ascani, Dino Scarsella

Rimini, 18-19-20 maggio 2023 Stand S.I.O.H. e Exponential Meeting S.I.O.H. - Referente Marco Magi, Fausto Assandri

Ancona, 10 giugno 2023 Convegno Regionale S.I.O.H. Marche - Referenti Nori Alessandra, Daniele Gianfelice

Bari, 14-16 settembre 2023 Congresso Internazionale Università di Bari - Francesco Inchingolo

Vicenza, 28 ottobre 2023 Convegno Regionale Veneto - Referenti: Oscar Pagnacco e Elena Pozzani

Roma, Novembre 2023, data da definirsi Convegno Regionale Lazio - Referenti: Francesco Occipite di Prisco e Angela Galeotti



Napoli, 28-30 settembre 2023
XXII Congresso Nazionale S.I.O.H.
Referenti Paola Salerno, Umberto Esposito

www.sioh.it

Verso una transizione digitale

Unire analogico e digitale è fondamentale per progettare un eccellente lavoro protesico



Fabio Ansuini

Dentecom, nota nel panorama implantologico nazionale, accompagna lo studio odontoiatrico verso una, necessaria, transizione digitale, offrendo nuove apparecchiature e tecnologia. Grazie all'esperienza decennale nel settore del laboratorio odontotecnico, ed al know-how acquisito, unisce i due mondi, analogico e digitale, offrendo personalizzazione, competenza, qualità e funzionalità.

Quale evoluzione c'è stata, nella Dentecom, in quest'ultimo anno?

Dentecom dal 1976 si occupa

di fornitura e consulenza del settore della protesi odontoiatrica e, dal 2004, in particolare, di implantologia dentale. In quest'ultimo anno abbiamo inserito nuovi elementi per la transizione digitale dello studio odontoiatrico, nello specifico, lettori scanner e relative apparecchiature digitali per il laboratorio odontotecnico.

Nello specifico, cosa offre la Dentecom allo studio odontoiatrico?

Con la nostra offerta l'odontoiatra cura tutto il flusso di lavoro che va dall'impronta digitale, al rilevamento dei colori, fino alla progettazione protesica da trasferire al laboratorio. Oltre a questo, ovviamente, la scelta dell'impianto, con relativa componente protesica, il protocollo di rigenerazione ossea ed eventuali soluzioni di chirurgia guidata. **Inoltre, siamo sempre disponibili ad offrire soluzioni protesiche di impianti inseriti in altre strutture odontoiatriche.** La soluzione di quest'ultimo problema, che si presenta spesso nello studio, qualifica molto il servizio che il medico offre al paziente.

Come rientra la vostra consulenza personalizzata in questa transizione digitale?

Abbiamo la migliore offerta di apparecchiature scanner, i più efficaci prodotti del mercato internazionale. Tuttavia, riteniamo importante non affidarsi esclusivamente ad un software, bensì usufruire di una consulenza più personalizzata, sfruttando anche il grande know-how di tipo analogico che è fondamentale per progettare un eccellente lavoro protesico. Si rischierebbe altrimenti un'eccessiva "amazonizzazione", standardizzazione, del rapporto studio-laboratorio. Dentecom percorre la strada intermedia, offrendo la sua esperienza di laboratori odontotecnico, coniugando i due mondi: analogico e digitale.

Intervista a Fabio Ansuini, CEO Dentecom

Dentecom S.r.l.

Via Francesco Saverio Sprovieri, 35
00152 Roma
Tel +39 06 58330870
dentecom.srl@gmail.com

DENTECOM s.r.l.

Via Francesco Saverio Sprovieri, 35 - 00152 Roma (RM)
T. +39 06 58330870 | +39 392 6060066
dentecom.srl@gmail.com

**Quale impianto devo usare per questo paziente?
Con quali materiali rilevare l'impronta?**

Quale abutment utilizzare?

Ogni implantologo si è fatto queste domande nella sua vita professionale.

DENTECOM, specialista in implantologia, offre in sede la sua consulenza.

IMPLANTOLOGIA GUIDATA Chiavi in mano

Per saperne di più contatta ora

dentecom.srl@gmail.com

OsteoBiol[®]
by Tecness

: Rigenerazione ossea

MEDIT

: Lettura digitale



RADIOLOGIA ODONTOIATRICA DIGITALE LOW DOSE

3D CONE BEAM, TC E RM AD ALTA RISOLUZIONE

ROMA

Studio D'Ambrosio

Via A. Torlonia, 13 | 00161 Roma

T. 06 4420 2722 | 06 4420 2728

info@radiologiadambrosio.it

www.radiologiadambrosio.it

CERVETERI (ROMA)

Radiologia D'Ambrosio Caere

Via Settevene Palo, 183 - Cerveteri

T. 06 9940653

caere@radiologiadambrosio.it

**STUDIO
D'AMBROSIO**
INSANABLE INNOVATION

PROMO ESCLUSIVA

PASSA AD ULTIMATE BUNDLE

SOFTWARE FULL OPTIONAL + 12 MESI DI CONTRATTO

Passa la tua licenza *DentalCAD* ad **Ultimate Bundle** ad un prezzo fisso veramente conveniente! Non importa da quanto non aggiorni la tua licenza o quanti moduli sono già attivi, la promo è aperta a tutti.

Ecco i vantaggi:

- Upgrade alla versione attuale *DentalCAD 3.1 Rijeka*.
- Attivazione di tutti i moduli mancanti.
- Contratto di aggiornamento attivo per i successivi 12 mesi.

Contatta il tuo rivenditore per avere maggiori dettagli!

* La promozione è valida dal 1 ottobre al 31 dicembre 2022. Si applicano termini e condizioni generali. Il Refresh Program non è applicabile per questa offerta. Un eventuale contratto di aggiornamento già attivo viene sostituito con un nuovo contratto di un anno a partire dal giorno dell'attivazione della promozione.

La copertura territoriale dei marchi registrati è disponibile sulla nostra pagina web: exocad.com/imprint



exocad



**OFFERTA
LIMITATA**

1 Ott – 31 Dic
2022

I VIAGGI DI INFOMEDIX ODONTOIATRIA ITALIANA

2022



CONGRESSO SIOH VARESE



53rd SIDO International Congress FIRENZE



CONGRESSO UNID ROMA



MOiCO ROMA



XV CONGRESSO CHIRONE ROMA





Colloquium Dental

● MONTICHIARI

EXPODENTAL MEETING

● RIMINI



XI CONGRESSO INTERNAZIONALE AIO CHIA (CA)



CATANIA



CONGRESSO AIO CATANIA

Eaglegrid: singolo intervento a carico immediato in gravi atrofie ossee

■ Dr. Marco Roy



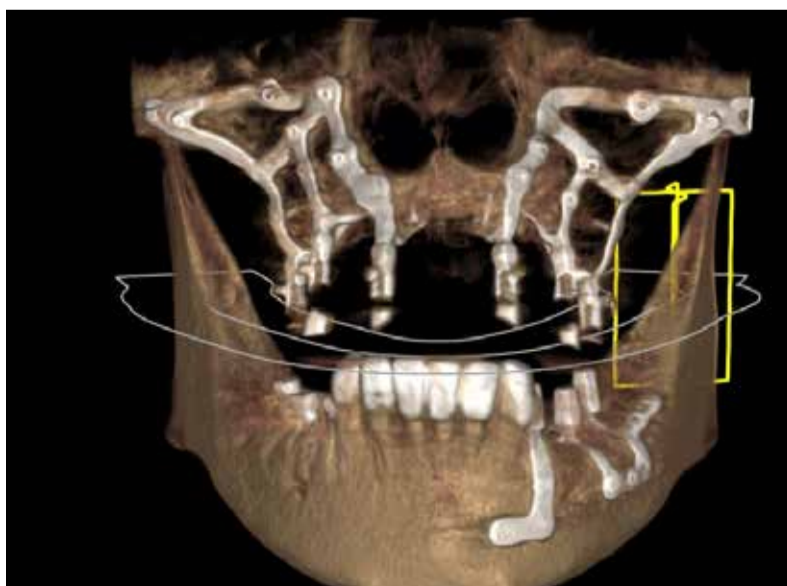
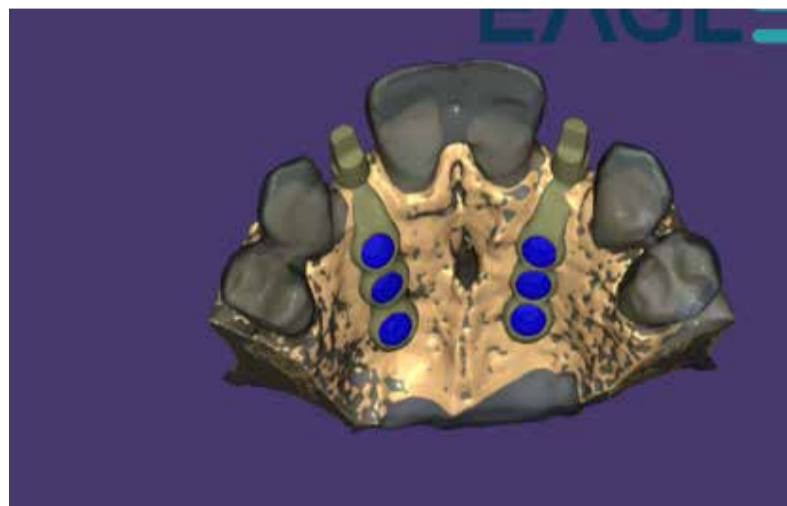
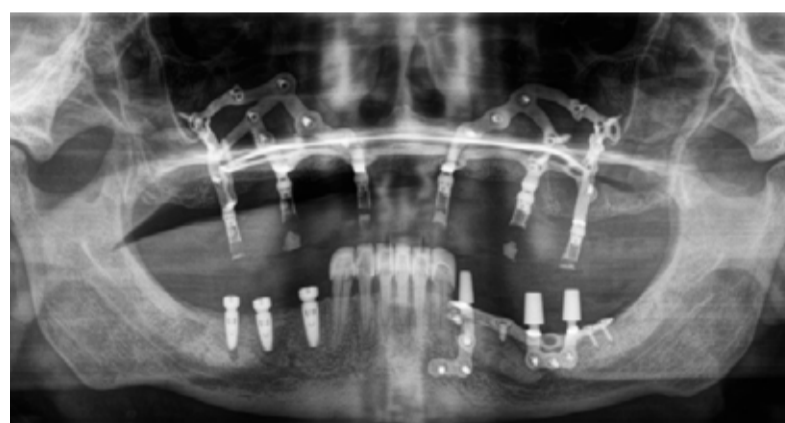
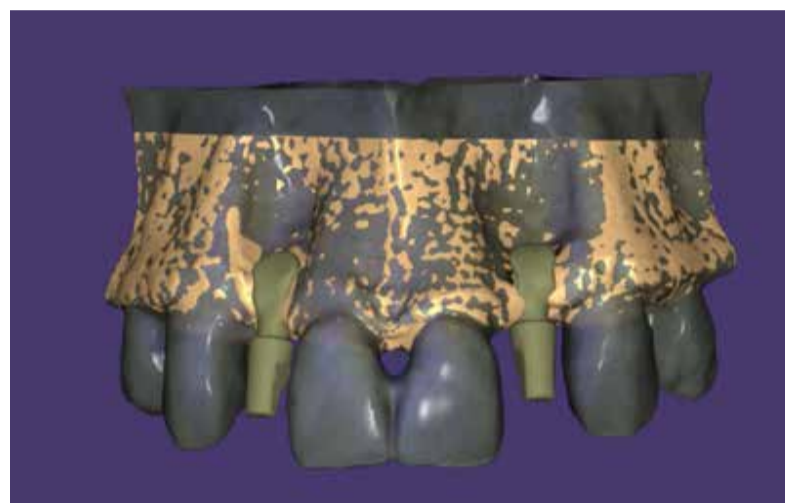
Dott. Marco Roy
DDS all'Università di Scienze Mediche di Poznan nel 2013

Risolvere le atrofie ossee, può essere un compito complicato per i clinici. Le richieste dei pazienti sono ormai mirate a risolvere le edentulie parziali o totali con tempi sempre più corti e con il restauro protesico in tempi corti o ancora meglio caricamento immediato degli impianti. L'implantologia, così definita tradizionale, ovvero con impianti endossei riesce a rispondere a queste esigenze in modo concreto nella maggior parte dei casi.

Ci sono però situazioni cliniche, in cui il riassorbimento dell'osso alveolare è troppo avanzato lasciando spazio solo ed esclusivamente all'osso basale. Sono state proposte tecniche rigenerative, utilizzando materiali di ogni tipo. I risultati non sono tutti favorevoli a questo tipo di approccio e con una soddisfazione dei pazienti non ottimale considerando che è necessario affrontare più interventi con tempi di guarigione lunghi e senza poter posizionare immediatamente la protesi. Il protocollo Eaglegrid, invece riesce a

rispondere concretamente alle esigenze dei clinici e dei pazienti. Consiste nell'espressione massima dell'implantologia digitale, portando una rivoluzione del campo dell'implantologia subperiostale. Gli impianti subperiostali erano stati abbandonati per le difficoltà tecniche, dovute a tecnologie troppo rudimentali. EAGLEGRID invece segue i casi a 360 gradi, iniziando la progettazione dei casi a partire dai restauri protesici con cui i clinici vogliono riabilitare i pazienti.

Viene quindi eseguita una protesi guida, utilizzata come dima radiologica, con cui verrà eseguito l'esame radiologico ovvero una CBCT. La dima radiologica consente al team di clinici, bio ingegneri ed informatici di sviluppare la struttura dell'impianto subperiostale da stampare con tecnica laser melting con le corrette emergenze protesiche, rispettando ciò che veramente il clinico vuole ottenere. La precisione del manufatto, prodotto in laser melting, è quindi al centesimo di millime-



tro e presenta a livello microscopico una struttura perfetta, priva di difetti. Grazie alle tecnologie digitali, le possibilità di riabilitazione sono infinite e si può quindi riabilitare l'elemento singolo come nel caso delle agenesie, edentulie parziali, sia nel mascellare superiore che inferiore o arcate totali.

È anche possibile utilizzare in sinergia gli impianti endossei o pterigoidei nel caso fosse necessario.

EAGLEGRID, è stata la prima soluzione digitale italiana per la chirurgia sottoperiostale, può quindi vantare ormai un enorme numero di casi con follow-up di 10 anni. Molti clinici da anni si affidano a Eaglegrid, per risolvere i casi di gravi atrofie con un approccio definito stress-free, considerando che viene fornito un servizio completo, dalla progettazione all'atto chirurgico direttamente dal team di EAGLEGRID.

Per concludere è un trattamento che si inserisce nell'implantologia di tipo NON endossea, che sfrutta l'intimo appoggio ad una struttura ossea nella sede sottoperiostale, piuttosto che la sua integrazione all'interno di essa. È una metodica riservata alla risoluzione di gra-

vi atrofie verticali e trasversali, dove non è possibile eseguire una implantologia endossea e dove la rigenerativa è sconsigliata. EAGLEGRID rappresenta un prodotto innovativo frutto della coniugazione della radiologia digitale accoppiata alla produzione CAD CAM. Consente al clinico di ipotizzare la risoluzione di qualsiasi caso di atrofia anche marcata in un solo intervento, garantendo anche il carico immediato. Il protocollo, brevettato, è certificato secondo le più recenti direttive in materia implantare.

L'estrema flessibilità della metodica si può applicare da un singolo dente a selle come ad intere arcate sia mascellari che mandibolari. Sempre più clinici e pazienti richiedono un trattamento con EAGLEGRID. L'alta predicibilità di risultato è uno dei motivi di successo di EAGLEGRID anche a livello internazionale a riprova che il dentale MADE IN ITALY, ancora una volta può essere di esempio in altri paesi.

Abbiamo rivisitato in chiave digitale una metodica che grazie a noi sta rivivendo una nuova giovinezza ampliando di molto gli orizzonti dei trattamenti implantari.

EAGLEGRID®



INQUADRA IL QR PER
SCOPRIRE DI PIÙ

WWW.EAGLEGRID.IT

IL NUOVO PROTOCOLLO DI TRATTAMENTO SOTTO-PERIOSTALE DIGITALE, TRACCIABILE A MISURA DEL PAZIENTE

Congresso MOiCO

Quando lo studio odontoiatrico diventa live!

Il 29 e 30 ottobre 2022 lo Studio Odontoiatrico è tornato "live" nella seconda entusiasmante edizione di MOiCO, la Maratona Odontoiatrica Internazionale di Chirurgia Orale. La Chirurgia Odontoiatrica è "andata in diretta" con undici interventi eseguiti in diretta e dal vivo su paziente all'interno di due Sale Chirurgiche riprodotte sul palco dell'Auditorium del Centro Congressi Europa - Università Cattolica del Sacro Cuore di Roma. "Possiamo affermare con certezza" dichiarano gli Or-

ganizzatori, Dott. Diego Salvi e Dott. Luigi Sartorato" che anche quest'anno abbiamo saputo concertare un evento clinico in grado di offrire il meglio della formazione odontoiatrica e della chirurgia live a tutti i professionisti presenti, con Relatori di spicco e grande varietà di argomenti trattati".

Soddisfatto il Prof. D'Addona, e con lui il Dr. Leonardo Dassatti e il Dott. Fabrizio Nicoletti: "MOiCO è un evento che si differenzia per il suo format "live", un tritico formazione-informazione-interazione utile, ed appealing non solo per chi ha esperienza e skills chirurgiche, ma anche per chi vuole assistere a chirurgie di vario livello che affrontano problematiche e situazioni normalmente affrontabili durante l'attività giornaliera di Studio". Durante le due giornate romane, il quadro culturale è stato impreziosito da una sessione di anatomia chirurgica e dissezione su preparato anatomico, particolarmente apprezzata specie dalla platea più giovane.

L'organizzazione dell'evento è stata curata in partnership da MOiCO srl e Genius srl, realtà di spicco dell'organizzazione congressuale medico-scientifica italiana, che hanno saputo creare anche un programma satellite di aggiornamento per le ASO presenti. All'evento scientifico MOiCO ha affiancato un'area espositiva dove le tante novità di prodotto presentate dalle decine di Aziende sponsor presenti hanno riscosso grande interesse tra i partecipanti.



Centrale la presenza di Infomedix Odontoiatria che, in qualità di Media Partner, ha raccolto le impressioni a caldo della maggior parte dei professionisti che hanno eseguito dal vivo i complessi interventi chirurgici all'interno di due strutture in vetro.

Concludono gli Organizzatori: "Anche quest'anno MOiCO è stato un successo: un successo che ci conferma di aver imboccato la strada giusta e ci spinge a progredire come abbiamo fatto finora, con lo scopo di sviluppare e migliorare ulteriormente il format che fino ad oggi si è rivelato vincente".

MOiCO®

INFOMEDIX
ODONTOIATRIA ITALIANA



Realizzare e contemporaneamente inserire semplici indicazioni direttamente in studio

Con il Ceramill DRS Production Kit di Amann Girrbach sono possibili trattamenti dei pazienti rapidi e semplici

Per molto tempo non si è riusciti a conciliare risultati di fresaggio di alta qualità e trattamenti dei pazienti eseguiti in tempi rapidi. Ora, però, con il Ceramill DRS Production Kit di Amann Girrbach gli odontoiatri sono in grado di garantire entrambi. Semplici indicazioni, come ad esempio corone, inlay e onlay, possono essere realizzate presso lo studio odontoiatrico e inserite sul paziente nel corso della stessa seduta.

Il Ceramill DRS Production Kit è parte integrante della Ceramill Direct Restoration Solution (DRS) di Amann Girrbach. Il Production Kit si basa sul Ceramill Connection Kit ed è formato dalla fresatrice Ceramill Motion DRS e dal software di progettazione Ceramill Mind DRS. Il software CAD intuitivo consente agli odontoiatri di progettare una corona con tre semplici operazioni guidate, direttamente a fianco del pa-

ziente. Contemporaneamente, la libreria di grezzi personalizzabile assicura un'ottima visione d'insieme dei grezzi. La produzione è affidata a una macchina a CNC a quattro assi autarchica, provvista di un display touch screen che guida l'operatore attraverso il processo operativo con fasi illustrate. Partnership convalidate per i materiali e strategie di fresaggio innovative assicurano la realizzazione, ad esempio, di corone per molari in IPS e.max CAD in un tempo di soli 15 minuti. Inoltre, Ceramill Motion DRS dispone di un portautensili RFID, una telecamera integrata, uno scanner per grezzi e un'unità di calcolo incorporata.

"Grazie alla connessione alla piattaforma AG.Live, gli odontoiatri possono decidere caso per caso se fare realizzare il manufatto in laboratorio odontotecnico o realizzarlo in studio odontoiatrico. Tutti i dati rilevanti (scansioni, foto, radiografie, ecc.), possono essere condivisi con il laboratorio odontotecnico semplicemente premendo

un pulsante. Inoltre, è sempre possibile avvalersi del know-how dell'odontotecnico, il quale può verificare ad esempio la qualità della scansione intraorale o la preparazione ancora mentre il paziente è seduto alla poltrona, controllando anche se c'è spazio sufficiente per il restauro. Inoltre, in futuro sarà possibile, se necessario, progettare il restauro in laboratorio odontotecnico pur realizzando successivamente il manufatto presso lo studio odontoiatrico. L'esauritiva flessibilità del sistema Ceramill DRS offre agli operatori una libertà d'azione completamente nuova", dichiara Elena Bleil, Product Manager della Global Business Unit Clinical CAD/CAM presso Amann Girrbach. Su richiesta, il Ceramill DRS Production Kit può essere integrato con il Ceramill DRS High-Speed Zirconia Kit.

Informazioni su Amann Girrbach
Precursore della tecnologia dentale CAD/CAM, Amann Girrbach è uno degli innovatori leader e dei fornitori preferiti



di servizi completi nella protetica dentale digitale. Con un alto livello di competenza nello sviluppo e un coerente orientamento al cliente, questa azienda affermata crea soluzioni integrate avanzate e materiali di elevata qualità per i flussi di lavoro di domani. Vanta una clientela formata soprattutto da studi e laboratori odontotecnici di circa 90 paesi in tutto il mondo. Amann Girrbach ha un organico di circa 500 dipendenti. Oltre ai siti di sviluppo e produzione di Koblach (sede centrale) e Rankweil in Austria, Amann Girrbach possiede filiali commerciali a Pforzheim (Germania), Verona (Italia), Jossigny (Francia), Charlotte (Stati Uniti), Singapore (città), Curitiba (Brasile), Pechino (Cina) e Kyoto (Giappone).



Sede dell'azienda: Amann Girrbach AG, Herrschaftswiesen 1, 6842 Koblach/Austria, Tel. +43 5523 623 33-0, austria@amanngirrbach.com
Contatto con i media: Evelyn Fritsch, Herrschaftswiesen 1, 6842 Koblach/Austria, Tel. +43 5523 62333-2381, evelyn.fritsch@amanngirrbach.com

**PORTA SEMPRE CON TE
LA VERSIONE DIGITALE DI**

INFOMEDIX
ODONTOIATRIA ITALIANA

**INQUADRA IL QR CODE PER ATTIVARE
IL TUO ABBONAMENTO GRATUITO**



ODONTOIATRIA DIGITALE VERSATILE E CONFORTEVOLE.



Il sistema Ceramill DRS per studio e laboratorio!



Con il sistema Ceramill DRS, Amann Girschbach offre una soluzione per l'odontoiatria digitale orientata al futuro, confortevole e di grande versatilità, così aperta e flessibile da soddisfare in pieno le Sue esigenze. Il sistema permette sia confortevoli flussi di lavoro CAD/CAM all'interno del proprio studio che la collaborazione interdisciplinare con il laboratorio e libera così tempo prezioso da dedicare all'essenziale.



SprintRay Crown, il materiale ibrido per corone definitive forti, precise e durevoli

SprintRay porta la stampa 3D dentro i vostri laboratori e vi supporta giornalmente nel vostro lavoro. Per fare questo non si limita ad offrirvi la stampante più veloce sul mercato, e non basta offrirvi una qualità di stampa unica, ma vi deve anche assicurare sicurezza e libertà. La sicurezza di un processo di stampa certificato e validato in tutte le sue fasi, dalla stampa alla polimerizzazione, e la libertà di poter dedicare il vostro tempo al paziente e non dovervi preoccupare dei parametri di stampa.

SprintRay aggiorna costantemente la propria lista di resine disponibili, fornendovi un ampio ventaglio di resine sia SprintRay che di altre marche del settore. Una delle ultime arrivate è la resina SprintRay Crown, ideale per la stampa di corone singole, inlay, onlay e faccette. Si tratta di un materiale ibrido, contenente ceramica, che soddisfa tutti i requisiti per un dispositivo medico di Classe II. Abbiamo sottoposto la resina SprintRay Crown a test che ne hanno verificato e riconosciuto stabilità e resistenza, valore este-

tico e, naturalmente, la biocompatibilità. I risultati dimostrano come SprintRay Crown sia un materiale resistente alla rottura e all'abrasione, con un bassissimo assorbimento dell'acqua, caratteristica quest'ultima che aiuta a ridurre l'invecchiamento e lo scolorimento della protesi. La sua capacità di creare superfici lisce riduce il rischio di formazione di placca. SprintRay Crown è un materiale pronto ad affrontare la sfida del tempo e che vi permetterà di offrire ai vostri clienti delle corone definitive personalizzate, stampate in poco tempo e a costo contenuto.

I nostri tecnici specializzati hanno studiato e inserito i parametri di stampa e le temperature di polimerizzazione di ogni materiale, così potrete contare sempre su risultati precisi e riproducibili. Basta selezionare il materiale in fase di stampa, la vostra SprintRay Pro S calibrerà luce e calore per garantirvi il miglior risultato possibile. Basteranno pochi clic sulla vostra Pro Cure 2 per selezionare il profilo di polimerizzazione ideale per ogni resina. Il tutto passando per la vostra Pro Wash&Dry, dove potrete scegliere il tipo di lavaggio migliore per il vostro dispositivo. SprintRay Crown è disponibile in sette tonalità, biocompatibile, con caratteristiche estetiche straordinarie grazie all'equilibrio fra opacità e fluorescenza che rende la protesi molto simile al dente naturale.



Volete saperne di più su come integrare la stampa 3D nel vostro flusso di lavoro? Contattate SprintRay oggi stesso.

www.sprinray.com/it-it
info.eu@sprinray.com



SprintRay



Sperimentate oggi il futuro con la stampa 3D dentale. L'ecosistema di stampa 3D SprintRay è progettato per le esigenze specifiche dei professionisti del settore dentale. Con SprintRay come partner, superare i limiti del possibile in odontoiatria non è mai stato così facile.



SprintRay Europe GmbH
 Brunnenweg 11
 64331 Weiterstadt
 Germany



info.eu@sprinray.com



+49 (0)6150-978 948



www.sprinray.com

exocad Insights 2022: il tanto atteso evento dell'odontoiatria digitale

exocad, un'azienda della Align Technology Inc., nonché uno dei principali produttori di software CAD/CAM per il settore dentale, ha portato a termine con successo Insights 2022, la terza edizione del suo evento globale dedicato all'odontoiatria digitale, all'insegna del motto "Learn. Connect. Enjoy". L'incontro biennale si è tenuto il 3 e 4 ottobre 2022 a Palma di Maiorca (Spagna).

"Insights 2022 ha davvero superato le nostre aspettative" dichiara Tillmann Steinbrecher, CEO di exocad. "Relatori internazionali e partecipanti da tutto il mondo si sono uniti a noi per esplorare assieme il futuro dell'odontoiatria digitale e condividere le migliori pratiche".

A questo evento formativo hanno partecipato dentisti, odontotecnici e partner del settore provenienti da più di 45 paesi. Il ricco programma suddiviso in due giornate ha incluso presentazioni tenute dai principali esperti del settore e sessioni di apprendimento approfondito per cliniche e laboratori, condotte dagli esperti di exocad. Il variegato programma è stato, poi, completato dalle presentazioni dei partner, ricche di consigli, trucchi e opportunità per approfondire le proprie conoscenze.

"Questo evento ci ha dato l'opportunità di incontrarci faccia a faccia", afferma Novica Savic, CCO di exocad. "Trascorrere due giorni nello stesso posto, facendo

networking di alta qualità e imparando anche con dimostrazioni pratiche, è stato per tutti noi fonte di grande ispirazione per affrontare al meglio l'attuale era dell'odontoiatria digitale".

Le soluzioni del software exocad DentalCAD, ChairsideCAD ed exoplan, nonché le nuove release Rijeka 3.1 sono state al centro dell'attenzione di Insights 2022. MDT Michael Kohnen, Head of Global Application Support and Education di exocad, ha presentato le 45 nuove funzioni e le 85 funzioni migliorate di DentalCAD 3.1 Rijeka, fornendo anche un primo assaggio della rispettiva versione di exoplan, la soluzione aperta di exocad dedicata alla chirurgia guidata.

Nell'area espositiva, più di 50 delle principali aziende fornitrici di materiali, apparecchiature o sistemi CAD/CAM per l'odontoiatria hanno presentato le loro ultime novità. I partner Insights Diamond, Platinum e Gold hanno tenuto un totale di 14 sessioni speciali, presentando ai partecipanti i loro prodotti e le loro

idee per l'utilizzo delle soluzioni software di exocad in combinazione con l'hardware digitale.

Sono stati lanciati tre nuovi moduli e funzioni di DentalCAD Rijeka 3.1. La tecnologia iTero NIRI e le immagini della videocamera intraorale vengono ora importate automaticamente quando si progettano i restauri, permettendo ai tecnici di visualizzare la struttura interna ed esterna del dente e di ottimizzare il processo per il tracciamento della linea di margine. Il nuovo modulo xSnap è un allegato al modello per un sistema articolato 3D stampabile con una testa sferica, che permette di eseguire con grande precisione protrusione, laterotrusione e mediotrusione. Ed è ora disponibile in exocad l'Ivotion Denture System di Ivoclar, un flusso di lavoro completo per la produzione digitale di protesi rimovibili di alta qualità.

Insights 2022 è stata un'ottima opportunità per incontrare di persona gli esperti, i partner strategici e i rivenditori exocad.

Al termine dell'intenso programma educativo del primo giorno, i partecipanti hanno potuto rilassarsi la sera con cena e musica live.

Alla conferenza stampa, gli oratori si sono mostrati concordi nell'affermare, che un'architettura software aperta è fondamentale per creare un futuro onnicomprensivo nel campo dell'odontoiatria digitale. I partner intervenuti a Insights hanno

anche discusso della direzione generale in cui si sta muovendo l'industria odontoiatrica, sostenendo che tutti i processi diventano sempre più digitali. Hanno consigliato a laboratori e dentisti di accogliere a braccia aperte questa transizione digitale e scoprire quali strumenti disponibili possono aiutarli a raggiungere il loro obiettivo finale, vale a dire una migliore assistenza ai pazienti.



Per ulteriori informazioni - www.exocad.com

Una chiara visione del mondo di domani

Torino, importante centro culturale del nord Italia, ospiterà il quarto congresso biennale dell'European Aligner Society, dall'11 al 13 maggio 2023. All'insegna del tema, "The Next Level", il congresso mira a portare l'ortodonzia degli allineatori al livello successivo, per raggiungere l'eccellenza.

Silvia Borriello



Con il veloce progredire delle tecnologie, il 4° Congresso della European Aligner Society (EAS) presenterà molte novità. L'evento, che si svolgerà dall'11 al 13 maggio a Torino, sarà guidato da alcuni dei professionisti più esperti e lungimiranti nell'orto-

donzia degli allineatori nel mondo di oggi che, condividendo esperienze e competenze, ci insegneranno come portare l'ortodonzia "al livello successivo". I due giorni e mezzo di conferenze plenarie offriranno ai medici europei, e di tutto il mondo, un forum per migliorare le loro conoscenze e abilità cliniche e per far progredire la scienza e l'arte dell'ortodonzia degli allineatori. Oltre alle conferenze, il Congresso ospiterà anche sessioni di ap-

profondimento e workshop, che consentiranno ai partecipanti di esplorare e approfondire gli argomenti a loro più interessanti. Oltre all'intenso programma del Congresso, i delegati avranno il tempo per visitare la bellissima città di Torino, prima capitale dell'Italia moderna e importante centro tecnologico e industriale. La città, che con i suoi numerosi palazzi e chiese costruiti nel 18° secolo viene spesso indicata come capitale del barocco, ha

anche regalato al mondo la sua prima cioccolata dura vendibile e l'auto più iconica d'Italia, la Fiat. I visitatori potranno godere dei suoi maestosi caffè in stile Art Nouveau, della sua fiorente scena artistica contemporanea, della musica dal vivo e l'innovativa cultura enogastronomica.

Il Congresso si distinguerà come il più sostenibile organizzato dall'EAS fino ad oggi con misure atte a ridurre gli sprechi,

incluso il non utilizzo di materiale cartaceo, e la riduzione di carbonio generato durante l'evento. Inoltre, la EAS è in trattative con un'organizzazione specializzata nel riciclaggio, per trovare il modo in cui gli allineatori di plastica potrebbero essere riciclati in futuro, cosa attualmente estremamente impegnativa, poiché gli allineatori sono dispositivi medici che devono essere sterilizzati e possono essere riciclati.

Informazioni sul congresso, programma e relatori: www.eas-aligners.com/4th-eas-congress

L'igienista dentale secondo U.N.I.D. tra etica, gestione e formazione

XXI Congresso Nazionale

Dott.ssa Augusta Virno

Quest'anno l'obiettivo del XXI Congresso Nazionale U.N.I.D. è stato fornire un aggiornamento professionale a 360°.

Il 7 ottobre il saluto del Presidente U.N.I.D. Domenico Tomassi, del Prof. M. Giannoni, della Prof.ssa C. Grippaudo, Prof.ssa M. R. Giuca, Prof.ssa G. M. Nardi, e il Prof.re S. Condò. Prof.re A. Bellini, dà inizio ai lavori.

Il tema, sviluppato da relatori di alto profilo, sia nei due giorni di aggiornamento che in un workshop pre-congressuale, è stato comprensivo sia di un aspetto clinico che gestionale.

Il focus sulle criticità in parodontologia e del mantenimento implantare ha visto l'intervento del Dott.re L. Landi, del Prof.re F. Graziani, del Dott.re Rupe e del Prof.re Aimetti.

A completamento della sezione dedicata all'aggiornamento clinico il Prof.re G. Campus, Prof.ssa G. M. Nardi e la Dott.ssa E. Carli hanno presentato tecnologie non-invasive sia per l'intercettazione che per il trattamento delle lesioni cariose e i protocolli più innovativi per ottimizzare questi applicativi.

Per facilitare la formazione continua, la presentazione de:

- "I quaderni dell'igienista dentale" - Percorsi di prevenzione delle patologie del cavo orale.

Volume con lo scopo di aggiornare gli igienisti dentali sulle più recenti affermazioni scientifiche, progetto ideato e coordinato dalla Vicepresidente uscente S. Piscicelli a cui hanno collaborato giovani colleghe, D. Colangelo, R. A. Pletosu, C. Coviello, E. Calvani, F. Giorgi, I. Figundio con la prefazione della Prof.ssa G. M. Nardi.

Ma il professionista Igienista Dentale sa che nella sua routine lavorativa gli aspetti gestionali non sono meno importanti. Concetto questo sottolineato sia dal Dott.re M. Tribuzio per quanto concerne il rapporto con il paziente che dal Dott.re P. P. Mastinu esperto in diritto del lavoro.

L'aspetto etico, *primum movens* di tutte le professioni sanitarie, è stato il tema della Tavola rotonda riguardante "Codice deontologico e lo Status dell'Igienista Dentale" presentato dalla Dott.ssa C. Di Marco, Avv. M. Croce, Avv. F. Mastro, Avv. L. Perciballi.

Etica, concetto insito, anche nella nuova *mission* di U.N.I.D. che da Associazione Maggiormente Rap-

presentativa A.M.R. si è trasformata in Associazione Tecnico scientifica A.T.S. riconosciuta dal ministero e che quindi si vedrà sempre più im-



pegnata in attività scientifica e di ricerca.

In previsione della scadenza in ottobre del mandato del Direttivo Nazionale U.N.I.D., il giorno 7 ottobre a conclusione della prima giornata, si sono tenute le elezioni che hanno decretato un cambio della guardia sia per il direttivo nazionale che per il direttivo regionale Campania.

Doveroso ringraziare i colleghi Presidente Domenico Tomassi, la Vicepresidente Stefania Piscicelli, la tesoriere Ambra Pelliccia, il segretario Sandro Sestito, i consiglieri Elisa Da Ros, Igor De Pasquale, coordinamento scientifico Maurizio

Luperini e Marco Miceli che hanno, in questi tre anni molto difficili per il mondo intero, dato il loro prezioso ed indispensabile contributo.

Pochi mesi dopo l'inizio del loro mandato ci siamo ritrovati tutti a fronteggiare un'enorme emergenza internazionale che ci vedeva al primo posto tra le categorie maggiormente esposte al virus. Nonostante le difficoltà, la famiglia U.N.I.D. è stata presente e fattiva vicino agli igienisti dentali italiani.

Il nuovo direttivo nazionale composto dal Presidente Maurizio Luperini, i Vicepresidenti Elisa da Ros e Alfonso Santonicola, la tesoriere Ambra Pelliccia, il segretario Sandro Sestito, i consiglieri Paola Mercuri e Augusta Virno lavorerà sulla scia del direttivo uscente per

il raggiungimento di nuovi obiettivi di crescita professionali per tutti gli igienisti dentali.

Un momento molto toccante si è vissuto durante la presentazione del Progetto Grazia, dedicato alla collega Dott.ssa Grazia Merla precocemente scomparsa a causa di un tumore ovarico. In sua memoria U.N.I.D. con la Dott.ssa S. Piscicelli, in sinergia con l'associazione LOTO onlus, ha iniziato una collaborazione attiva di supporto alle pazienti colpite dalla stessa forma tumorale, per migliorare la salute del loro cavo orale e ridurre il *discomfort* che le terapie farmacologiche procurano nello stesso.

Si conclude così il XXI congresso nazionale U.N.I.D. con il senso di famiglia che da sempre accoglie in U.N.I.D. gli igienisti dentali italiani tra momenti di riflessione, di formazione e convivialità.

Con l'umiltà che ci spinge a migliorare, con un occhio di rispetto per il lavoro passato e la consapevolezza che la formazione ci distingue ed è la strada giusta per continuare il futuro, il nuovo direttivo annuncia che il XXII congresso nazionale si svolgerà a Roma il 20/21 ottobre 2023.

WHITE BEAUTY PROFESSIONAL con WHITE NOW e REGENERATE

Le soluzioni più efficaci per tutte le esigenze dello sbiancamento professionale

La nuova linea White Beauty Professional con White Now e Regenerate propone differenti sistemi di sbiancamento professionali, sia per lo studio che per il trattamento domiciliare, utilizzando al meglio la chimica del perossido di idrogeno e del perossido di carbamide e la scienza dell'effetto ottico.

Al centro c'è sempre il professionista, che in funzione delle esigenze del paziente e dell'impostazione desiderata al tema dello sbiancamento può scegliere tra 5 diversi Kit:

White Beauty Professional MOTIVATIONAL KIT: studiato per aiutare il professionista a motivare veramente bene il paziente al trattamento sbiancante, grazie all'utilizzo di una Mini Pen con perossido di idrogeno al 6% ed a prodotti specifici per l'igiene orale come White Now.

White Beauty Professional SYSTEM PRO: il trattamento professionale rapido in studio senza bisogno di diga gengivale, consigliato dopo la sessione di igiene orale. Il trattamento, con gel a base di perossido di idrogeno al

6%, è già pronto per l'uso può essere svolto dal professionista con o senza l'utilizzo della lampada. Il kit comprende anche prodotti White Now e Regenerate da consegnare al paziente per l'utilizzo a casa.

White Beauty Professional MEDICAL WHITENING TREATMENT: il trattamento professionale completo in studio, con tutto il necessario per 4 pazienti: il Kit contiene confezioni monodose di polvere e di liquido (perossido di idrogeno al 38%) da miscelare per la realizzazione di un gel sbiancante e una diga liquida fotopolimerizzabile che verrà usata per la protezione delle gengive durante il trattamento. Il trattamento è corredato anche dalla Card White Beauty Professional che grazie alla scala colori renderà possibile una valutazione oggettiva dei risultati.

White Beauty Professional TRAY SYSTEM: il trattamento professionale domiciliare a base di perossido di carbamide al 16% arricchito di nitrato di potassio. Il gel, già pronto per l'uso, potrà essere



inserito negli allineatori, nelle mascherine individuali oppure nella mascherine automodellanti e universali come quelle presenti nel kit. Il kit contiene anche prodotti White Now e Regenerate, da utilizzare per mantenere gli effetti dello sbiancamento e migliorare la brillantezza dei denti.

White Beauty Professional BLUE LED HOME TREATMENT: il trattamento professionale domiciliare con penna sbiancante a base di perossido di idrogeno al 6% da

utilizzarsi in combinazione con il bite a LED presente nel kit. Il kit contiene anche prodotti specifici della linea White Now.

White Beauty Professional con White Now e Regenerate propone anche efficacissimi strumenti di comunicazione per lo studio, volti a suscitare l'interesse per lo sbiancamento dentale fin nella sala d'aspetto.

Scopri di più su: www.whitebeautyprofessional.com



Diritto alla prevenzione



Al via la prima clinica odontoiatrica mobile ed itinerante dedicata alle persone più fragili che, nell'ambito del progetto "Diritto alla Prevenzione" toccherà, nel suo primo anno di attività, sei città italiane da Nord a Sud. A Trento il primo test operativo per assistere i profughi Ucraini.



Trento, 14 settembre 2022

Si è concluso il test operativo realizzato dalla clinica mobile odontoiatrica che ANDI, Associazione Nazionale Dentisti Italiani, e Fondazione ANDI, insieme a Croce Rossa Italiana, Mentadent-Unilever, e Rotary International, avevano inaugurato a Roma il 3 maggio scorso. Lo studio medico è stato impiegato dal Comitato CRI di Trento per assistere i pazienti provenienti da una struttura psichiatrica ucraina, ospiti del Centro CRI di Levico Terme (TN).

Grazie anche alla fattiva collaborazione del direttivo di ANDI Trento e del suo Presidente, dott. Tomaso Conci, dal 6 luglio, la struttura mobile ha visitato tutti i 38 ospiti del Centro CRI, ai quali sono stati effettuati alcuni screening per valutare gli interventi necessari. Di questi

pazienti, 16 sono stati presi in cura poiché necessitavano di operazioni urgenti.

Le problematiche riscontrate sono legate allo stato di trascuratezza in cui i pazienti hanno vissuto: pessima igiene orale con conseguente perdita di numerosi elementi dentali per carie o malattia parodontale, carie ricorrenti, ascessi ed elementi non più recuperabili. La funzione masticatoria è risultata compromessa in tutti i soggetti visitati, anche a causa della perdita delle protesi mobili di cui erano dotati, dovuta al repentino abbandono della struttura ucraina in cui erano ricoverati.

Grazie al sostegno e alla collaborazione dei colleghi odontoiatri volontari del Trentino, con il coordinamento di ANDI Trento, questi pazienti potranno avvalersi di un'assistenza odontoiatrica continua, anche

dopo il rientro dell'unità mobile odontoiatrica a Roma, tramite l'accesso alle strutture dei professionisti che hanno dato la disponibilità a continuare a prendersi cura dei rifugiati accolti nel centro CRI di Levico Terme.

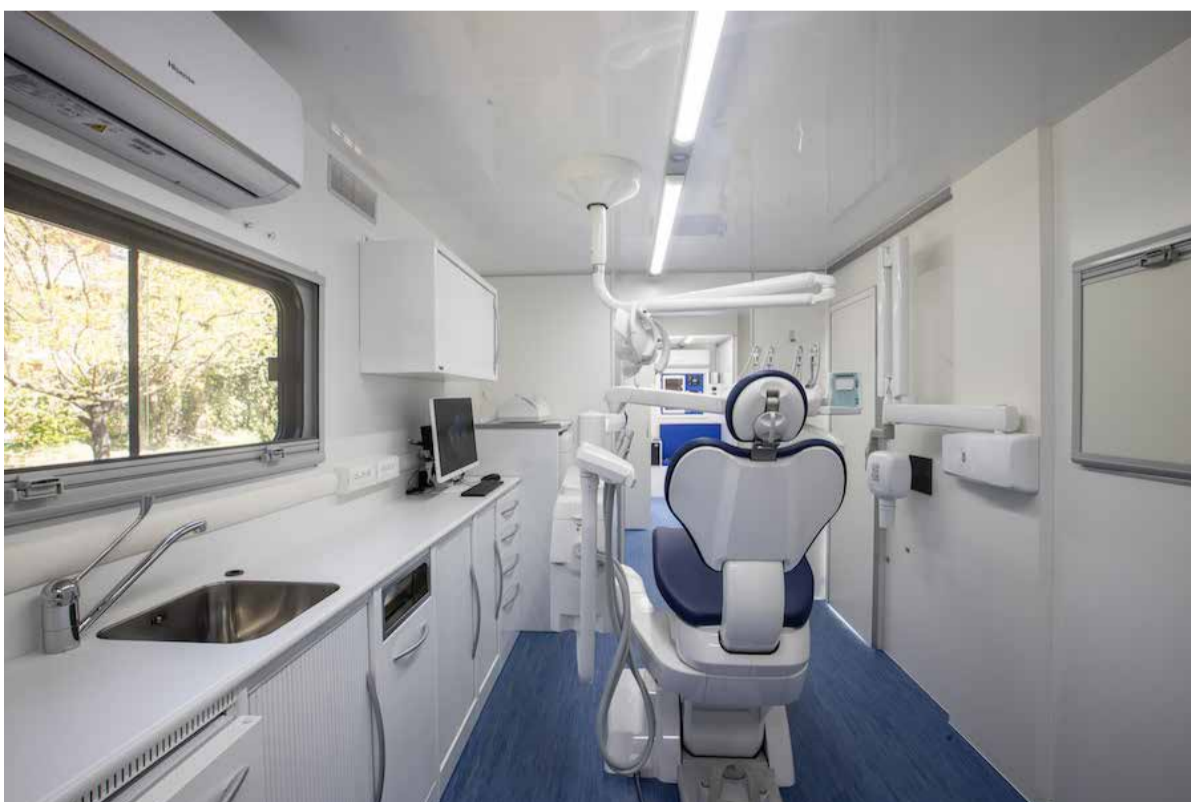
La clinica mobile odontoiatrica

Si tratta di un vero e proprio studio su ruote, lungo quasi 12 metri e largo 2,5 metri, attrezzato con le più moderne strumentazioni odontoiatriche, che permette di offrire un servizio di prevenzione e prima cura alle categorie più fragili.

La struttura è composta da 5 ambienti separati, dotati di illuminazione elettrica e luce naturale, ognuno dei quali accessibile per mezzo di porte scorrevoli: sala accettazione, servizi igienici, sala visite, sala odontoiatrica operativa, sala radiologica.

Prossimamente verranno programmati interventi di cura e prevenzione primaria delle patologie odontoiatriche per persone fragili e pazienti vulnerabili (anziani, bambini, migranti, persone senza fissa dimora, braccianti, rom, sinti e caminanti).

- **Promozione della salute orale e generale** nel campo dei tumori, patologie trasmissibili, patologie metaboliche gravi come il diabete, educazione nutrizionale, patologie del sonno, tabagismo;
- **Educazione all'igiene orale** e, in generale, all'importanza di mantenere una bocca sana;
- **Interventi sanitari odontoiatrici** in condizioni di emergenza per calamità naturali.



Le attività programmate includono:

- **Screening odontoiatrici** finalizzati all'individuazione di aree di assistenza specifiche e in contesti dove vivono persone non in grado di accedere al SSN o ad altre strutture private (o convenzionate) per fragilità socio economica;
- **Attività di assistenza odontoiatrica essenziale e urgente** per dolore, stato infettivo, traumi, isolamento funzionale, in particolare minori di 14 anni e anziani sopra i 70 anni di età;

Il progetto è stato presentato a FDI, Federazione Internazionale Odontoiatri, che l'ha accolto come esempio virtuoso di odontoiatria mobile, e ne ha supportato lo sviluppo lodandone la capacità di garantire l'accessibilità al servizio odontoiatrico anche in quelle aree, o per quelle categorie di pazienti, difficili da raggiungere con mezzi tradizionali.

Per ulteriori informazioni: www.dirittoallaprevenzione.it



Diventa nostro partner, è facile!



Specializzati nella produzione
di dispositivi dentali



Silfradent srl

Via Giuseppe di Vittorio 35/37 - 47018 S. Sofia (FC) - Italy
+39 0543 970684 | info@silfradent.com | www.silfradent.com



Accademia
Tecnologie Avanzate
nelle Scienze di Igiene Orale



Accademia
Tecnologie Avanzate
nelle Scienze di Igiene Orale

www.atasio.it

Approccio clinico di prevenzione per la rigenerazione guidata dello smalto

Al 5° Congresso Nazionale ATASIO approfondimenti di ATASIO-LAB-GER

Prof.ssa Gianna Maria Nardi



Gianna Maria Nardi
Presidente Atasio

I dati epidemiologici riferiti al processo carioso riportano che 2,3 miliardi di persone sono affette da carie nei denti permanenti e i dati riferiti all'odontoiatria pediatrica sono preoccupanti poiché 530 milioni di bambini sono affetti da carie su dentizione decidua. È necessario implementare i protocolli operativi di prevenzione con il supporto dell'innovazione tecnologica ed una maggiore sensibilizzazione all'approccio educativo della persona assistita a corretti stili di vita e follow-up opportuni. Per assicurare la salute dello smalto è importante l'osservazione clinica in modo da intercettare le lesioni dello smalto in fase iniziale e bloccare il processo di demineralizzazione della superficie che può portare inesorabilmente al processo carioso attivo cavitato. Nel caso di lesioni attive sullo smalto ICDAS 2, grazie all'uso dei **peptidi** (Vardis) è possibile rigenerare la lesione sullo smalto. Questa tecnologia innovativa è supportata da una significativa ricerca e ulteriori studi sono in coming.

Si tratta di **peptidi intelligenti** (come il P11-4) in grado di **auto assemblare in ambiente acido** formando una matrice che presenta

siti di attacco per gli ioni calcio e fosfato che vengono quindi depositati dalla **saliva** andando a **rigenerare l'idrossiapatite** dall'interno della lesione.

La peculiarità di questa innovazione dedicata alla rigenerazione guidata dello smalto è, oltre l'efficacia prodotta dalle evidenze, l'esecuzione di un approccio clinico assolutamente ergonomico poiché permette, in poco tempo, con la fase di mordenzature di venti secondi e una apposizione del peptide (Curodont REPAIR) sulla lesione di 5 minuti, di poter eseguire la procedura clinica evitando al paziente il discomfort durante l'operatività.

Curodont REPAIR (VARDIS) è il primo sistema biomimetico per il trattamento delle lesioni cariose iniziali mediante la rigenerazione dello smalto

- Sistema monomero-peptidico brevettato e clinicamente provato
- Permette la rigenerazione dello smalto nella lesione fino in profondità
- Tra l'86% e il 100% di inattivazione e regressione delle lesioni cariose iniziali



INTERCETTATA LESIONE
ICDAS code 2



CUROLOX - RIPRISTINA LA MATRICE CHE
IN MODO NATURALE SI RIMINERALIZZA
ATTRAENDO GLI IONI DI CALCIO E FOSFATO
PRESENTI NELLA SALIVA

- Applicazione non invasiva, semplice e indolore
- Adatto a tutti i pazienti, compresi i bambini

ATASIO-LAB-GER (GER rigenerazione guidata dello smalto) si occuperà di continuare il focus sulla salute dello smalto, studiando nuovi approcci clinici che possano essere risolutivi ed efficaci in casi di carie iniziale e che permettano attraverso la tecnologia, di poter erogare protocolli di prevenzione ideali.

La **lesione** dello smalto va **intercettata precocemente** dall'igie-

nista dentale, figura professionale che ha nel suo DNA professionale il suo importante **ruolo di sentinella della salute**. L'odontoiatra esprimerà una diagnosi esatta della lesione e le sue indicazioni permetteranno all'igienista dentale di poter procedere con la **procedura preventodontica di rigenerazione dello smalto con i peptidi**.

Al 5° Congresso Nazionale ATASIO verranno condivisi con i partecipanti le esperienze di pratica clinica sul tema. Se sei interessato/a iscriviti al Congresso e chiedi di far parte di ATASIO-LAB-GER.

Xerostomia: approccio clinico di igiene orale domiciliare con collutorio superidratante

Dott.ssa Rossella Iozzo



Dott.ssa Rossella Iozzo
Socio ordinario Atasio

Con il termine di xerostomia si descrive la sensazione soggettiva di secchezza orale. Il termine deriva dalle parole greche xeros che significa "secco", e stoma che significa "bocca".

I principali fattori che causano una riduzione del flusso salivare sono:

- l'età del soggetto, la progressione della xerostomia aumenta con l'età ed è presente in circa il 30% dei casi in soggetti con più di 65 anni;
- il sesso, in quanto nelle donne le variazioni ormonali del ciclo mestruale e della gravidanza portano a una variazione sia qualitativa sia quantitativa della saliva secreta;
- fattori ormonali endocrini, in grado di alterare la composizione ionica della saliva;
- stili di vita e dieta alimentare: in rapporto al consumo di sostanze dolci, fluide, solide ecc., il consumo di bevande contenenti caffeina e bevande analcoliche;
- l'assunzione di medicinali che influenzano positivamente o negativamente il sistema nervoso centrale o il sistema circolatorio;
- malattie autoimmuni: come la Sindrome di Sjögren
- la radioterapia del distretto testa-collo;
- disidratazione;
- ansia e paura;
- l'atrofia delle ghiandole salivari in seguito a periodi prolungati di denervazione autonoma come una dieta liquida, riducendo così il riflesso del flusso salivare, o la legatura del condotto salivare, che può essere eseguita per ridurre o eliminare: la fuoriuscita eccessiva di saliva;
- l'utilizzo di fumo e l'uso di alcol (sia come bevanda sia come l'utilizzo di collutori su base alcolica) possono portare a un riscontro clinico di secchezza orale;
- altre cause temporanee di secchezza delle fauci includono: il russamento,

respirazione della bocca, infezioni del tratto respiratorio superiore;

Quando le ghiandole salivari sono colpite in maniera generalizzata da processi patologici sopra indicati avviene una diminuzione della secrezione con conseguente secchezza della mucosa orale, i cui effetti possono essere osservati sia nei tessuti molli che in quelli duri della bocca.

Il flusso salivare ridotto ha diverse conseguenze dannose sulla salute orale come la predisposizione alle infezioni intraorali come: la candidosi, Candida Albicans, ingrossamento delle ghiandole salivari, le malattie dentali quali carie, gengivite e parodontite, un aumento del rischio di sensibilità, demineralizzazione, erosione dentale, bruciore della bocca difficoltà nella masticazione, dislalia, disgeusia e disfagia. La mucosa orale può diventare atrofica predisponendo l'individuo a frequenti ulcerazioni e traumi e i denti possono incorrere più facilmente alla patologia cariosa a causa dello spostamento dell'equilibrio acido/base o del pH della saliva, diminuendo così la sua capacità tampone. Si possono trovare anche cambiamenti nella concentrazione delle immunoproteine, soprattutto quando sono correlate alla radioterapia.

Inoltre le mucose possono apparire eritematose, la lingua arrossata, fissurata e con un aspetto definito "ad acciottolato", mostrando una superficie liscia e disepitelizzata con un'atrofia delle papille filiformi. Le mucose orali spesso sono ricoperte con una secrezione densa e addensata di saliva "vischiosa" o schiumosa.

Si possono riscontrare ulcere orali, in particolar modo se il paziente è portatore di protesi, poiché mancano l'effetto ritentivo svolto dalla saliva e la lubrificazione delle mucose, come anche ragadi e cheilite angolare.

Nel paziente è inoltre riscontrabile una secchezza generalizzata anche di altre strutture quali labbra, con possibile sviluppo di cheiliti, pelle del viso e soprattutto occhi.

L'ozonoterapia domiciliare si avvale di una nuova tecnologia, lalozon® Superidratante Collutorio che ha come base i due principi attivi già consolidati nei collutori lalozon blu e rosa:

1. OLIO DI OLIVA OZONIZZATO con azione battericida, fungicida, antivirale e di stimolo della cicatrizzazione

2. CETILPIRIDINIUM CLO-RIDE

3. CITRATO DI POTASSIO (per formula a pH bilanciato)

La nostra ricerca ha portato all'inserimento nel nuovo prodotto di:

- **CBD (Cannabidiolo)** estratto dalla **Cannabis sativa**, miorellassante, calma i fastidi della secchezza e antibatterico.
- **ACIDO IALURONICO al 2% a basso peso molecolare, micronizzato.** Avendo molecole di piccole dimensioni, ed essendo micronizzato riesce a penetrare negli strati più profondi rispetto a quello ad alto peso molecolare garantendoci una profonda idratazione.
- **OLIVELLO SPINOSO** vasoprotettore e **GLICINA**.

Il collutorio non contiene alcol, parabeni, glutine e nichel.

Grazie alle sue caratteristiche lalozon collutorio superidratante è ideale per tutti quei pazienti che soffrono di secchezza delle fauci e ridotta produzione di saliva.

Clinicamente è ben recepito dai pazienti affetti da xerostomia.

In coming evidenze scientifiche.

Bibliografia:

1 Han P, Suarez-Durall P, Mulligan R, Dry mouth: a critical topic for older adult patients. *Journal of Prosthodontic Research* 59 (2015). 2014; 6-19

2 Ouanounou A. Xerostomia in the Geriatric Patient: Causes, Oral Manifestations, and Treatment. *Compendium of Continuing Education in Dentistry*. 2016; 5:306-311

3 Schubert M M, Izutsu K T. Iatrogenic Causes of Salivary Gland Dysfunction. *Journal of Dental Research*. 1987; 66(2_suppl):680-688

4 Kaplan I, Zuk-Paz L, Wolff A. Association between salivary flow rates, oral symptoms, and oral mucosal status. *Oral Surgery, Oral Medicine, Oral Pathology, Oral Radiology, and Endodontology*. 2008; 106(2):235-241

5 Ship J A, Fox P C, Baum B J. How Much Saliva is Enough?. *The Journal of the American Dental Association*. 1991; 122(3):63-69

6 Decani S, Baruzzi E, Marziali I, Tarozzi M. Xerostomia: dall'etiologia al trattamento. *Dental Cadmos*. 2012; 80(10):568-594


 Accademia
Tecnologie Avanzate
nelle Scienze di Igiene Orale

V Congresso Nazionale A.T.A.S.I.O.
Evoluzione dell'approccio clinico e tecnologico di prevenzione nell'età evolutiva, adulta e geriatrica
Roma, 3-4 febbraio 2023


 MEETING PLANNER

Inquadra il QR Code per iscriverti
 

Per informazioni: www.atasio.it

Salute orale al femminile

Arriva il progetto Curasept 4 WOMEN

La prima edizione del progetto Curasept 4 è dedicata alle donne che hanno innovato il settore dentale.

Al via la Clinical Case Competition dedicata alla salute di genere.

Milano, 12 ottobre 2022

La popolazione mondiale è costituita per circa il 50% da donne. Eppure, ancora oggi, l'impostazione della ricerca clinica è prevalentemente androcentrica e tende a privilegiare test e sperimentazioni su soggetti maschili. Un tema, quello del femminile, che sta a cuore a Curasept, azienda italiana leader nell'igiene e nella prevenzione orale, che da oltre 20 anni opera nel settore e svolge ricerca nell'ambito della salute orale e parodontale.

Con laboratori di ricerca 80% femminili, 60% del personale e 50% del management donna, la sensibilità aziendale è alta verso tematiche di parità di genere e si estende dai percorsi professionali alla ricerca medica. Da qui nasce Curasept 4 WOMEN: il progetto che, attraverso la testimonianza di 4 professioniste del settore dentale che hanno fatto la differenza, vuole portare ispirazione e motivazione, lanciando messaggi di innovazione nel mondo della cura e prevenzione orale.

"Nei tempi moderni nella ricerca clinica il ruolo della donna è sempre più rappresentato. Abbiamo voluto fare qualcosa di concreto e stimolare studi di cui tutte le donne potranno poi beneficiare" spiega Giulia Giovannardi, Business Development Manager di Curasept SpA. Il progetto Curasept 4 WOMEN prevede infatti una Clinical Case Competition con l'assegnazione di due premi. Per partecipare, le candidate e i candidati dovranno sottoporre alla Commissione Scientifica SIdP (Società Italiana di Parodontologia e Implantologia) uno studio clinico-scientifico inerente l'ambito delle patologie parodontali a maggiore prevalenza nel sesso femminile. I vincitori della competizione saranno proclamati nel mese di marzo 2023 in occasione del Congresso Internazionale SIdP. La competizione, denominata La Donna al Centro è aperta a studenti e giovani igienisti e odontoiatri.

"Curasept 4 WOMEN è la prima declinazione del più ampio progetto Curasept 4, iniziativa con cadenza annuale che in ogni sua edizione focalizzerà l'attenzione su quattro profili di spicco che hanno fatto la differenza nel settore dentale, creando innovazione e nuove opportunità a beneficio di tutta la comunità professionale e dei pazienti" spiega Giovannardi.

In questa prima edizione il focus è sulle **donne dell'odontoiatria e dell'igiene dentale**: professioniste che, grazie a passione, coraggio e visione, **sono state pioniere** in questo settore tradizionalmente maschile e sono oggi fonte di ispirazione per le nuove generazioni.

Le quattro professioniste sono protagoniste di una mini serie di video-ritratti in cui ciascuna si racconta, tra lavoro, sfide, successi, piccoli segreti e consigli. I video racconti saranno oggetto di una campagna di comunicazione digitale volta a portare attenzione, sostenere e ispirare le donne nell'odontoiatria e nella cura dentale.

Ecco le quattro protagoniste di Curasept 4 WOMEN

DENISE CALZOLARI - igienista dentale e divulgatrice scientifica digitale.

Denise Calzolari, conosciuta in rete come Wonder Denny, ha trasformato la sua grande passione – la divulgazione scientifica – in una vera e propria mission, grazie al web e ai social. Denise diffonde conoscenza e smonta "bufale" facendo sempre rigorosamente riferimento alla letteratura scientifica, resa accessibile e comprensibile. Con molta schiettezza e l'aiuto di qualche emoji, insegna alle persone a prendersi cura dell'igiene orale e dà preziosi consigli per contribuire a migliorare la loro salute. "Attenzione al fai da te e alle improvvisazioni" è il suo invito, perché in gioco c'è la salute.

RESTITUTA CASTELLACCIO - responsabile Ricerca & Sviluppo di Curasept.

Una laurea in Chimica e Tecnologie Farmaceutiche, anni di lavoro nei laboratori di chimica e microbiologia tra Roma e Milano, in un passato non lontano in cui le ricerche di candidati, soprattutto in questo ambito, erano tutte al maschile. Restituta ha innovato l'intero settore della cura dentale con il suo fondamentale contributo all'ideazione del sistema ADS, che ha rivoluzionato il settore dell'igiene orale garantendo l'efficacia della clorexidina senza i noti effetti collaterali sui denti (pigmentazione e disturbo del gusto). Negli anni, guidata dalla passione "che ti porta lontano", non si è mai fermata e ha sviluppato, insieme a importanti centri di ricerca, nuove formule che hanno migliorato la cura dei pazienti e la prevenzione.

SILVIA MASIERO - odontoiatra, docente, autrice di pubblicazioni scientifiche.

Silvia si occupa da 30 anni Parodontologia, Implantologia e Protesi nel suo studio – uno dei pochi probabilmente dove il titolare e il referente senior è da sempre una donna; è autrice di

pubblicazioni scientifiche e relatrice a Congressi. Dedicò il suo interesse scientifico principale alla correlazione della parodontologia con le patologie sistemiche, al diabete soprattutto, allo sviluppo delle tecniche mini invasive di strumentazione chirurgica e non chirurgica, e al Counseling Medico Paziente, perché "la ricerca deve avere l'obiettivo di migliorare la qualità della vita di tutti, puntando sulla prevenzione". Silvia è anche socia attiva della SIdP (Società Italiana di Parodontologia e Implantologia) e della IAED (Italian Academy of Esthetic Dentistry) Coordinatrice dello Study Club Odontoiatri ed Igienisti e della Commissione Editoriale SIdP.

GIANNA MARIA NARDI - ricercatrice, docente, socia fondatrice A.I.D.I., Presidente A.T.A.S.I.O., Vice Presidente Accademia di Prevenzione Odontostomatologica Il Chirone

Gianna Maria Nardi, igienista dentale, ha fatto della ricerca, promozione e divulgazione delle conoscenze della prevenzione della salute gli obiettivi primari della sua vita professionale. È infatti, docente, ricercatrice, è socia fondatrice, ed è stata presidente A.I.D.I (Associazione Igienisti Dentali Italiani) dal 1981

al 1996. È Presidente A.T.A.S.I.O. (Accademia Tecnologie Avanzate nelle Scienze di Igiene Orale) e vice presidente dell'Accademia di Prevenzione Odontostomatologica Il Chirone. Il suo lavoro di ricerca è dedicato allo studio di protocolli innovativi di prevenzione per la cura del sorriso: "Per me la ricerca e la sperimentazione di efficaci approcci clinici che riescano a coniugare salute e bellezza di un sorriso, sono fondamentali per il benessere della persona assistita". Pur con storie individuali molto diverse, le professioniste tracciano nei video racconti un fil rouge, a metà strada tra la persona e la professionista, che le accomuna nel percorso verso il successo: un mix di elementi che unisce sensibilità e intelligenza emotiva, passione, cura, tenacia, coraggio, impegno e solidarietà.

Per ulteriori informazioni:

www.curasept.it
www.sidp.it



L'ERGONOMIA AL CENTRO DEI NOSTRI RIUNITI.

DA 70 ANNI.



- > Braccetti strumenti con arresto ed estensione dei tubi di oltre 80 cm
- > Appoggiatesta anatomico con regolazione pneumatica a 3 snodi
- > Base della poltrona ridotta per lasciare spazio alle gambe



VITALI

70°

LIFELONG
DENTAL UNITS

1953-2023



SCOPRI LA NOSTRA GAMMA
E TROVA LA CONFIGURAZIONE PIÙ ADATTA PER TE
www.vitali.com