

Scarica  
ImplantBook 2022

La guida  
all'implantologia  
mondiale



Infomedix Odontoiatria Italiana 4/2022 - bimestrale - Anno II - n. 8 - Infodent Srl, Via dell'Industria, 65, 01100 Viterbo - Poste Italiane S.p.A - Spedizione in Abbonamento Postale AUT. CENTRO/01673/05.2021 - PERIODICO ROC - Contiene I.P.

### A.T.A.S.I.O.

Evoluzione tecnologica per il controllo del Biofilm batterico: Cwash®



INFORALMEDIX  
p. 27

### A.I.O.L.A.

Master universitario di II livello.  
Utilizzo del laser e delle nuove tecnologie



INFODONTOLASER  
p. 13

### SIDO

53° Congresso Internazionale  
Firenze 13-16 ottobre 2022



p. 6

## La responsabilità medica. La faccia nascosta delle autorizzazioni sanitarie

Prof. Fabrizio Guerra, On. Rodolfo Lena, Dott. Federico Alessi, Dott. Pietro La Rosa



**Prof. Fabrizio Guerra**  
MD DDS Phd, Professore Associato di Malattie Odontostomatologiche, Sapienza Università di Roma.



**On. Rodolfo Lena**  
Consiglio regionale del Lazio - Presidente VII Commissione - Sanità, politiche sociali, integrazione socio-sanitaria, welfare



**Dott. Federico Alessi**  
Segreteria Consigliere di Rodolfo Lena



**Dott. Pietro La Rosa**  
Dottore in Fisica, Esperto di Radioprotezione, ER RMN, Tecnico e Addetto Sicurezza Laser, RSPP.

La collaborazione con la VII Commissione Sanità del Lazio, politiche sociali, integrazione sociosanitaria, welfare - in particolare con il suo Presidente, Dott. On. Dott. Rodolfo LENA e il Suo staff - e il Gruppo di Ricerca costituito in "Sapienza" dal Prof. Fabrizio Guerra nell'ambito delle attività proposte per il corso di Attività Didattica Elettiva (ADE) dal titolo di "Management della Professione", tenuto nell'ambito dell'ultimo anno del Corso di Laurea in Odontoiatria e Protesi Dentaria (Presidente Prof.ssa Livia Ottolenghi) della Facoltà di Medicina ed Odontoiatria (Presidente Prof. Domenico Alvaro) ed insite nel Dipartimento di Scienze Odontostomatologiche e Maxillo Facciali (Direttore Prof.ssa Ersilia Barbato) ha permesso di impostare una nuova linea editoriale centrata sull'apparato sanzionatorio implicato nella "responsabilità del medico e della struttura sanitaria" nella prospettiva autorizzatoria, regolata dalla Regione Lazio, gettando un colpo d'occhio sulle questioni "patrimoniali" e "restrittive", proprie del diritto civile e penale, chiamate in causa dalle questioni autorizzatorie, nel caso in cui un evento avverso danneggi la salute di un paziente e/o di un lavoratore addetto.

Si ringrazia particolarmente la Prof.ssa Gianna Maria Nardi per la lungimiranza della sua visione e per la volontà a proporre questa cultura al lettore di questa primaria rivista nazionale nel campo dell'Odontoiatria.

### Il sistema normativo regolatorio delle strutture odontoiatriche.

La specifica declinazione della "Responsabilità Medica e della Struttura Sanitaria", proprio perché centrata sull'approfondimento delle sue interconnessioni con le "autorizzazioni" all'esercizio dell'attività sanitaria nel Lazio, deve fare i conti con la Carta Costituzionale che affida allo Stato la "Mission" di tutelare la salute e la sicurezza dei pazienti, dei lavoratori e della popolazione, assicurando l'implementazione delle Direttive e dei Regolamenti Europei nelle Regioni, con gli strumenti legislativi preposti alla rimozione degli ostacoli alla piena parità socioeconomica dei benefici sanitari su tutto il territorio nazionale.

Di prima acchito, non sfugge come sia questa "Mission" ad additare le fonti del diritto statuite dalle norme regolatorie sia per l'operatore economico interessato a realizzare e gestire le Strutture Sanitarie, e sia per gli enti dello Stato deputati a verificarne la legittimazione all'esercizio, tutte centrate:

- sul puntuale adempimento amministrativo alle norme trasversali di diversi ambiti normativi;
  - sulla conformità dei fattori economici destinati alla produzione della prestazione sanitaria (Strutturali, Tecnologici e Organizzativi con lo specifico delle Risorse Umane);
  - sui "Requisiti Minimi" di garanzia della sicurezza della salute dei pazienti, dei lavoratori e della popolazione, tratti dagli "Standard di Qualità" elaborati da "Board" internazionali.
- Detto altrimenti, un complesso di norme regolatorie interconnesse dalle quale non è difficile

intravedere la faccia nascosta della Responsabilità Medica. Ma procediamo per gradi.

### Gli adempimenti amministrativi delle Strutture Odontoiatriche nella Regione Lazio.

Per capire bene il nostro discorso incominciamo col ricordare che per la regolatoria dell'adempimento "autorizzatorio", la Regione Lazio ha distinto due regimi:

- al primo di questi due, la Regione ha ammesso solo gli **Studi Odontoiatrici di profes-**

**sionisti singoli** che non effettuano "manovre complesse" - enunciando l'elenco di queste "manovre" - che legittimano il professionista ad esercitare lo studio professionale con una semplice notifica di apertura alla ASL competente per territorio, alla Regione e all'Ordine dei Medici del territorio, correlando l'atto con un minimo di annessi;

- il secondo - che subordina la legittimazione all'esercizio delle "Strutture Odontoiatriche" al conseguimento di un provvedimento autorizzatorio - cui sono obbligati:

exocad  
**INSIGHTS 2022**  
Palma de Mallorca

**LEARN.  
CONNECT.  
ENJOY.**

3-4 Ottobre

exocad.com/insights2022

SCANSIONA QUI PER SAPERNE DI PIÙ

# La responsabilità medica. La faccia nascosta delle autorizzazioni sanitarie

Segue dalla prima

° gli **Studi Odontoiatrici, costituiti in tutte le forme professionali consentite dall'ordinamento civilistico**, che effettuano "manovre complesse" e che, con un'apposita notifica asseverata dall'avente causa, possono esercitare nelle more dell'atto autorizzatorio; ° gli **Ambulatori Odontoiatrici, esercenti l'attività in forma imprenditoriale** - per i quali l'elemento organizzativo prevale nella gestione - e che sono esclusi da ogni regime di deroga, per quanto temporanea, all'esercizio dell'attività. Seppure diversi nella forma, i tre riti amministrativi hanno implicazioni penali tali da consigliare all'interessato una puntuale attenzione ai contenuti delle dichiarazioni rese alla Regione Lazio e ai vincoli posti alla tipologia di esercizio prescelto. Questa considerazione ci permette di avvicinarci un po' di più alla questione della Responsabilità Medica e alle sue implicazioni penali.

## I Requisiti Minimi delle Strutture Odontoiatriche.

Per coglierle queste implicazioni penali, è opportuno ritornare un momento sui Requisiti Minimi di garanzia delle tutele prescritte dalla Carta Costitu-

zionale, cui devono soddisfare i fattori produttivi di una "Struttura Sanitaria", requisiti tratti dalle norme tecniche (Standard) indicate da organismi internazionali legittimati (Board), recepiti nell'ordinamento italiano con il contributo degli organismi consultivi (ISS, INAIL, ISIN, ecc.) dei ministeri preposti al presidio delle norme di tutela (Salute, Lavoro, Sicurezza, Ambiente, ecc.).

Nella Conferenza con lo Stato, le singole Regioni convengono i vincoli posti ai "Requisiti" necessari per eliminare le diverse forme distorsive della piena parità tra la disuniforme realtà socioeconomica del territorio nazionale di cui abbiamo parlato più sopra.

Nel Lazio, questo procedimento ha prodotto un corpo normativo molto attento ai "Requisiti Ingegneristici" di impianto e di mantenimento della "Struttura Sanitaria", e a quelli del "Responsabile Tecnico della Branca" (profilo accademico e professionale), del titolare (professionista o imprenditore) e a quelli della stessa Organizzazione del Lavoro nella "Struttura Sanitaria" (per molti aspetti, vicino all'ISO 9001:2015... e non solo).

Con questi strumenti gli organi di vigilanza e controllo possono verificare la gestione operati-

va dell'esercizio, sia nel merito della qualità delle prestazioni sanitarie offerte ai pazienti, sia in quello del rispetto delle norme di tutela della Salute e della Sicurezza dei lavoratori, dei pazienti e dell'ambiente e sia, ancora, del rispetto della privacy personale nel trattamento dei dati riservati e sensibili e, a dire il vero, di ben altro ancora.

Detto questo, possiamo adesso entrare nel merito della Responsabilità Medica e della Struttura Sanitaria.

## I Requisiti Minimi Autorizzativi e la Responsabilità Medica.

In prima battuta dobbiamo dire che non pensiamo certo di esaurire tutta la materia con questo editoriale, bensì, certamente, di darne un primo cenno sommario, per approfondirne gli aspetti più rilevanti nei prossimi articoli.

Entriamo dunque in questa complessa tematica affrontandola con un esempio ricordando a tutti i nostri lettori che, qualunque sia il regime regolatorio dell'esercizio sanitario, la Regione Lazio ha chiesto all'interessato di "asseverare", con il rito della Dichiarazione Sostitutiva di Atto Notorio (DSAN), il possesso dei requisiti minimi autorizzativi e, nel caso del "re-

gime semplificato", anche la circostanza di non effettuare prestazioni enunciate in uno specifico elenco.

Una DSAN dall'apparenza tanto sbrigativa e innocua nella forma, quanto pericolosamente insidiosa nei fatti giuridici che le sono implicate e che vediamo subito.

Il primo di questi fatti riguarda la DSAN risultata mendace nella sede di sopralluogo dell'ASL deputata alla vigilanza, con la conseguente denuncia penale che implica la somministrazione della sanzione amministrativa da € 200,00 a € 12.000,00, oblabile con il quinto del massimo qualora le carenze contestate, costitutive della mendacità delle dichiarazioni rilasciate, siano rimosse entro i sessanta giorni successivi dalla data del verbale.

Il secondo di questi fatti, sempre collegato con la DSAN, si costituisce nel caso in cui il paziente e/o il lavoratore, patiscano un danno in conseguenza di una non conformità del fattore produttivo implicato nei requisiti Minimi Autorizzativi (tutti), di cui, invece, si era dichiarata la conformità. In questo caso, la faccenda del danno procurato innesca un processo penale a carico del responsabile che, nel caso di soccombenza, attiva un procedimento di risarci-

mento civilistico del danno che, proprio per l'originaria matrice penale, inibisce l'intervento assicurativo.

## La sorpresa assicurativa.

L'inibizione dell'intervento assicurativo merita uno specifico ulteriore approfondimento della pericolosità di una DSAN mendace nel caso del regime di legittimazione all'esercizio nel contesto della DGR Lazio 447/2015 che, come abbiamo detto più sopra, esige che si asseveri di non esercitare specifiche terapie.

Orbene, la questione qui si pone nel caso in cui sia stata esercitata una di quelle terapie "negate" in sede di DSAN, terapia che, malauguratamente, ha procurato un danno al paziente. Lasciamo al lettore di tratteggiarne i profili penali e patrimoniali, certi che dopo questa riflessione, ben consapevole dell'insidiosa correlazione tra DSAN e Requisiti Minimi Autorizzativi, saprà soppesare attentamente le decisioni che hanno a che fare con l'esercizio della sua professione, vagliandone, con attenzione, l'interconnessione con la sua stabilità giudiziaria e patrimoniale le cui fondamenta sono centrate sulla sua Responsabilità Medica.



**Infomedix Odontoiatria 4/2022**  
bimestrale · anno II · numero 8  
luglio-agosto 2022

### Direttore Responsabile

Silvia Borriello - [silvia.borriello@infomedix.it](mailto:silvia.borriello@infomedix.it)

### Coordinatore Editoriale

Alberto Faini - [a.faini@infomedix.it](mailto:a.faini@infomedix.it)

### Redazione

Nadia Coletta - [nadia@infomedix.it](mailto:nadia@infomedix.it)  
Claudia Proietti Ragonesi - [pressoffice@infomedix.it](mailto:pressoffice@infomedix.it)



Infodent Srl  
Sede Operativa: Via dell'Industria, 65  
01100 Viterbo  
[redazione@infomedix.it](mailto:redazione@infomedix.it)  
0761.352133

Sede Legale: C.ne Gianicolense, 68  
00152 Roma  
P. IVA / C.F. 01612570562

Amministratore: Baldassare Pipitone

### Responsabile Scientifico

Gianna Maria Nardi  
Luca Maria Pipitone  
Roberta Grassi

Questo numero è stato chiuso il:  
15/07/2022

### Grafica

Silvia Cruciani - [articoli@infomedix.it](mailto:articoli@infomedix.it)  
Antonio Maggini - [artwork@infomedix.it](mailto:artwork@infomedix.it)

### Progetto Grafico

Studio Frasi

### Ufficio Stampa

Claudia Proietti Ragonesi  
[pressoffice@infomedix.it](mailto:pressoffice@infomedix.it)

### Marketing e pubblicità

Riccardo Bonati  
[riccardo.bonati@infomedix.it](mailto:riccardo.bonati@infomedix.it)  
Ilaria Ceccariglia  
[ilaria.ceccariglia@infomedix.it](mailto:ilaria.ceccariglia@infomedix.it)  
Alessandra Brunetti  
[alessandra.brunetti@infomedix.it](mailto:alessandra.brunetti@infomedix.it)

### Organizzazione Eventi

Cristina Garbuglia  
[eventi@infomedix.it](mailto:eventi@infomedix.it)

### Stampa

Graffietti Stampati Snc  
Strada Umbro Casentinese Km 4.500  
01027 Montefiascone (VT)

### Spedizione

Poste Italiane S.p.A - Spedizione in Abbonamento  
Postale - AUT. CENTRO/01673/05.2021  
PERIODICO ROC Contiene I.P.

Registrazione al Tribunale di Viterbo  
n° 679/2021 del 08/05/2021

Costo copia  
euro 0.77

### DIREZIONE E REDAZIONE

Via dell'Industria 65 01100 Viterbo - Italy  
VAT 01612570562

### Per informazioni, richieste e invio materiale da pubblicare contattaci:

[redazione@infomedix.it](mailto:redazione@infomedix.it)

[www.infomedixodontoiatria.it](http://www.infomedixodontoiatria.it)

T. +39 0761 352133

ANES ASSOCIAZIONE NAZIONALE  
EDITORIA DI SETTORE  
Aderente a: Confindustria Cultura Italia



Azienda certificata dal 26/11/2004, per la realizzazione ed erogazione di sistemi di comunicazione di marketing multicanale secondo la norma ISO 9001:2015. Certificato n. CERT-15119-2004-AQ-ROM-SINCERT



### QR Code e sito

Al termine di alcuni articoli è possibile trovare un QR CODE specifico per leggerli interamente sul sito dedicato al tabloid Infomedix Odontoiatria Italiana [www.infomedixodontoiatria.it](http://www.infomedixodontoiatria.it)

Tutti coloro che vogliono condividere esperienze di trattamenti al cavo orale e periorale, maturate e documentate all'interno di studi dentistici privati o di cliniche odontoiatriche possono contribuire contattando la redazione chiamando il numero +39 0761 352133 o inviando una mail a: [redazione@infomedix.it](mailto:redazione@infomedix.it). La responsabilità degli articoli e dei contenuti appartiene ai rispettivi autori, che ne rispondono interamente.





# healthpartner

il portale dedicato ai  
**PROFESSIONISTI SANITARI**



- MATERIALI EDUCAZIONALI
- CONNETTITI CON UN NOSTRO INFORMATORE
- EVENTI & WEBINAR
- RICHIEDI I CAMPIONI

[www.gskhealthpartner.com/it-it/](http://www.gskhealthpartner.com/it-it/)

**SENSODYNE**

**parodontax**

**POLIDENT**



# CISTI DENTIGERA IN ETÀ PEDIATRICA DALLA SINTOMATOLOGIA CLINICA ALLA DIAGNOSI E CURA



## Case Report

**Rosella FLORIO\*(1) (2), Annamaria BAIETTI (1), Maria Grazia CAGETTI (2)**

(1) Dipartimento Chirurgico, U.O. Rete Chirurgia del Volto e Odontoiatria Ospedaliera e Territoriale, Ausl Bologna, Italia

(2) Scuola di Specializzazione in Odontoiatria Pediatrica, Dipartimento di Scienze Biomediche, Chirurgiche e Odontostomatologiche, Università di Milano

### Introduzione

Le cisti odontogene si riscontrano spesso in età pediatrica e adolescenziale, fra queste le cisti follicolari sono le più comuni. La cisti follicolare anche detta dentigera è una lesione disembrionogenetica di aspetto cistico che si origina in conseguenza di una degenerazione patologica dell'organo dello smalto; è infatti sempre associata alla corona di un dente incluso o in fase di eruzione. Fra le cisti odontogene è seconda in ordine di frequenza, rappresentando il 24% di tutte le cisti vere dei mascellari (Daley, 1994). La cisti follicolare è responsabile di un'area radiotrasparente pericoronale che interessa la corona di un dente incluso a livello della giunzione amelocementizia (Ko, 1999), (Ludinghausen, 2001). Radiograficamente si presenta come una lesione radiotrasparente, uniloculare, con margini ben definiti e associata alla corona di un dente non erotto. È generalmente unilaterale e singola. Quando si presenta bilateralmente ed è multipla, in genere si associa a patologie sistemiche come nel caso della disostosi cleido-cranica (Goaz, 1994). La caratteristica più importante della cisti follicolare è la sua capacità di espandersi in maniera asintomatica ed il suo potenziale di dislocare o riassorbire i denti e/o l'osso adiacenti. La diagnosi differenziale è con la cheratocisti o ameloblastoma. I rischi associati a questo tipo di cisti sono i danni neurologici causati dal trauma durante la rimozione chirurgica e la frattura mandibolare dovuta all'enorme difetto di osso residuo post-intervento (Daley, 1995), (Chiapasco, 2000).

### Presentazione Caso Clinico

Chiara, bambina italiana di 9 anni, con anamnesi positiva per Disturbi dello Spettro Autistico, anamnesi familiare negativa, stato socio-economico medio, in terapia ortodontica fissa in arcata superiore, si presenta IN URGENZA presso l'U.O.S. Odontoiatria Ospedale Maggiore per tumefazione mandibolare dx, mobilità di grado 2 degli elementi 8.4 (trattato endodonticamente e con riassorbimento radicolare precoce di ambedue le radici) e 8.5 (con restauro mesiale, con completo riassorbimento di radice mesiale e riassorbimento superiore a 2/3 di radice distale), con rialzo febbrile, con Scala FLACC:2 (strumento di valutazione pediatrica del dolore)

e NRS:8 (Numerical rating scale). L'urgenza odontostomatologica pediatrica viene gestita in primis mediante prescrizione di Rx-OPT e di terapia farmacologica antibiotica e antidolorifica domiciliare, poi viene programmato intervento in elezione in Day Surgery.

### Tecnica chirurgica

Durante l'intervento in Anestesia Generale è stata effettuata l'anestesia locale, disegnato un lembo a spessore totale muco-periosteale dalla superficie mesiale dell'elemento 8.3 alla superficie distale dell'elemento 4.6, sono stati scollati i tessuti fino a visualizzare la corticale ossea. Una volta eseguita l'osteotomia per visualizzare la cisti, la stessa è stata enucleata avendo cura di non lasciare residui, è stato rimosso il tessuto flogistico, lasciando in sede le gemme dei premolari. È stata irrigata la cavità con abbondante soluzione fisiologica e applicati punti di sutura staccati in filo Vicryl 3.0 riassorbibile.

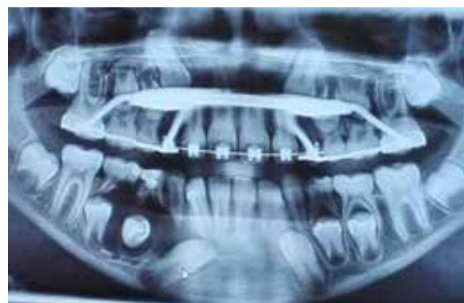
È stata assegnata una terapia farmacologica domiciliare con amoxicillina e acido clavulanico (polvere per sospensione orale 3 volte/die per 6 gg) e ibuprofene (2 volte/die per 5 gg) secondo peso corporeo. Sono stati forniti consigli sul tipo di dieta da seguire per la prima settimana e la paziente è stata ricontrollata a 7 gg dall'intervento. Non c'è stato edema post-operatorio, né dolore.

All'esame obiettivo i tessuti molli hanno seguito un normale processo di guarigione.

A guarigione dei tessuti molli avvenuta, a causa della perdita prematura degli elementi 8.4 e 8.5, è stato posizionato un mantentore di spazio del tipo "arco linguale saldato" al fine di mantenere lo spazio durante il processo eruttivo dei premolari 4.4 e 4.5. L'arco è stato costruito con un filo 36 mil, provvisto di anse di adattamento mesiali ai primi molari permanenti e curvato lingualmente a livello dei premolari in modo da permettere la loro eruzione senza interferenze. Il filo è stato tenuto a 1,5 mm dai tessuti molli.

La diagnosi istologica è stata di "cisti follicolare", con evidenza di frammenti di parete cistica rivestita da epitelio odontogeno acantocico, intenso infiltrato infiammatorio acuto e cronico in assenza di atipie.

A sei e nove mesi c'è stata una sostanziale guarigione dell'osso e



Rx-OPT pre-operatoria del 29/06/2021



Rx-OPT post-operatoria del 30/03/2022



Rx-endorali periapicali post-operatorie del 04/12/2021



l'eruzione dei premolari. Nell'OPT eseguita a distanza di 9 mesi si evidenzia una guarigione completa anche dei tessuti duri.

### Conclusione

Il presente Case-Report vuole richiamare l'attenzione degli Odontoiatri Pediatrici sulla gestione delle cisti odontogene nei bambini e negli adolescenti.

Un approccio chirurgico rispettoso degli elementi dentari in via di formazione deve essere sempre valutato e, se possibile, perseguito così da preservare l'integrità dell'apparato stomatognatico dei piccoli pazienti.



22-23-24  
SETTEMBRE 2022

Centro Fiera | Via Brescia, 129 | Montichiari (BS)

### VENERDÌ 23 SETTEMBRE

SOCIETÀ ITALIANA DI ODONTOSTOMATOLOGIA PER L'HANDICAP (SIOH)		
<p><b>Dr. F. Assandri – Presidente</b> Presentazione della Associazione</p>	<p><b>Dr. R. Rozza</b> La narcosi nella terapia odontoiatrica del paziente fragile: indicazioni corrette</p>	<p><b>Dr.ssa A. P. Ucci</b> La sedazione può ridurre il rischio nel paziente fragile e complesso?</p>
15.50-16.00	16.00-16.45	16.45-17.30

# EDGE EOM

Maxillofacial Surgery Chair

Vieni a trovarci a  
Colloquium Dental - Italian Dental Show 2022  
Hall 5, Stand A26-A28-B25-B27



Innovative Medical Solutions



[www.btc-med.it](http://www.btc-med.it)   
[btcmmed@btc-med.it](mailto:btcmmed@btc-med.it) 





# 53° Congresso Internazionale Firenze 13-16 ottobre 2022



Dott. Mauro Cozzani



Dott.ssa Letizia Perillo

Per il congresso internazionale sono previste diverse novità.

Abbiamo deciso, in accordo con quasi tutte le società scientifiche ortodontiche e diverse società scientifiche odontoiatriche che hanno a che fare con l'ortodonzia, di concentrare su Firenze, e sul congresso SIDO, le attività congressuali, rispettando un periodo di "fermo" per 30 giorni prima e 30 giorni dopo il congresso. In questo modo riuniremo a Firenze il mondo ortodontico italiano praticamente al completo.

In sintesi avremo le seguenti società scientifiche ortodontiche (alcune hanno già firmato l'accordo altre mi hanno dichiarato a voce che lo firmeranno): AidOr, ASIO, ADSC, SIBOS, AIOL, SIAAlign, SIOI; inoltre avremo società scientifiche di discipline che hanno rapporti con l'ortodonzia fra cui:

- SIMSO (Società Italiana Medicina del Sonno Odontoiatrica),
- EADSM (European Academy of Dental Sleep Medicine),
- SICMF (Società Italiana Chirurgia Maxillo-Facciale),
- SILPS (Società Italiana per lo Studio e la Cura delle Labiopalatoschisi e Malformazioni Cranio-Maxillo-Facciali),
- AIGeDO (Associazione Italiana di Gnatologia e Dolore Orofacciale),
- SIOI (Società Italiana di Odontoiatria Forense) e l'"appoggio esterno" di SIOI (Società Italiana di Odontoiatria Infantile) e SIDCO (Società Italiana di Chirurgia Orale).

Come fiore all'occhiello, sabato e domenica, è previsto l'"8° Congresso del MOIP (Mediterranean Orthodontic Integration Project)", la cui presidente è la junior past president SIDO Prof. Letizia Perillo.

Si svolgeranno inoltre sessioni dedicate agli Igienisti Dentali, ai Tecnici Ortodontici e agli Assistenti degli Studi Odontoiatrici.

Sono aumentati i giorni totali del congresso, passando da 3 a 4. Le sessioni congressuali SIDO copriranno il venerdì, mentre avremo corsi pre- e post-congresso e i congressi delle società ortodontiche il giovedì e la domenica.

Ci sarà una serata sociale il sabato per poterci divertire tutti insieme.



## UNIVET LOUPES DIVENTA IL PIÙ GRANDE PRODUTTORE EUROPEO DI SISTEMI INGRANDENTI

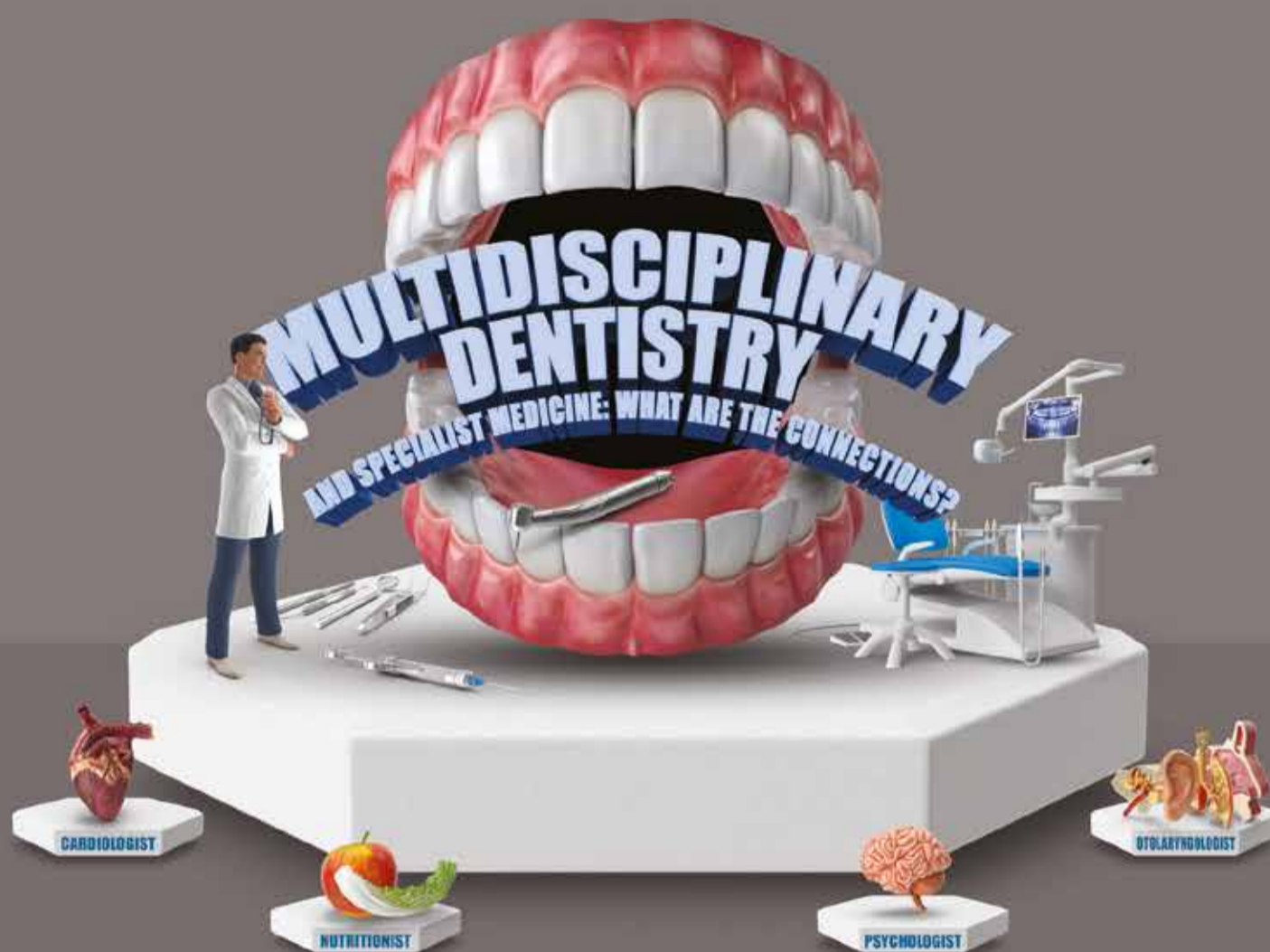
UNIVET LOUPES SPA CRESCE NEL SEGMENTO DEI SISTEMI INGRANDENTI CON L'ACQUISIZIONE STRATEGICA NEL MERCATO EUROPEO E MONDIALE DI MERIDENT OPTERGO GROUP, PRODUTTORE DI RIFERIMENTO IN SVEZIA E FINLANDIA.

UNIVET LOUPES SPA, una delle aziende leader in Europa nel settore dei Sistemi Ingrandenti e parte del Gruppo UNIVET, ha avviato nel 2021 trattative per la fusione con Merident Optergo AB per creare il Gruppo Loupes più forte d'Europa.

Il 28 maggio 2022 queste trattative hanno portato Merident Optergo Group, composto dalle società Merident AB, OPTERGO AB in SVEZIA e MERIDENT OY in Finlandia, a unirsi ad UNIVET LOUPES secondo un accordo societario. L'acquisizione sarà completata entro la fine dell'estate 2022.

Insieme, il nuovo gruppo avrà un forte impatto sul mercato mondiale dei Sistemi Ingrandenti, utilizzando i marchi UNIVET e OPTERGO per i diversi mercati.





# Colloquium Dental Italian Dental Show

**22-24 Settembre 2022**

Centro Fiera del Garda di Montichiari - Brescia - Italy

*LA PIÙ GRANDE MANIFESTAZIONE DENTALE IN ITALIA  
PER ODONTOIATRI, ODONTOTECNICI E IGIENISTI DENTALI*

- 24.000 mq di superficie espositiva
- Più di 14.000 visitatori da 40 Paesi
- Più di 200 espositori
- Traduzione simultanea in 4 lingue
- 60 workshop
- 11.000 parcheggi gratuiti
- 50 relatori

Dr. Assandri Fausto, ITA  
Mdt. Balbo Emilio, ITA  
Mdt. Canale Laura, ITA  
Dr. Carraro Marco, ITA  
Dr. Cerea Mauro, ITA  
Dms. Checchi Roberto, ITA  
Dr. Ciabattoni Giampiero, ITA  
Dr. D'Agostino Silvia, ITA  
Mdt. Dalla Riva Lorena, ITA  
Dr. Della Pietra Antonio, ITA  
Mdt. Di Felice Antonello, ITA  
Prof. Dr. Dolci Marco, ITA  
Mdt. Ferrarelli Enrico, ITA  
Dr. Gesso Camilla, ITA  
Dms. Ghironi Federico, ITA  
Mdt. Giordano Angela, ITA

Dr. Gismondi Simone, ITA  
Dr. Grassi Andrea, ITA  
Dr. Imburgia Mario, ITA  
Dr. Iorio Siciliano Alessandro, ITA  
Mdt. Jagdmann Ekkehard, DEU  
Mdt. Joit Hans-Jürgen, DEU  
Dr. Lombardo Stefano, ITA  
Prof. Dr. Majorana Alessandra, ITA  
Dr. Mazur Marta, ITA  
Mdt. Miladinov Milos, ROU  
Dr. Miticocchio Giovanni, ITA  
Mdt. Mutone Vincenzo, ITA  
Prof. Dr. Nardi Gianna Maria, ITA  
Mdt. Nishimura Yoshimi, JPN  
Prof. Dr. Ottolenghi Livia, ITA  
Prof. Dr. Paganelli Corrado, ITA

Sdt. Palladino Nicola, ITA  
Dr. Pasi Massimo, ITA  
Dr. Pastorini Elisabetta, ITA  
Prof. Dr. Petruzzi Massimo, ITA  
Dr. Politano Gianfranco, ITA  
Dr. Porrà Tommaso, ITA  
Prof. Dr. Prati Sandro, ITA  
Mdt. Prosperino Mike, ITA  
Dr. Rozza Roberto, ITA  
Dms. Rubaga Marco, ITA  
Dr. Tedesco Andrea, ITA  
Prof. Dr. Traini Tonino, ITA  
Dr. Ucci Anna Patrizia, ITA  
Dr. Usoni Germano, ITA  
Prof. Dr. Végh Dániel, HUN  
Prof. Dr. Zanette Gastone, ITA  
Mdt. Zollo Antonio, ITA

**Per maggiori informazioni: [puleri@teamwork-media.com](mailto:puleri@teamwork-media.com) - [www.colloquium.dental](http://www.colloquium.dental)**

# Eaglegrid PARTIAL

## Riabilitazione di un quadrante con impianto subperiostale

**Dr. Marco Roy**

I tessuti biologici che compongono il sistema stomatognatico seguono di fisiologia che non possono essere modificati e presentano caratteristiche molto diverse tra loro. In altre parole, in odontoiatria giocano un ruolo fondamentale sia i tessuti duri che quelli molli. È ben noto il comportamento del tessuto osseo in relazione all' estrazione degli elementi dentali. Per andare a riassumerlo, a seguito della perdita di un elemento dentale l'osso alveolare va incontro ad un riassorbimento più accentuato nel primo anno e più lento negli anni successivi.

prevedono il posizionamento di impianti endossei. La prima soluzione è solitamente poco accettata dai pazienti che erano già stati riabilitati con protesi di tipo fisso. Una protesi mobile avrebbe un grosso impatto sulla qualità della vita dei pazienti ed una forte ripercussione circa i tessuti su cui andrebbe ad avere supporto. Invece, se pensiamo a quanto detto prima circa il riassorbimento di osso, in questo tipo di pazienti ci possiamo aspettare di trovare osso basale, la dove i ponti ripristinavano gli elementi mancanti e poco osso dove sono stati persi gli ultimi

notoriamente descritto in letteratura come implantologia protesicamente guidata. Successivamente viene progettata la struttura dell'impianto tenendo conto delle emergenze protesiche e delle esigenze del medico prescrivente riguardo alla riabilitazione protesica. Una volta accettato il progetto, l'impianto viene realizzato per mezzo della tecnica SLM (selective laser melting) garantendo uniformità della struttura del suddetto. Parliamo di impianto perché così come gli impianti endossei anche l'impianto subperiostale Eaglegrid è composto da titanio medico ed è trattato allo stesso modo per quanto le caratterizzazioni di superficie e sterilizzazione. Queste accortezze rendono possibile l'integrazione dell'impianto con l'osso garantendo così longevità alla riabilitazione. Inoltre dopo la sua produzione viene sottoposto a delicati test di qualità per garantire la precisione della sua produzione. Oltre all'impianto, precedentemente all'intervento vengono prodotti i ponti provvisori per il caricamento immediato. Poter posizionare

vuta dalle viti da osteosintesi. L'impianto subperiostale risulta quindi una soluzione ottimale sia per il clinico, che riesce a gestire casi complicati con predicibilità e seguendo un progetto protesico ottimale sia per i pazienti che possono continuare ad avere soluzioni di tipo fisso senza intaccare la qualità della vita.

Il caso presentato, vuole mostrare una paziente che precedentemente era stata trattata con impianti endossei, rialzi del seno mascellare e rigenerativa della cresta alveolare. Il risultato è stato poco soddisfacente dato che a distanza di pochi anni gli impianti nel secondo quadrante sono andati incontro a fallimento. Il chirurgo che aveva in cura la paziente, ha trattato nuovamente il caso con ulteriori impianti ed innesti di osso, ma con scarso successo. A questo punto la paziente non accettando l'insuccesso e la prospettiva di dover indossare una dentiera o provare innesti di osso autologo, ha cercato un'altra soluzione ed è così arrivata alla nostra attenzione. Dopo l'esame radiologico



**Dott. Marco Roy**  
DDS all'Università di Scienze Mediche di Poznan nel 2013



vi, andando a lasciare esclusivamente osso di tipo basale. A seguito della perdita di uno o più elementi dentali, molti pazienti in passato sono stati trattati con ponti protesici a volte anche di arcate intere. Questo tipo di riabilitazione ha portato per molti anni alti livelli di successo però posticipando così i problemi relativi all'edentulia descritti prima. In certi casi, anche un solo elemento dentale è stato utilizzato come ancoraggio distale per rendere possibile le riabilitazioni. Quando però questi elementi vengono a mancare il problema si viene a riproporre con una gravità assai maggiore rispetto a quella iniziale. Ancora peggio nel caso in cui il paziente perde più di un elemento in un emiarcata, a punto da non presentare più nemmeno un punto di ancoraggio in un quadrante. A questo punto le soluzioni possibili possono essere di tipo mobile, con scheletrati o protesi in acrilico oppure con riabilitazioni di tipo fisso, che

elementi dentali. Come conseguenza prima di andare a posizionare gli impianti, il clinico si deve interfacciare con questo problema. Le soluzioni possono essere molteplici, da innesti di osso autologo a rialzi del seno mascellare a seconda se l'edentulia è presente in mandibola o nel mascellare. In ogni caso i tempi di terapia sono piuttosto lunghi e con predicibilità non sempre ottimale.

Nelle situazioni complicate e di dubbia riuscita con terapia in questo momento definite standard trova terreno fertile invece l'impianto subperiostale Eaglegrid. A seguito della rivoluzione in campo tecnologico, l'impianto subperiostale permette al clinico di affrontare i casi complicati con predicibilità. La rivoluzione attuata da Eaglegrid, è la massima espressione dell'implantologia digitale in tutta la sua essenza, dalla progettazione alla realizzazione. La riabilitazione inizia dal progetto protesico finale, seguendo il principio già



un manufatto protesico immediatamente dopo un intervento di implantologia in caso di gravi atrofie sembra un controsenso, ma è reso possibile dalla stabilizzazione primaria dovuta al contatto tra impianto ed osso insieme alla stabilizzazione do-

è stato possibile stabilire che l'atrofia ossea era avanzata nel secondo quadrante. La proposta è stata quella di andare a riabilitare il secondo quadrante con una griglia Eaglegrid Partial, ovvero impianto subperiostale dell'emiarcata, con posizionamento

immediato di un ponte avvitato. In questo caso oltre all'emiarcata è stato anche integrato nel lavoro protesico l'incisivo centrale del primo quadrante. A distanza di 4 mesi dall'intervento è stato possibile posizionare il ponte definitivo avvitato e concludere il caso. La versatilità del design CAD CAM insieme alla produzione degli impianti subperiostali Eaglegrid con tecnica SLM rendono possibile risolvere casi ap-

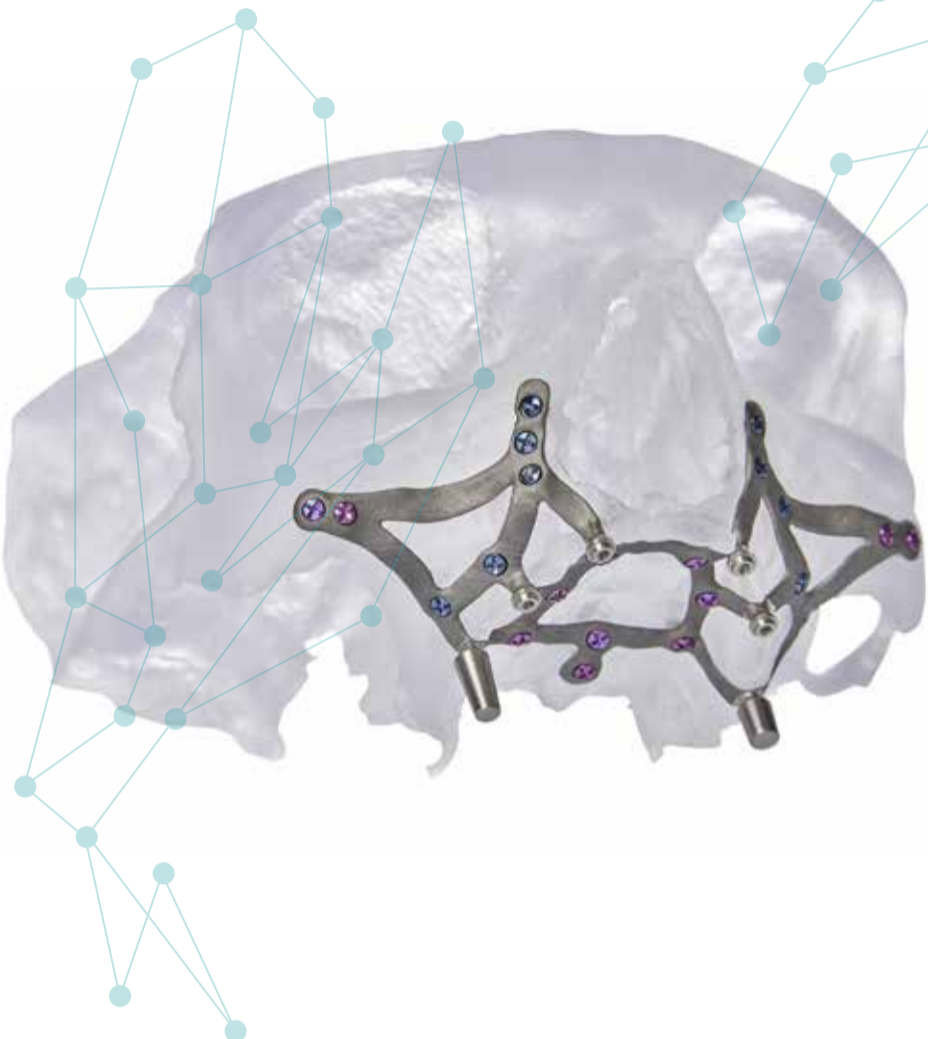
parentemente molto complessi, che richiederebbero molteplici interventi invasivi di rigenerativa ossea, invece in una singola seduta. Il successo terapeutico con la predicibilità dell'intervento rende la terapia molto ben accettata dai pazienti.



# EAGLEGRID®



INQUADRA IL QR PER SCOPRIRE DI PIÙ



WWW.EAGLEGRID.IT

## IL NUOVO PROTOCOLLO DI TRATTAMENTO SOTTO-PERIOSTALE DIGITALE, TRACCIABILE A MISURA DEL PAZIENTE

PORTA SEMPRE CON TE LA VERSIONE DIGITALE DI

### INFOMEDIX ODONTOIATRIA ITALIANA

INQUADRA IL QR CODE PER ATTIVARE IL TUO ABBONAMENTO GRATUITO





## RICCARDO LUCIETTI

Imprenditore, Sognatore, Consulente Strategico, Presidente e Fondatore di Ideandum

Ciao sono Ric,

**passione per il lavoro e spirito di iniziativa** hanno da sempre prevalso nel mio modo di lavorare. Sono interessato e appassionato a tutto ciò che è **Marketing Strategico, Vendita Strategica, generazione di valore...** in poche parole, aiutare a convincere le persone!

Negli anni ho capito che procedure operative e protocolli adeguati migliorano lo sviluppo delle aziende, che le risorse umane sono un patrimonio inestimabile e che la mia missione, come imprenditore, è tutta da scrivere... **con costanza e determinazione.**

Annovero diverse esperienze in prestigiose multinazionali operanti nel **mercato dentale in ambito Sales & Marketing.** Nel 2013 ho fondato **Ideandum, Azienda che si occupa di formazione e Marketing nel Settore Dentale e Medicale.**

## “GENERARE VALORE”

5 elementi che generano valore e mantengono in equilibrio l'ecosistema del tuo Studio Dentistico

### Perché leggere questo libro?

Ho deciso di scrivere questo libro perché ritengo che il **percorso che ho intrapreso con Ideandum** nel settore dentale sia **un'esperienza forte, concreta, vissuta sul campo, fatta di molto ascolto, comprensione e analisi** di quella che è la realtà, la situazione degli Studi in un contesto in continuo divenire. Come consulente ho fatto **migliaia di analisi presso gli studi dentistici** e negli anni ho trovato comuni denominatori e soluzioni che mi hanno portato a ideare e creare quello che è il Nostro Metodo oggi. **Un metodo basato su cinque Elementi** che vedremo sviluppati all'interno di questo libro e che credo fortemente siano strettamente correlati. Il mio obiettivo quindi è quello di **fare comprendere al professionista quanto sia necessario adottare una “visione d'insieme” in un progetto di Marketing e di gestione manageriale.** Tu che mi leggi, per la natura della tua professione, lavori su alcune “aree molto specifiche” e sei necessariamente orientato ad avere un'estrema attenzione al dettaglio. Lo scopo di questo libro è quello di sensibilizzarti ad avere una **visione d'insieme del tuo progetto**, comprendendo **la necessità di uno Studio che operi in armonia** e ricevendo i corretti suggerimenti per comprendere quali possono essere le aree all'interno della tua attività sulle quali eventualmente ripristinare un equilibrio. Ho deciso anche di raccontarti di noi, per farti comprendere **il nostro metodo**, per farti avvicinare in modo pratico e non troppo teorico al concetto del **Marketing e del Management.**

In questo testo troverai **tanti concetti e tanti suggerimenti pratici.** Chi lo ha già letto in fase di bozza mi ha chiesto se ero veramente deciso a fornire e rivelare tutti gli argomenti in esso trattati.

Ritengo che **migliorare la conoscenza, la consapevolezza e la visione d'insieme**, dove necessario, favorisca l'evoluzione delle persone sia sotto il profilo professionale che umano, con **significativi risultati anche nel benessere personale.** Io ho scelto di mettere a disposizione la mia esperienza in modo molto pratico, favorendo la valutazione e l'applicazione di opportuni interventi, in autonomia.

**Ringrazio di cuore mio padre che mi ha aiutato a scrivere questo libro.** Quando gli parlavo dei miei sogni e dei miei progetti, e quando mi sapeva in questi lunghi anni lavorare duramente, comprendevo che **per lui era “materia oscura”** quello che stavo costruendo. L'inizio della sua “carriera pensionistica” è stata la fortunata occasione per **coinvolgerlo in questo progetto di Ideandum**, e lui, che proviene da tutt'altro settore, **ha interiorizzato questi miei concetti e compreso quella che è la realtà, la mission di Ideandum** che negli anni sono riuscito a creare e consolidare. È per questo che gli ho chiesto di interagire e contribuire alla scrittura di questo libro. Ti chiederai perché mi soffermo su questo particolare...perché voglio che tu sappia che **questo libro è stato scritto a quattro mani con una persona che non viene dal dentale**, non conosce tutte le tue dinamiche, **ma che ha compreso perfettamente quello che è il nostro metodo** e quello che noi facciamo.

Consideralo, se vuoi, come un ulteriore riscontro, sulla qualità, chiarezza e comprensione di questo lavoro.



### Ideandum nasce in questo modo.

Come non ricordare i **primi passi** in solitaria: **un tavolino, un PC e poco altro per iniziare a costruire le prime proposte** e le prime risposte alle esigenze di alcuni Studi che, avendo già conosciuto il mio operato, si fidarono di me. Nei primi anni in cui **organizzavo gli Open Day di Invisalign®**, come conseguenza degli ottimi risultati, **gli Studi mi chiedevano di seguirli a 360 gradi**, di costruire un Sito Internet, di produrre una brochure, insomma una prima azione di Marketing. Mi resi conto però che **fare Marketing non era sufficiente a portare risultati ottimali.** Spesso gli Studi avevano al loro interno un'organizzazione che non era la migliore, **non era applicato un processo di “Customer experience”**, il personale non era formato adeguatamente nella gestione manageriale dello Studio e pertanto **iniziai a concepire e ad affiancare ai servizi di Marketing di Ideandum, anche i concetti di formazione manageriale.**





## Si dice che “la fortuna aiuta gli audaci”.

In effetti **la mia grande fortuna** è stata quella di **arrivare al momento giusto, con le persone giuste**. Non posso tacere il piacere di **avere ritrovato vicino a me** persone che già stimavo, miei ex colleghi di Invisalign®: dapprima **Giovanni De Giovanni** che è il nostro **Direttore delle Operazioni**; **Armida Parigi**, mia **responsabile in Invisalign®**, oggi è mia socia ed è la **Managing Director del dipartimento Academy** legato alla formazione; **Fabio Fusai**, compagno di mille avventure che è l'**Amministratore Delegato del Gruppo, socio e Capo del Dipartimento Marketing**; **Barbara Boicelli**, oggi l'**Area Manager del dipartimento di Academy**. **Alessandro Zanella**, socio e direttore finanziario, mio caro amico, che ho avuto la fortuna di coinvolgere inizialmente come **primo collaboratore di Ideandum**. Queste persone straordinarie e tutte le persone che hanno lavorato e lavorano tuttora in questa azienda **con passione ed entusiasmo** hanno reso Ideandum la realtà che è oggi: **un team di 70 persone grintose, motivate e competenti**, un centro propulsore di innovazione e passione.



Guardandomi indietro **non posso nascondere l'intima gratificazione di questa crescita** (che non è ancora finita) e non posso non ricordare **la fatica e l'impegno profuso e condiviso con le tante persone a me vicine**. Ma soprattutto la soddisfazione di essere riuscito, in molti anni di analisi e di impegno, a **costruire un “percorso” attraverso il quale centinaia di Studi hanno trovato una soluzione ai loro problemi**. Non una formula magica, buona per tutto, ma un insieme coordinato, ben ponderato e collaudato, di approfondimento e di risposte adeguate alle esigenze specifiche di ogni interlocutore.



Un ulteriore apporto si è creato quando **ho sentito l'esigenza di integrare la competenza teorica con quella pratica** formando, assieme ad Armida, Ideandum Academy per affiancare, valutare e suggerire “sul campo” azioni che potessero **migliorare tutta una serie di interazioni che si generano nell'area extra-clinica**. Insomma: cosa posso fare per te e come possiamo farlo assieme. Proprio per far comprendere i concetti che saranno sviluppati in questo libro **ho istituito un Corso, la Masterclass di Marketing e Management Generare Valore**, dove sono prese in esame e spiegate tutte le **azioni necessarie alla risposta di molteplici esigenze** che possono essere:

- » **La riorganizzazione dello Studio**
- » **L'incremento del fatturato**
- » **Il passaggio generazionale**
- » **L'esigenza di uno Studio che funzioni anche senza di Te**
- » **La creazione di un Personal Branding**

È un concentrato di dieci anni di esperienza sviluppato in due giorni e mezzo, durante i quali si parla di:

- » **Marketing e Management Odontoiatrico**
- » **Gestione Risorse Umane**
- » **Analisi dei Numeri**
- » **Efficienza del Reparto Segreteria dello Studio Dentistico**



amazon

## ACQUISTA ORA IL LIBRO

**GENERARE VALORE**  
*5 elementi che generano valore e mantengono in equilibrio l'ecosistema del tuo Studio Dentistico*

Scansiona il QR code con la fotocamera del tuo telefono oppure cercalo su [www.amazon.it](http://www.amazon.it)





ideandum®

Il libro dedicato alla sfera extra-clinica dello Studio Dentistico

# GENERARE VALORE

*"Il fatturato rimane costante nonostante l'impegno e gli investimenti."*

*"Ho la sensazione che in Studio tutto dipenda da me."*

*"Non so come interpretare i numeri."*

*"I pazienti guardano al prezzo e non capiscono il mio valore."*

*"Sembra che la mia sala d'attesa sia sempre vuota."*

Se qualcuna di queste considerazioni trova riscontro nei tuoi pensieri, le pagine di questo libro saranno certamente **"una bussola"** che ti aiuterà a trovare la giusta **direzione** e quindi la soddisfazione di un'Azienda (ricorda che anche tu sei un Imprenditore) adeguatamente organizzata per una "navigazione felice".

**ACQUISTA IL LIBRO**

Disponibile su [amazon.it](https://www.amazon.it)

**amazon**



*"Anni di esperienza sul campo mi hanno sollecitato ad una analisi sistematica e prolungata delle dinamiche nel rapporto Studio-Paziente, Titolare-Risorse Umane ma anche nel rapporto più introspettivo e delicato Professionista-Imprenditore, privilegiando proprio l'osservazione delle interazioni in area extra-clinica."*

**Riccardo Lucietti:** imprenditore, Presidente di Ideandum e autore del libro



*We prefer low dose!*

## RADIOLOGIA ODONTOIATRICA DIGITALE LOW DOSE

3D CONE BEAM, TC E RM AD ALTA RISOLUZIONE

**ROMA**

**Studio D'Ambrosio**

Via A. Torlonia, 13 | 00161 Roma

T. 06 4420 2722 | 06 4420 2728

[info@radiologiadambrosio.it](mailto:info@radiologiadambrosio.it)

[www.radiologiadambrosio.it](http://www.radiologiadambrosio.it)

**CERVETERI (ROMA)**

**Radiologia D'Ambrosio Caere**

Via Settevene Palo, 183 - Cerveteri

T. 06 9940653

[caere@radiologiadambrosio.it](mailto:caere@radiologiadambrosio.it)





## Utilizzo del laser e delle nuove tecnologie

Il master di secondo livello che partirà nel 2023 con l'Università Unicamillus, vede il compimento degli sforzi AIOLA nel rendere partecipi la professione odontoiatrica, e non solo, della conoscenza del laser.

L'Accademia, partendo nel 2001 con il primo corso di perfezionamento con l'Università di Firenze, passando per i corsi all'estero presso l'Università di San Paolo in Brasile fino a giungere all'Università di Siena, dove istituimmo il primo corso in Italia sia per odontoiatri che per gli igienisti, è stata precursore dei tempi. Grazie a ciò, oggi siamo giunti alla collaborazione con l'Istituto Stomatologico Toscano e Unicamillus e coroniamo un percorso formidabile che ha visto il Prof Ugo Covani, grande amico AIOLA, come faro della terapia laser.

Questo progetto nasce dopo il ventennale di AIOLA, festeggiato con il congresso di Bergamo, che ha visto l'alto contributo scientifico dei Relatori coordinato dalla presidenza congiunta di Enrico Gherlone, Ugo Covani e il sottoscritto. Il messaggio dell'evoluzione della cultura e della scientificità trasmesso dal congresso è alle fondamenta del progetto di cui stiamo parlando: noti professionisti, clinici e ricercatori, uniti con le aziende a promuovere i moduli formativi che per 10 incontri, in presenza e in remoto, forniranno la conoscenza ai discenti.

Saranno presenti moduli clinico pratici con tutor forniti da AIOLA che seguiranno passo a passo la conoscenza dei protocolli terapeutici.

**Verranno erogati 60 crediti universitari da Unicamillus, pari a 50 ecm.**

Siamo certi delle ottime conoscenze che i colleghi potranno acquisire anche grazie al supporto delle maggiori aziende del settore, che da anni ci seguono e che forniranno le macchine necessarie alle prove pratiche e terapeutiche che si svolgeranno presso la sede dell'Istituto Stomatologico Toscano a Camaiore.



**MASTER UNIVERSITARIO DI II LIVELLO**

**UTILIZZO DEL LASER E DELLE NUOVE TECNOLOGIE**

**IN ODONTOIATRIA, MEDICINA E CHIRURGIA DEL DISTRETTO ORO MAXILLO - FACCIALE E PERIORALE**

**A.A. 2022/2023**









**Scadenza Iscrizione: 30 dicembre 2022**

**Data inizio prevista: Gennaio 2023**

## A Rimini Assemblea annuale dell'Accademia



**Dott. Maurizio Maggioni**

Si è svolta il 21 maggio, a Rimini, nell'ambito dell'Expodental Meeting, la tanto attesa Assemblea annuale di Aiola 2022.

Significativi, infatti, non solo i tanti punti all'Ordine del giorno riportati sulla Lettera di convocazione pervenuta ai soci, che sono stati tutti regolarmente discussi e votati all'unanimità ma, la significativa importanza assunta da Aiola quale società scientifica riconosciuta dal Ministero della Salute.

Il prestigioso riconoscimento ci permetterà, da oggi, di indirizzare la nostra esperienza ventennale come Associazione Laser a condividere un obiettivo comune con le altre Associazioni che si occupano di laser: definire le linee guida, le raccomandazioni cliniche e i protocolli operativi (a seconda i tipi di laser usati) per chi vorrà utilizzarlo sia nelle strutture sanitarie pubbliche che ambulatori privati.

Congiuntamente, grande successo di pubblico ha avuto il Congresso svoltosi lo stesso giorno nel contesto della manifestazione Expodental

Meeting: "Laser 2022: L'utilizzo nelle affezioni del cavo orale", che ha creato l'occasione per suggellare un patto di ferro tra le associazioni presenti: Aiola (Accademia internazionale di Odontoiatria Laser assistita), Silo Società Laser in odontostomatologia), Unige (Dipartimento di scienze chirurgiche e diagnostiche integrate DISC) nel definire appunto il modus operandi per il raggiungimento di questi obiettivi comuni.

Si inizierà da subito a lavorare insieme per la stesura delle linee guida in endodonzia.

**Il presidente Maurizio Maggioni sia in assemblea congressuale che durante il Congresso, ha rimarcato il concetto che solo la sinergia operativa può essere uno strumento vincente.**

Con lo stesso entusiasmo è stato accolto il dr Saverio Capodiferro in seno al direttivo di Aiola in quanto il collega Dr Alessandro Taglieri, al quale vanno tutta la nostra stima e ringraziamenti per il lavoro profuso sino ad oggi, si è dimesso per motivi personali.

Un risalto a parte è stato dato al Progetto Rocco che merita un cenno a parte.

Il Progetto ROCCO, come ben sapete, con il supporto di Rotary Distretto 2042 e la partnership tecnico economica scientifica di AIOLA, nasce a giugno per fornire un progetto sociosanitario e progetto di ricerca unico nel panorama internazionale per la popolazione affetta da Coronavirus per valutare e monitorare le conseguenze a lungo termine.

Il Progetto si è presentato come una continuazione del Progetto Call Center ove hanno partecipato 100 medici da tutta Italia tra cui anche alcuni di noi del Direttivo di Aiola, nato grazie a Rotary, su richiesta di ATS Bergamo, durante la prima ondata di Coronavirus.

Il progetto sociosanitario si è proposto non solo di valutare le complicazioni dopo esposizione/infezione a Covid 19 a lungo termine (monitoraggio fino a un anno), ma anche di porre particolare attenzione al percorso riabilitativo e all'eventuale insorgenza di dolore cronico che

può insorgere dopo tale infezione. Questo nobile progetto, appena concluso, sarà sicuramente un fiore all'occhiello per la nostra Associazione per la sua rilevanza sociale e scientifica.

Il lavoro che ci proponiamo di portare avanti sarà impegnativo ma ricco di soddisfazioni perché non sarà solo un arricchimento professionale scaturito dal confronto tra colleghi ma anche personale per il sentimento di amicizia è ha da sempre contraddistinto i rapporti in seno ai componenti della nostra associazione. Con lo stesso spirito invitiamo tutti i nostri iscritti a rendersi parte attiva in questo nostro progetto partecipando anche, se vorranno, con loro pubblicazioni e presentando i loro lavori ai congressi o ai webinar. Il contributo di tutti sarà il nostro valore aggiunto.

Concludiamo con una battuta, all'indomani dei traguardi raggiunti sino ad oggi e con l'auspicio di raggiungerne tanti altri tutti insieme: "Lux Facta est" (finalmente possiamo dare un senso all'utilizzo del laser).









Tra i relatori vi sono alcuni dei principali esperti digitali di entrambi i contesti appartenenti ai laboratori e alle cliniche come, dal Brasile il Dr. Christian Coachman, specialista di fama mondiale di Digital Smile Design.

Inoltre, in occasione di Insights, i proprietari di laboratori e i dentisti condivideranno le loro esperienze, raccontando come hanno ulteriormente sviluppato i loro studi o laboratori grazie a tecnologie e flussi di lavoro digitali e di come i laboratori accompagnino i loro dentisti in questo viaggio digitale.

**Anche le aziende partner partecipanti svolgeranno delle sessioni. Cosa prevedono esattamente?**

È previsto un totale di undici sessioni diverse con i nostri partner. Le sessioni si svolgono simultaneamente in queste fasce orarie e durano 30 minuti ciascuna. I visitatori potranno decidere direttamente in loco a quali sessioni partecipare e, così facendo, scegliere in modo mirato i temi di maggior rilievo per i loro studi o laboratori. Le due precedenti edizioni di Insights ci hanno mostrato, che questo “training circolare” piace molto, perché dà ai partecipanti la possibilità di imparare tante cose nuove in pochissimo tempo.

**Che cosa imparano i partecipanti nelle sessioni dedicate al software exocad?**

Anche quest’anno ci sono nuove release del software che verranno presentate a Insights 2022. Ecco quindi il tema delle nostre sessioni di martedì dedicate al software. Sulla base di casi reali, riscontrabili in laboratorio o in studio, gli utenti imparano a conoscere le nuove funzioni della release e ricevono consigli su come utilizzarle in maniera più approfondita. Al fine di trasmettere conoscenze specifiche, è prevista una sessione clinica dedicata ai dentisti e una sessione di laboratorio dedicata agli odontotecnici. Nell’area espositiva saranno inoltre presenti tre postazioni dedicate al software, dove i nostri esperti

risponderanno a domande individuali e daranno consigli concreti ai partecipanti.

**Perché vale la pena acquistare un biglietto per exocad Insights?**

Nel prezzo del biglietto è incluso praticamente tutto: conferenze, sessioni demo, cibo e bevande per tutta la durata dell’evento, nonché la festa di lunedì sera con cena e musica dal vivo. In queste due giornate verranno presentate ai partecipanti numerose idee su come sviluppare ulteriormente i loro laboratori o studi grazie a tecnologie digitali. Scopriranno nuovi modi per rendere più produttivi i loro flussi di lavoro e migliorare i risultati dei trattamenti a beneficio dei pazienti.

**Grazie mille per l’interessante conversazione.**

**Ulteriori informazioni su exocad Insights e sull’iscrizione al seguente indirizzo:**

[www.exocad.com/insights2022](http://www.exocad.com/insights2022)

**Importante per i dentisti:**

“Quest’anno i dentisti possono ottenere fino a 12 crediti formativi\* partecipando a exocad Insights”.

**Dichiarazioni di Novica Savic, Chief Commercial Officer di exocad, su exocad Insights 2022:**

“Non vedo l’ora di rivedere amici e conoscenti di lunga data delle aziende partner strategiche, della community exocad e ovviamente anche di conoscere persone nuove. Ecco perché spero che tanti odontotecnici e dentisti da tutto il mondo vengano a Palma di Maiorca per partecipare a exocad Insights 2022”. “Il feedback della community exocad e delle aziende partner partecipanti in merito ai nostri eventi exo-

cad Insights 2018 e 2020 dimostra il successo del nostro programma di conferenze, sessioni con i partner, sessioni del software ed esposizione di tecnologie totalmente digitali”.

Comunicazione per la stampa del settore odontotecnico:

“Quando nel 2018 abbiamo organizzato il nostro primo evento exocad Insights, gli odontotecnici erano particolarmente contenti. Stavano aspettando un evento exocad di questo tipo. Anche quest’anno non vediamo l’ora di incontrare nuovamente la nostra exocad community”.

Comunicazione per la stampa del settore odontoiatrico:

“Quest’anno i dentisti possono ottenere fino a 12 crediti formativi\* partecipando a exocad Insights”.

“Da exocad Insights 2020 ad oggi ci sono stati vari progressi nell’ambito degli scanner intraorali, sia dal punto di vista tecnico sia da quello del mercato con la presenza di nuovi venditori. La stampa 3D si è ulteriormente sviluppata negli studi. La stampa di provvisori e modelli offre ti, infatti stanno investendo sempre di più in questo ambito. Abbiamo previsto di includere queste tematiche durante il programma di Insights 2022.

\*Vengono assegnati crediti formativi per i seguenti paesi: Austria, Belgio, Croazia, Danimarca, EAU, Egitto, Francia, Germania, Giordania, Grecia, Italia, Norvegia, Paesi Bassi, Polonia, Portogallo, Regno Unito, Repubblica Ceca, Romania, Spagna, Svezia, Svizzera, Turchia e Ungheria.





# EXPAND YOUR VISION.

Impara con gli esperti.



Dr. Christian Coachman

Dr. Diana Tadros

Prof. Dr. Guilherme Saavedra

Dr. Gulshan Murgai

**Avrai modo di incontrare innovatori digitali e coloro che hanno messo in discussione i paradigmi del settore dentale.**

Unisciti a noi il 3 ed il 4 Ottobre 2022 per scoprire insieme ad alcuni dei migliori esperti del settore dentale le nuove frontiere del flusso di lavoro digitale. Fra i temi, non mancheranno suggerimenti su come sfruttare al meglio le tecnologie, approfondimenti su nuovi approcci, e tanto altro.

**Il cambiamento è già in atto, che aspetti? Assicurati un posto in prima fila.**



exocad

# INSIGHTS 2022

Palma de Mallorca

PRENOTA  
IL TUO  
BIGLIETTO



Dr. Lori Trost

Sascha Hein

Steven Campbell

Waldo Zarco Nosti

[exocad.com/insights2022](https://exocad.com/insights2022)







**PRESIDENTI DEL CONGRESSO**  
 Antonella Polimeni  
 Ugo Covani  
**COORDINAMENTO SCIENTIFICO**  
 Gianna Maria Nardi  
 Roberta Grassi  
**COMITATO SCIENTIFICO**  
 Ersilia Barbato  
 Alberto De Biase  
 Roberto Di Giorgio  
 Felice Roberto Grassi  
 Fabrizio Guerra  
 Livia Ottolenghi  
 Iole Vozza



**SAPIENZA**  
 UNIVERSITÀ DI ROMA

**Dipartimento di Scienze  
 Odontostomatologiche  
 e Maxillo-Facciali**  
 16 - 17 Settembre 2022

## SALUTE ORALE: efficacia ed efficienza dei protocolli clinici con approccio mininvasivo

Gli ultimi 30 anni sono stati caratterizzati da un progressiva affermazione del concetto di mini-invasività, che ha coinvolto tutte le discipline chirurgiche.

Questa tendenza ha impattato anche l'Odontoiatria, in quanto disciplina sostanzialmente chirurgica ovvero incentrata su procedure operative più o meno invasive.

scelta di terapie ortodontiche con dispositivi invisibili, che permettano di ridurre l'impatto delle terapie stesse nei rapporti sociali.



Ci piace sottolineare che mini-invasività non coincide con il cambiare sempre e comunque le tecniche tradizionali, quanto piuttosto porre al centro della propria attività il problema della maggiore riduzione possibile dell'invasività; tutto questo perché un approccio del genere determina una più semplice e veloce guarigione, nonché una riduzione degli stimoli nocicettivi e delle complicanze infettive.

Entrando nello specifico delle varie discipline odontostomatologiche, anche quelle "meno chirurgiche", si può affermare che, per esempio, nell'odontoiatria restaurativa significa un risparmio dei tessuti dentali, in ortodonzia la

scelta di terapie ortodontiche con dispositivi invisibili, che permettano di ridurre l'impatto delle terapie stesse nei rapporti sociali.

Questa esigenza di mini-invasività ha interessato non soltanto le procedure, ma ha richiesto e richiederà in futuro, la messa a punto e l'utilizzo di strumentario e dispositivi biomedicali dedicati e l'elaborazione da parte degli Odontoiatri e degli Igienisti dentali protocolli di mantenimento specifici.

Ancora una volta l'Accademia di Odontostomatologia e Prevenzione Odontostomatologica "Il Chirone" propone a tutti gli operatori della salute un tema di grande attualità che li interessa in modo trasversale e siamo certi che i molti professionisti che ci seguono da anni, e a cui va il nostro ringraziamento per questa consolidata fiducia, apprezzeranno lo sforzo compiuto per offrire un nuovo e stimolante evento. Dunque, come sempre, arrivederci... a Roma.

## PROGRAMMA SCIENTIFICO

### VENERDI' 16 SETTEMBRE 2022

- 08.30 Registrazione dei partecipanti
- 09.00 Apertura dei lavori congressuali  
**Ugo Covani, Gianna Maria Nardi**
- 09.15 Intervento di apertura del Presidente del Comitato Scientifico  
**Antonella Polimeni**  
Moderatori: **Roberto Di Giorgio, Fabrizio Guerra**
- 09.30 Approccio minimamente invasivo al paziente pediatrico: dalla prevenzione al trattamento  
**Maurizio Bossù**
- 10.00 Metodi semplificati per rilevare e diagnosticare la malattia parodontale  
**Christoph A. Ramseier, Anton Sculean**
- 10.30 Intervento Special Guest **Enrico Alleva**  
Vicepresidente Consiglio Superiore di Sanità
- 11.00 Pausa: visita all'area tecnologica
- 11.30 Approccio innovativo nelle procedure di debonding ortodontico  
**Ersilia Barbato, Gianna Maria Nardi, Marta Mazur, Luca Iuliano, Paolo Minetola, Livia Ottolenghi**
- 12.15 Lo smalto: approcci preventivi non invasivi  
**Guglielmo G. Campus**
- 12.45 **CHIRONE AWARD 2022 "20 anni di Curasept"**
- 13.15 Pausa: visita all'area tecnologica  
Moderatori: **Alberto De Biase, Michele Cassetta**
- 14.30 Le faccette nei settori posteriori, ecco di cosa c'è bisogno  
**Pietro Sibilla**
- 15.00 Mininvasività: evoluzione delle tecnologie  
**Gianna Maria Nardi**
- 15.30 La mininvasività nella biopsia dei tessuti molli del cavo orale  
**Roberto Pippi, Umberto Romeo**
- 16.00 Endodonzia minimamente o razionalmente invasiva?  
**Gianluca Gambarini, Dario di Nardo, Luca Testarelli**
- 16.30 Tavola Rotonda  
Prodotti senza combustione e la loro invasività nel cavo orale: certezze o fake news?  
**Carlo Rengo, Antonio Pelliccia, Gianna Maria Nardi**
- 17.30 Frenulectomia: indicazioni ortodontiche e tecniche chirurgiche minimamente invasive  
**Roberta Grassi, Ludovica Nucci**
- 17.55 Il management dello stress: stare bene per far stare bene  
**MOMENTO INTERATTIVO SENSORIALE PER I PARTECIPANTI**  
**Margherita Peruzzo**
- 18.10 Chiusura dei lavori

### SABATO 17 SETTEMBRE 2022

- 08.45 Apertura dei lavori congressuali  
Moderatori: **Alberto De Biase, Michele Cassetta**
- 09.00 Approccio mininvasivo all'estrazione dentaria  
**Ugo Covani**
- 09.30 Mininvasività nella terapia parodontale non chirurgica  
**Annamaria Genovesi**
- 10.00 Approccio clinico mininvasivo in chirurgia orale  
**Felice Roberto Grassi**
- 10.30 L'evoluzione della nostra professione: "il profiler orale"  
**Luca Viganò**
- 11.00 Pausa: visita all'area tecnologica
- 11.30 Il laser: un must della mininvasività in odontostomatologia  
**Maurizio Maggioni, Elena Pozzani**
- 12.00 Trattamento delle mucositi peri-implantari: approccio clinico minimamente invasivo tramite fotobiomodulazione con Biopton  
**Marta Mazur, Giulio Papa, Gianna Maria Nardi**
- 12.30 Che fine fanno le tasche residue?  
**Andrea Pilloni**
- 13.00 Chiusura dei lavori del 15° International Meeting Accademia Il Chirone

#### Informazioni generali

Sede del Congresso  
 Aula Capozzi - Dip. di Scienze Odontostomatologiche e Maxillo-Facciali,  
 Sapienza Università di Roma - Via Caserta, 6

#### Iscrizioni

L'iscrizione è gratuita ma obbligatoria e dà diritto alla partecipazione alle sessioni scientifiche e all'attestato di partecipazione.

#### Per informazioni

congresso.academaiilchirone@gmail.com  
 Referente: **Stefania Nanni** (cell. +39 349 8164735)  
 Website: [www.academaiilchirone.it](http://www.academaiilchirone.it)  
 Segreteria organizzativa  
 GL.ADA Srls  
 Via E. Monaci 21 - 00161 Roma



Iscriviti al Congresso!

Elaborazione e grafica a cura di







# I RIUNITI ODONTOIATRICI



# CHE PARLANO LA TUA LINGUA



UN GRAZIE DI CUORE AI NOSTRI CLIENTI CHE CI HANNO MESSO LA FACCIA!



guarda i video

- > Riuniti che durano una vita
- > Alta qualità a costo sostenibile
- > Sempre vicini al cliente
- > Perfezionamento continuo
- > 100% made in Italy



LIFELONG DENTAL UNITS

[www.vitali.com](http://www.vitali.com)



# Verso una transizione digitale

*Unire analogico e digitale è fondamentale per progettare un eccellente lavoro protesico*

*Dentecom, nota nel panorama implantologico nazionale, accompagna lo studio odontoiatrico verso una, necessaria, transizione digitale, offrendo nuove apparecchiature e tecnologia. Grazie all'esperienza decennale nel settore del laboratorio odontotecnico, ed al know-how acquisito, unisce i due mondi, analogico e digitale, offrendo personalizzazione, competenza, qualità e funzionalità.*

## **Quale evoluzione c'è stata, nella Dentecom, in quest'ultimo anno?**

Dentecom dal 1976 si occupa di fornitura e consulenza del settore della protesi odontoiatrica e, dal 2004, in particolare, di implantologia dentale. In quest'ultimo anno abbiamo inserito nuovi elementi per la transizione digitale dello studio odontoiatrico, nello specifico, lettori scanner e relative apparecchiature digitali per il laboratorio odontotecnico.

## **Nello specifico, cosa offre la Dentecom allo studio odontoiatrico?**

Con la nostra offerta l'odontoiatra cura tutto il flusso di lavoro che va dall'impronta digitale, al rilevamento dei colori, fino alla progettazione protesica da trasferire al laboratorio. Oltre a questo, ovviamente, la scelta dell'impianto, con relativa componente protesica, il protocollo di rigenerazione ossea ed eventuali soluzioni di chirurgia guidata. Inoltre, siamo sempre disponibili ad offrire



Fabio Ansuini

soluzioni protesiche di impianti inseriti in altre strutture odontoiatriche. La soluzione di quest'ultimo problema, che si presenta spesso nello studio, qualifica molto il servizio che il medico offre al paziente.

## **Come rientra la vostra consulenza personalizzata in questa transizione digitale?**

Abbiamo la migliore offerta di apparecchiature scanner, i più efficaci prodotti del mercato internazionale. Tuttavia, riteniamo importante non affidarsi esclusivamente ad un software, bensì usufruire di una consulenza più personalizzata, sfruttando anche il grande know-how di tipo analogico che è fondamentale per progettare un eccellente lavoro protesico. Si rischierebbe altrimenti un'eccessiva "amazonizzazione", standardizzazione, del rapporto studio-laboratorio. Dentecom percorre la strada intermedia, offrendo la sua esperienza di laboratori odontotecnico, coniugando i due mondi: analogico e digitale.

*Intervista a Fabio Ansuini, CEO Dentecom*

## **Dentecom S.r.l.**

Via Francesco Saverio Sprovieri, 35  
00152 Roma  
Tel +39 06 58330870  
dentecom.srl@gmail.com

**Quale impianto devo usare per questo paziente?**

**Con quali materiali rilevare l'impronta?**

**Quale abutment utilizzare?**

Ogni implantologo si è fatto queste domande nella sua vita professionale.

**DENTECOM, specialista in implantologia, offre in sede la sua consulenza.**

**IMPLANTOLOGIA GUIDATA Chiavi in mano**

**Per saperne di più contatta ora**

**dentecom.srl@gmail.com**



**DENTECOM s.r.l.**

Via Francesco Saverio Sprovieri, 35 - 00152 Roma (RM)  
T. +39 06 58330870 | +39 392 6060066  
dentecom.srl@gmail.com

**OSTEOBIOL: Rigenerazione ossea**



# La resilienza degli Odontoiatri italiani

*L'indagine del Centro Studi ANDI sullo stato della professione 2021 è stata eseguita nei mesi di marzo-aprile del 2022*

## Ufficio Stampa A.N.D.I.

La metodologia seguita è basata su un sondaggio rivolto a un campione stratificato di dentisti pari a 2.658, rappresentativo dell'universo dei dentisti attivi registrati all'Enpam. Le statistiche prodotte dall'elaborazione sono stime campionarie che hanno un margine di errore pari 1,8. I temi oggetto del sondaggio sono stati: le caratteristiche sociodemografiche e professionali dei dentisti; la struttura degli studi professionali in termini di risorse fisiche, di personale e tecnologie; l'attività, il lavoro, le tariffe e le opinioni sul-

una fattispecie o combinazione professionale (ad esempio come dentista monoprofessionale e anche come collaboratore). I dentisti sono pari a 44.611 e 46.009 nel 2021-2020, mentre il numero delle combinazioni rimangono intorno a 62.000-63.683. Questa configurazione può significare che una quota di dentisti stima non adeguato o insufficiente un solo ed unico modo di lavorare per svariate ragioni (voglia di più opportunità, insufficiente reddito?).

E quindi se ne evince che gli studi monoprofessionali, sono oggi circa la metà di tutte le modalità esistenti. Se si guarda al fenomeno sotto un ulteriore profilo, quello della titolarità o meno dello studio, si acquisisce un terzo profilo di osservazione. Il dentista titolare scende dal 53,5% del 2020 a 51,2% del 2021. Nell'insieme questi risultati (ottenuti studiando il fenomeno da più prospettive analitiche) implicano che gli eventi del biennio 2020-2021 hanno prodotto una non trascurabile uscita dalla "titolarità", ovvero, dagli oneri che comporta una gestione autonoma degli studi e, in conclusione, dal modello professionale tradizionale del paese.

Integra la comprensione di questo fenomeno un ulteriore risultato che riguarda le valutazioni che i dentisti hanno maturato a seguito degli eventi del biennio 2020-2021: i titolari esclusivi di uno studio ritengono in maggior percentuale (59,5%) rispetto agli altri dentisti (quelli che sono anche collaboratori o collaboratori esclusivi) che le conseguenze degli eventi occorsi nel biennio siano in parte o del tutto irreversibili. Non si rimane sorpresi se si scopre che lo stato d'animo, il mood, dei dentisti è negativo: in media circa il 65% dei dentisti è stato frequentemente o quasi sempre preoccupato nel biennio ed è interessante notare come nell'incrocio dei dati degli incassi con quelli dello stato d'animo, risulta che i più ansiosi, preoccupati, impauriti, nervosi, risultino con gli incassi inferiori. Si nota che mentre la struttura degli studi è rimasta più o meno la stessa in termini di figure pro-

fessionali che operano negli studi (igienisti, assistenti alla poltrona, segretari/e, odontotecnici), è diminuito tra il 2021 re il 2020 il numero delle ore settimanali dei collaboratori odontoiatri e aumentato il numero delle ore di tutte le altre figure professionali. Il risultato sicuramente più importante e interessante riguarda gli incassi che i dentisti hanno da tutta l'attività professionale, sia questa derivante dalla titolarità dello studio o dal lavoro se si è solo collaboratori.

Nel 2020 rispetto alla situazione del 2019, la percentuale di dentisti era risultata la seguente: il 18,0% dei dentisti dichiarava che l'incasso era rimasto stabile, il 59,3% che era diminuito e il 7,2% che era aumentato. Nel 2021 rispetto alla situazione del 2020, le percentuali sono queste: il 28,6% dichiara incassi invariati, il 24,8% dichiara incassi diminuiti e il 24,2% incassi aumentati.

**Nel 2021 si è, cioè, più che dimezzata la percentuale dei dentisti che hanno sperimentato una diminuzione degli incassi e più che triplicata la percentuale di quelli che hanno aumentato gli incassi.**

Tale dinamica è a sua volta differenziata per classe di età del dentista, secondo la Regione (percentualmente sono di meno i dentisti che operano nel meridione ad aver aumentato

gli incassi) e la titolarità dello studio (la percentuale dei collaboratori esclusivi che hanno aumentato gli incassi è inferiore (18,9%) rispetto a quella dei titolari) e dei titolari che operano anche come collaboratori. Nel 2020 rispetto al 2019 gli incassi erano calati del -18,3%. Nel 2021 rispetto al 2020 il calo è stato pari al -2,3%. Anche a questo proposito le differenziazioni tra dentisti sono marcate. La reazione, o meglio, la performance economica dei dentisti è differenziata secondo molti profili. I risultati dell'indagine permettono di valutare quanto questa performance è dovuta a dati oggettivi, quali ad esempio i costi o le tariffe dei trattamenti e quanto è dovuto all'identità professionale del dentista, al territorio, a fattori attitudinali e in generale al mood dei dentisti.

Tutti i dati qui commentati (molto pochi rispetto al patrimonio informativo delle elaborazioni effettuate) sono reciprocamente coerenti. E questo è un buon indicatore di validità dei risultati. Rimane da spiegare quale è il reale significato del calo di incassi (-2,3%) registrato dalla professione nel suo complesso in un contesto di aumento della spesa sanitaria privata (ISTAT +9,0%) nel 2021 rispetto al 2020. Ben sapendo che la spesa odontoiatrica rappresenta circa il 25% di tutta la spesa privata e a questa va statisticamente di pari passo. I risultati della ricerca permettono di spiegare questa apparente incoerenza.



le prospettive; l'economia dell'attività professionale e nello specifico i costi e gli incassi.

A questi temi tradizionalmente investigati, per l'anno 2021 sono stati aggiunti: lo stato d'animo o mood dei dentisti, la formazione, la pensione e le esigenze informative e di comunicazione dell'ANDI.

I risultati dell'indagine sono molti ed articolati. Nel complesso mostrano luci ed ombre, alcuni lasciano intravedere la persistenza di uno stato di crisi e altri indicano invece una resilienza ed un recupero rispetto all'anno orribile del Covid e delle sue conseguenze. La novità sta però nel fatto che crisi, resilienza e recupero non sembrano essere caratteristiche uniformi, attribuibili cioè a tutto l'universo dei dentisti. Sotto questo profilo la professione è apparsa colpita da differenziazioni anche importanti, fratture, crepe (secondo le generazioni di appartenenza, i territori, la possibilità e la capacità di fare reddito e via dicendo), il cui esito complessivo è che strati di dentisti stanno, per così dire, meglio rispetto al 2020 ed altri no.

Qualche dato può dare suffragio a quanto sopra detto. Non è mutata nel biennio 2020-2021 una caratteristica professionale che vede i dentisti operare in più di

**Il risultato più eclatante è la progressiva erosione del modello monoprofessionale, il dentista da solo, titolare del suo studio, coadiuvato o meno da personale di vario tipo. Nel 2020 le fattispecie che contemplavano lo studio monoprofessionale erano il 68,1%, mentre nel 2021 si riducono al 59,3%. Facendo riferimento alle modalità esclusive e, cioè, al caso in cui il dentista esercita la professione in una sola ed esclusiva modalità, tale modello scende dal 58,0% del 2020 al 55,9% del 2021.**





# Sulla strada del successo con l'ossido di zirconio Zolid

**Nel 2022 Amann Girrbach celebra due anniversari contemporaneamente: i 15 anni di produzione di zirconia nella sede austriaca e i 10 anni di Zolid**

Amann Girrbach, uno dei fabbricanti leader nel settore dell'ossido di zirconio, celebra quest'anno due anniversari importanti: quindici anni fa l'azienda produceva per la prima volta blocchetti di ossido di zirconio per la realizzazione di restauri dentali ed esattamente dieci anni fa lanciava la sua marca Zolid, che ha riscosso successo in tutto il mondo. Per questo i clienti avranno immediatamente una garanzia di dieci anni su tutti i materiali Zolid. Contemporaneamente, nel corso di tutto l'anno Amann Girrbach organizzerà vari webinar sull'ossido di zirconio con l'hashtag #nosurprisezirconia.

Amann Girrbach è stata una delle prime aziende ad intraprendere 15 anni fa la produzione di ossido di zirconio per restauri dentali. A seguito della crescente domanda di ossidi di zirconio sempre più estetici e del desiderio di maggiore economicità e affidabilità del processo, cinque anni più tardi Amann Girrbach ha lanciato la marca Zolid. Con Zolid gli operatori hanno potuto disporre per la prima volta di grezzi per CAD/CAM che raggiungevano una qualità estetica elevata senza impegnativi processi di rivestimento estetico.

Da allora l'azienda continua a perfezionare i materiali e i metodi di lavorazione corrispondenti: attualmente grezzi come Zolid Gen-X permettono di ottenere restauri di grande naturalezza, con stratificazione cromatica integrata, nei 16 colori Vita. Oltre che per le eccellenti caratteristiche estetiche e gli eccezionali valori meccanici, essi convincono per la varietà delle indicazioni e il successo clinico a lungo termine. Per quanto riguarda l'assicurazione della qualità, vengono lavorate solo le migliori materie prime, applicando le più severe procedure di controllo e seguendo processi certificati. Ad esempio Amann Girrbach è una delle prime aziende dentali certificate secondo il nuovo regolamento dispositivi medici MDR e quindi supporta i clienti nell'adempimento degli obblighi derivanti dall'MDR.

"Quest'anno celebriamo due anniversari speciali, che dimostrano ancora una volta che noi di Amann Girrbach continuiamo a spostare i limiti delle possibilità tecniche. Nel contempo cogliamo questa occasione per sottolineare la nostra promessa di qualità con una garanzia di 10 anni su tutti i materiali Zolid. Ci consideriamo un fornitore completo di sistemi e supportiamo i nostri



clienti nell'intero percorso del loro rapporto con l'azienda. In quest'ottica, per i prossimi anni ci stiamo concentrando ancora di più, in tema di ossido di zirconio, sui corsi e la formazione. A questo progetto darà il via quest'anno una serie di webinar sul tema del lavorare con l'ossido di zirconio", spiega Melanie Röschmann, Director Global Business Unit - Consumables di Amann Girrbach.

#### Informazioni su Amann Girrbach

Precursore della tecnologia dentale CAD/CAM, Amann Girrbach è uno degli innovatori leader e dei fornitori preferiti di servizi completi nella protesica dentale digitale. Con un alto livello di competenza nello svi-

luppo e un coerente orientamento al cliente, questa azienda afferma e crea soluzioni integrate avanzate e materiali di elevata qualità per i flussi di lavoro di domani. Vanta una clientela formata soprattutto da studi e laboratori odontotecnici di circa 90 paesi in tutto il mondo. Amann Girrbach ha un organico di circa 500 dipendenti. Oltre ai siti di sviluppo e produzione di Koblach (sede centrale) e Rankweil in Austria, Amann Girrbach possiede filiali commerciali a Pforzheim (Germania), Verona (Italia), Jossigny (Francia), Charlotte (Stati Uniti), Singapore (città), Curitiba (Brasile), Pechino (Cina) e Kyoto (Giappone).

#### Sede dell'azienda:

Amann Girrbach AG  
Herrschaftswiesen 1  
6842 Koblach/Austria  
Tel. +43 5523 623 33-0  
austria@amanngirrbach.com

#### Contatto con i media:

Evelyn Fritsch  
Herrschaftswiesen 1  
6842 Koblach/Austria  
Tel. +43 5523 62333-2381  
evelyn.fritsch@amanngirrbach.com







**15**  
YEARS  
AMANNGIRRBACH  
**zirconia**

**10**  
YEARS  
AMANNGIRRBACH  
**zolid**

VERSATILE, CLINICAMENTE TESTATO, ESTETICO  
  
 PARAMOUNT  
 PROCESSING  
 OSSIDO DI ZIRCONIO PER LE ESIGENZE PIÙ ELEVATE

NON VI PIACCONO LE SORPRESE?  
 ALLORA SCEGLIETE ZOLID.



#NoSurpriseZirconia  
[www.amanngirrbach.com/zolid-it](http://www.amanngirrbach.com/zolid-it)



Zolid-Webinars:  
 Program and dates at:  
[academy.amanngirrbach.com/en/webinar](http://academy.amanngirrbach.com/en/webinar)

Amann Gurrbach Italia srl  
 Tel +39 045 9813970  
 europe@amanngirrbach.com  
[www.amanngirrbach.com](http://www.amanngirrbach.com)



*Diventa nostro partner,  
è facile!*



*Specializzati nella produzione  
di dispositivi dentali*



**Silfradent srl**

Via Giuseppe di Vittorio 35/37 - 47018 S. Sofia (FC) - Italy  
+39 0543 970684 | [info@silfradent.com](mailto:info@silfradent.com) | [www.silfradent.com](http://www.silfradent.com)



# SprintRay, il futuro dell'odontoiatria, oggi

## Sistemi di stampa 3D end-to-end

Un barlume di futuro, la possibilità di toccare con mano oggi i prossimi 100 anni dell'odontoiatria, questa è **SprintRay**, l'azienda di stampa 3D dentale sviluppa, produce e vende sistemi di stampa 3D end-to-end progettati per studi e laboratori dentistici. Stampa dispositivi dentali in meno di un'ora.

Nata nel 2014 negli Stati Uniti, a Los Angeles, nell'aprile del 2021 SprintRay ha aperto la sua sede europea in Germania, a Weiterstadt, a pochi chilometri da Francoforte. Qui viene fatto il controllo qualità di ogni singola macchina venduta in Europa, qui è stato creato il **3D Experience Center** di SprintRay Europe, che consente ai clienti di sperimentare dal vivo tutte le soluzioni SprintRay e, inoltre, da qui viene offerta assistenza diretta ai dentisti e ai laboratori odontotecnici di tutta Europa.

Nuove funzioni intelligenti rendono la nuova gamma di stampanti Pro S semplicissima da usare. I sensori supportano la preparazione della stampa, rendono i flussi di lavoro più veloci e si adoperano per prevenire gli errori dell'utente. La piattaforma di stampa, il serbatoio della resina riscaldati e il nuovo software garantiscono una precisione eccezionale. Inoltre, la tecnologia RFID consente di tenere traccia delle resine usate.

Un altro grande passo verso il futuro è il nuovissimo software di stampa.

**RayWare Cloud** funziona grazie all'Intelligent Print AI, che gestisce automaticamente l'orientamento, il layout e aggiunge supporti dove necessario.

Ciò significa che è possibile stampare con un numero ancora minore di click.

RayWare è ora presente su SprintRay Cloud, quindi non sarà necessario eseguire un aggiornamento del software, avrete sempre l'ultima versione.

Le ultime fasi del flusso di lavoro della stampa 3D sono **Pro Wash/Dry**, il sistema di lavaggio e asciugatura completamente automatizzati, e la nostra unità di post-curing, **ProCure 2**.

ProCure 2 riduce notevolmente i tempi di polimerizzazione grazie ai progressi della termodinamica e a un nuovissimo modulo di luce UVA ad alta intensità, che scansiona l'intera camera di polimerizzazione.

Prima le corone impiegavano 20 minuti per polimerizzare.

Ora sono sufficienti 108 secondi. L'utilizzo dei profili di polimerizzazione preimpostati rende le cose ancora più efficienti.



Oltre agli aggiornamenti hardware e software, SprintRay ha introdotto anche materiali certificati UE.

Gli utenti possono scegliere tra le resine SprintRay e quelle dei partner leader di mercato. In questo modo è possibile scegliere sempre il materiale migliore per ogni indicazione.

Volete saperne di più su come integrare la stampa 3D nel vostro flusso di lavoro? Contattate SprintRay oggi stesso.

[www.sprinray.com/it-it](http://www.sprinray.com/it-it)  
[info.eu@sprinray.com](mailto:info.eu@sprinray.com)







Sperimentate oggi il futuro con la stampa 3D dentale. L'ecosistema di stampa 3D SprintRay è progettato per le esigenze specifiche dei professionisti del settore dentale. Con SprintRay come partner, superare i limiti del possibile in odontoiatria non è mai stato così facile.







SprintRay Europe GmbH  
Brunnenweg 11  
64331 Weiterstadt  
Germany



[info.eu@sprinray.com](mailto:info.eu@sprinray.com)



+49 (0)6150-978 948



[www.sprinray.com](http://www.sprinray.com)



# IVENEER: disegniamo il futuro dell'odontoiatria con le nostre innovative faccette

IVENEER è un sistema di matrici iniettabili preformate che utilizza una tecnologia innovativa e unica per consentire agli odontoiatri di applicare le faccette con un sistema iniettabile, innovativo e una precisione costante.

Procedure impegnative e odontoiatria vanno di pari passo. Eppure, nel corso degli anni, le innovazioni tecnologiche hanno reso molte tecniche dentali complesse più semplici e predicibili. Nonostante gli innumerevoli progressi, ci sono ancora alcune tecniche che rimangono impegnative anche per i professionisti più esperti. Uno di questi campi è quello dell'applicazione delle faccette dentali.

Oggi la tecnica acquisita per le faccette dentali è l'applicazione 'a mano libera' con compositi convenzionali. Il processo dipende interamente dalle capacità manuali, dall'esperienza e dallo stato d'animo del dentista. Di conseguenza, ottenere lo stesso livello di qualità e consistenza per tutte le faccette in composito è un compito impegnativo.

In passato, molte risorse sono state investite nello sviluppo di modelli e sistemi di matrici che semplificassero il processo di applicazione delle faccette in composito. Eppure, nonostante questi sforzi, il campo non ha subito una svolta significativa né nei prodotti né nelle tecniche. Il processo di applicazione delle faccette in composito è rimasto dipendente dalle capacità manuali e da una metodologia di lavoro complessa, portando a tempi lunghi sulla poltrona del paziente, scarsi risultati e a un maggiore affaticamento del dentista.

Nel 1996, i compositi fluidi sono stati introdotti come prodotti rivoluzionari in grado di semplificare le tecniche di applicazione. Tuttavia, i loro risultati clinici e meccanici erano inferiori ai tradizionali materiali compositi. Con lo sviluppo della nanotecnologia, è stata introdotta una nuova generazione di compositi fluidi, con proprietà fisiche e meccaniche migliorate che assomigliavano ai compositi tradizionali.

Questi progressi hanno aperto la strada alla nascita di IVENEER nel campo dell'odontoiatria. L'azienda ha sviluppato una dima rivoluzionaria che utilizza compositi fluidi iniettabili, semplificando così notevolmente il processo di incollaggio. Ogni dima è progettata e realizzata separatamente per ogni dente. Le matrici sono disponibili in diverse dimensioni e consentono ai dentisti di creare faccette composite rapide, resistenti e in serie, senza bolle d'aria o utilizzo di altri prodotti.

IVENEER offre ai dentisti la tranquillità necessaria per fornire ogni volta risultati di qualità. Grazie all'esclusiva tecnica basata su dei modelli di IVENEER, il dentista è in grado di mostrare al paziente come saranno i risultati finali del trattamento.

## Applicare. Iniettare. Fatto.

IVENEER mira a semplificare il campo dell'applicazione di faccette in composito. È l'unico sistema al mondo con matrice iniettabile preformata per la costruzione di faccette.

IVENEER è una dima che si adatta anatomicamente al dente, consentendo all'odontoiatra di creare restauri estetici di alta qualità, in un tempo notevolmente inferiore rispetto ad altre tecniche esistenti. La forma finale della faccetta è determinata dalla faccetta, e non dalla manualità del dentista, garantendo così restauri estetici precisi.

IVENEER è stato sviluppato dal Dr. Itay Mishaeloff, che ha compreso la necessità dei dentisti di semplificare il complesso processo a mano libera. Il Dr. Mishaeloff è un noto dentista nel campo dell'estetica dentale e ha dedicato tutto il suo tempo alla creazione di faccette in composito immediate. Il risultato è un'innovazione brevettata basata su una tecnologia che è stata perfezionata durante un elaborato processo di ricerca e sviluppo e che è pronta a rivoluzionare l'adesione dei compositi.

Durante il processo di ricerca e sviluppo, il Dr. Mishaeloff e il gruppo di lavoro IVENEER sono stati in grado di sviluppare una dima anatomica completa che sostituisce efficacemente le matrici esistenti. La tecnologia permette di iniettare materiali compositi fluidi, ottenendo risultati sicuri. IVENEER può essere utilizzato come soluzione per un'ampia varietà di casi, inclusi denti rotti, denti disallineati che non richiedono ortodonzia, diastemi multipli, ancoraggi laterali anteriori, denti laterali scoloriti/scuriti, restauri di classe 3,4,5, corone in composito completo, abrasioni/denti limati e altro ancora.

## Vantaggi per i praticanti

IVENEER garantisce risultati predicibili e sicuri, oltre a innumerevoli altri vantaggi.

Progettato come una soluzione semplice, IVENEER è minimamente invasivo, **estremamente facile da usare e ha una curva di apprendi-**



INSERT.INJECT.DONE

**mento per il dentista molto breve e semplice**, che si concentra principalmente sulla selezione della giusta dimensione del modello e sull'adattamento per il posizionamento dei denti. Da quel momento in poi, il processo è estremamente semplice, poiché i dentisti iniettano nella dima il materiale composito fluido di loro scelta.

Le ricostruzioni in composito richiedono esperienza e competenza. Di conseguenza, i dentisti con poca o nessuna esperienza di restauro estetico spesso si ritengono inadeguati per l'applicazione di faccette in composito o non sono in grado di essere costanti nei risultati. La tecnologia sviluppata da **IVENEER consente ai dentisti con un'esperienza minima di espandere la propria offerta di servizi ai pazienti** e ottenere risultati ottimali. Inoltre, la dima IVENEER **riduce notevolmente lo stress e l'affaticamento dei dentisti** che praticano regolarmente l'applicazione di compositi a mano libera.

**La rapidità operativa** è un altro importante vantaggio. È necessaria una preparazione minima dei denti e i risultati si ottengono in pochi minuti anziché ore, **consentendo ai dentisti di ridurre il tempo alla poltrona e gestire uno studio in termini di tempo e costi.** Inoltre, IVENEER è l'unico sistema che utilizza un composito iniettabile senza fare affidamento sul lavoro di laboratorio. Inutile dire che le operazioni incredibilmente veloci di IVENEER non vanno a scapito di risultati altamente estetici, duraturi e sicuri.

## Vantaggi per i pazienti

Per migliorare l'esperienza d'uso sul paziente, IVENEER si concentra su

due parametri chiave: risultati finali ed esperienza del trattamento.

IVENEER garantisce **risultati di alto livello** su tutti i denti trattati durante tutto il processo. La sagoma IVENEER agisce come una barriera all'ossigeno che impedisce all'aria di infiltrarsi, creando così una **lucentezza di lunga durata.**

La maggior parte dei pazienti preferisce trascorrere il minor tempo possibile sulla poltrona del dentista e diffida delle procedure invasive. Il funzionamento rapido e la metodologia di trattamento minimamente invasiva di IVENEER rispondono efficacemente a queste preferenze, facilitando un'esperienza positiva di trattamento dentale.

## IVENEER e la storia del prodotto

IVENEER è stata fondata nel 2021 e il prodotto IVENEER è attualmente disponibile per l'acquisto sul sito Web dell'azienda ([www.iveneer.com](http://www.iveneer.com)). Il prodotto IVENEER è riconosciuto di Classe I e approvato da FDA e CE.

**La visione dell'azienda è semplificare l'odontoiatria estetica e renderla accessibile a dentisti e pazienti in tutto il mondo.**

## A proposito del dottor Itay Mishaeloff

Il Dr. Itay Mishaeloff si è laureato alla Semmelweis University di Budapest (DMD) nel 2003. Dirige una clinica odontoiatrica privata a Tel Aviv, specializzata nell'applicazione minimamente invasiva di faccette composite. Il Dr. Mishaeloff è partner e co-fondatore di IVENEER e inventore del metodo IVENEER.



## ATASIO C'È

**Dott. Matteo Castaldi, Coordinatore ATASIO Lab**

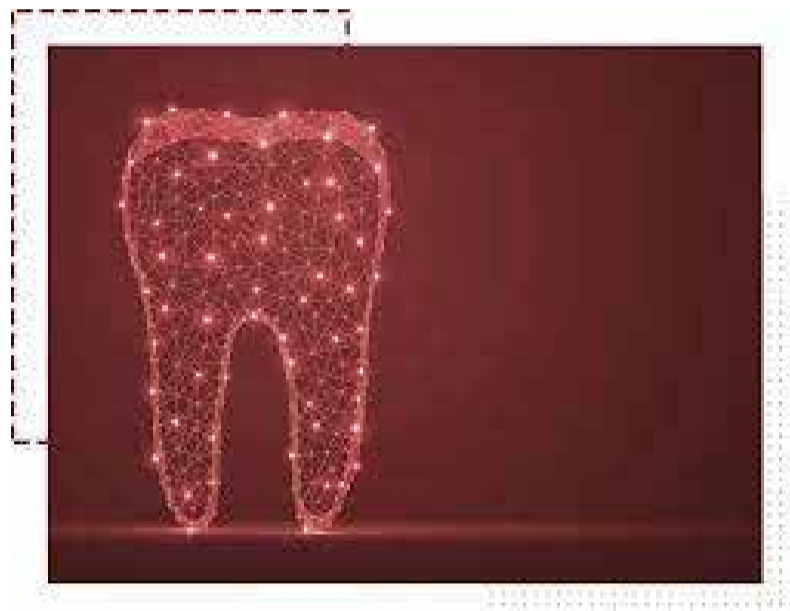
L'Accademia sulle Tecnologie Avanzate nelle Scienze di Igiene Orale "ATASIO" ha continuato la sua attività di formazione e ricerca in modalità sia online che in presenza. Le attività online si sono svolte con webinar e dirette social, dando vita a progetti che continueranno nel corso dell'anno. Le progettualità seguite da tutti gli ATASIO LAB hanno approfondito l'innovazione tecnologica dedicata all'igiene orale nella donna in gravidanza, attraverso webinar e strumenti di divulgazione dei protocolli operativi di ozonoterapia attraverso una brochure disponibile a tutti gli studi professionali che ne fanno richiesta. Il "Biosmalto Contest 2022" patrocinato da ATASIO, ha coinvol-

to igienisti dentali per stimolare l'interesse alle terapie professionali e domiciliari di prevenzione dedicate all'ipersensibilità e alla remineralizzazione di smalto. Altro progetto riguarda un percorso formativo per la salute dello smalto, con il focus sull'intercettazione precoce di lesioni cariose, con la possibilità di utilizzare molecole innovative quali il curolox, in grado di bloccare le lesioni allo stadio iniziale senza ricorrere ad interventi riabilitativi più invasivi.

Altro argomento interessante è stato l'approfondimento dell'approccio psicologico motivazionale riguardante l'utilizzo delle soft skills nella pratica clinica.

Grande successo del corso in presenza sulla fotografia clinica, corso interattivo molto apprezzato dai partecipanti. A breve verrà divulgata la progettualità futura, con interessanti spunti innovativi per migliorare la pratica clinica di prevenzione. Ad ottobre l'ATASIO curerà un corso durante il Congresso Nazionale SIDO 2022.

Sono in elaborazione corsi in presenza su queste e altre tematiche per continuare l'attività di ATASIO nella crescita dei professionisti sulla prevenzione. Atasio ringrazia i soci tutti per la costante e proficua partecipazione all'accademia ed augura a voi tutti BUONE VACANZE.



ISCRIVITI AD ATASIO  
[www.atasio.it/iscriviti/](http://www.atasio.it/iscriviti/)

## Evoluzione tecnologica per il controllo del Biofilm batterico: Cwash®

**D.ssa Roberta Grassi, Prof. Gianna Maria Nardi**

L'innovazione tecnologica è un processo sociale di natura dinamica spesso frutto di rinnovamenti che possono riguardare le caratteristiche estetiche degli strumenti legate alla moda, al design, al marchio.

Nell'approccio motivazionale e clinico personalizzato ai differenti bisogni della persona assistita è opportuno conoscere le differenti tecnologie per scegliere in maniera condivisa strumenti che agevolino l'equilibrio dell'ecosistema batterico del cavo orale per permettere efficaci stili di vita di igiene orale domiciliare.

### Case report

Si presenta al follow-up una paziente femmina di 28 anni, in apparente salute sistemica e molto attenta all'approccio cosmetico del suo sorriso. Alla visualizzazione con la videocamera intra-orale condividiamo lo stato di salute presente del cavo orale.

La paziente riferisce di viaggiare molto e richiede di avere a disposizione indicazioni su strumenti dedicati all'igiene orale che agevolino i suoi continui spostamenti. Mostriamo una **innovazione tecnologica brevettata** di un **dispositivo automatizzato** per l'igiene orale ad **azione meccanica vibratoria** e con **tecnologia a rilascio graduale di sostanze antibatteriche Cwash®** (prodotta da Plus Biomedicals Srl).



Un **bite** viene collegato e fatto vibrare da un dispositivo elettronico, che genera vibrazioni ad alta intensità. Il bite, si adatta alle differenti situazioni cliniche dentali, ed il sistema trasferisce delle micro-oscillazioni.

Il bite è dotato di **piccole setole** che hanno lo scopo di raggiungere contemporaneamente tutta l'arcata dentale sia superiore che inferiore.

La paziente lo introduce in

maniera agevole nel cavo orale. L'innovazione è espressa anche nei **componenti delle setole e del bite composte da polimero speciale di grado medicale**, con le aggiunte di **xilitolo** che ha proprietà antibatteriche e il **mentolo** che procura la sensazione di freschezza. Spieghiamo alla paziente il corretto utilizzo: dopo il l'accoppiamento del bite, che va inserito in un apposito sede del relativo device, bisogna inserire il bite stesso nel cavo orale ed è suf-

ficiente premere il **pulsante centrale** per attivarlo. Inizia la vibrazione che viene trasferita al bite per effettuare **l'azione pulente**, che durerà **trenta secondi**.

Solitamente viene consigliato un tempo di spazzolamento di almeno due minuti. La paziente apprezza il timing ridotto dell'operatività dedicata allo spazzolamento nel caso dell'uso del CWash, ed è piacevolmente sorpresa dell'opportunità di poter di-





La paziente implementerà l'igiene degli spazi inter-proximali con l'uso di scovolini in gomma.

Facciamo un consulto in remoto dopo 2 settimane e la paziente riferisce di avvertire una piacevole sensazione di liscio, e pulito e di essere soddisfatta perché trova questa modalità di spazzolamento ergonomica ed esterna il suo piacere nell'uso di un presidio altamente tecnologico.

### CONCLUSIONI

La sfera emotiva emozionale della persona assistita non può essere trascurata e la percezione sensoriale nell'utilizzo dei presidi per l'igiene domiciliare non può essere trascurata poiché risulta essere fondamentale per una perfetta aderenza ai corretti stili di vita di igiene orale domiciliare. L'evidenza clinica su questa tipologia di paziente giovane, affascinata dalle tecnologie sofisticate dimostra che **Cwash®** permette di ottenere compliance all'efficace controllo dell'ecosistema biologico per assicurare l'eubiosi del cavo orale. Le sue caratteristiche fanno ipotizzare un uso per altre tipologie di pazienti con necessità speciali. È auspicabile che vengano prodotte evidenze scientifiche, oltre che esperienze cliniche, che possano dare certezze di efficacia ad ampio spettro.



sporre ed eseguire altre operatività durante lo stesso. Riferiamo alla paziente della possibilità di usare CWash **senza dentifricio e acqua**. Dopo l'uso, indichiamo di sciacquare il bite e riporlo

nell'apposita custodia. Va considerata anche la possibilità di collegare il dispositivo all'apposita applicazione per poter settare i parametri di intensità di vibrazione e durata del trattamento.





Accademia  
Tecnologie Avanzate  
nelle Scienze di Igiene Orale

**V Congresso Nazionale A.T.A.S.I.O.**



**Evoluzione  
dell'approccio clinico e  
tecnologico di prevenzione  
nell'età evolutiva, adulta e geriatrica**

**Roma**  
**3-4 settembre 2023**

**DIRETTIVO**  
Gianna Maria Nardi - Presidente  
Silvia Sabatini - Vice Presidente  
Giovanna Acito - Segreteria Generale  
Arcangela Colavito - Tesoriere  
Lorella Chiavistelli - Consigliere

**SAVE  
THE DATE**



## Ridurre, Riciclare, Riutilizzare, Ripensare: apriamo la strada alla sostenibilità



La FDI World Dental Federation ha recentemente reso nota una Dichiarazione di Consenso sulle cure odontoiatriche ecosostenibili, per aprire la strada ad un codice di buona pratica rivolto a tutta la comunità dentale.

**Silvia Borriello**



La FDI World Dental Federation (FDI), ha recentemente rilasciato una Dichiarazione di Consenso inaugurale, sulle cure odontoiatriche ecosostenibili, volta a condurre il settore odontoiatrico verso pratiche più rispettose dell'ambiente, che possano portare a ridurre l'impronta di carbonio rilasciata

dalla professione. La dichiarazione è stata pubblicata il 30 marzo a seguito di un vertice straordinario, organizzato dalla FDI, che ha riunito un numero elevato di influenti stakeholder, tra figure di spicco dell'industria, professionisti sanitari, esperti accademici, autorità legislative e associazioni odontoiatriche.

"Sarà una sorpresa per molti sapere che il settore sanitario è responsabile di circa il cinque per cento delle emissioni globali di gas serra, e le cure odontoiatriche contribuiscono in modo sostanzioso" ha affermato il Prof. Ihsane Ben Yahya, Presidente FDI e rettore della Facoltà di Odontoiatria, Università Mohammed VI di Scienze della Salute, in Casablanca, Marocco.

"L'industria dentale ha la respon-

sabilità collettiva di ridurre il proprio impatto ambientale e la Dichiarazione di Consenso segna il primo passo importante per raggiungerlo. La Dichiarazione riflette il crescente riconoscimento, all'interno della comunità odontoiatrica, che dobbiamo sforzarci di migliorare la salute orale in modo sostenibile in conformità con gli obiettivi delle Nazioni Unite. Bocche più sane significano un pianeta più sano".

Le cure odontoiatriche contribuiscono all'impatto ambientale con l'inquinamento atmosferico derivante dal rilascio di CO2 associato a viaggi e trasporti, all'incenerimento dei rifiuti, alla mancanza di imballaggi riciclabili, all'impatto dei gas serra tramite i gas anestetici, come il protossido di azoto, e all'elevato

consumo di acqua. La Dichiarazione identifica i fattori che stanno alla base dei comportamenti e delle pratiche attuali e raccomanda strategie di riparazione basate sulle 4 R: **Ridurre, Riciclare, Riutilizzare e Ripensare.**

Pur evidenziando alcuni degli inevitabili impatti ambientali legati all'accessibilità alle visite e alle cure odontoiatriche per tutti, al fine di ridurre le disuguaglianze nell'assistenza sanitaria, sostiene altresì la necessità di ridurre al minimo le cure "evitabili" attraverso il mantenimento di una buona salute orale, incentrata sulla prevenzione, con la promozione di una buona igiene orale, una dieta sana a basso contenuto di zuccheri ed abolendo il tabacco.

"Prevenire è meglio che curare ed è il modo più efficace e pratico per ridurre la necessità di interventi clinici e gli impatti ambientali associati", ha affermato il Prof. Nicolas Martin, Presidente della squadra di lavoro FDI sulla Sostenibilità in Odontoiatria e Professore in Odontoiatria Restaurativa presso la School of Clinical Dentistry dell'Università di Sheffield (Regno Unito). "Quando un trattamento diventa necessario, le cure odontoiatriche dovrebbe focalizzare sulla fornitura di otturazioni durevoli, utilizzando prodotti e materiali di alta qualità che dureranno nel tempo e/o che richiederanno meno sostituzioni".

Per un approfondimento sulla Dichiarazione di Consenso [www.fdiworlddental.org/fdi-world-dental-federation-launches-consensus-statement-sustainable-oral-healthcare](http://www.fdiworlddental.org/fdi-world-dental-federation-launches-consensus-statement-sustainable-oral-healthcare)

## EFP celebra il successo di EuroPerio10, come i "Giochi Olimpici" dei congressi odontoiatrici

La European Federation of Periodontology ha chiuso i battenti del suo congresso, EuroPerio10, tenutosi a Copenhagen, in Danimarca, definendolo l'edizione "più emozionante" di sempre.

**Silvia Borriello**

Bruxelles, 23 giugno 2022- EuroPerio10, il più importante congresso mondiale di parodontologia e implantologia, organizzato a Copenhagen dal 15 al 18 giugno dalla Federazione Europea di Parodontologia (EFP), è stato l'EuroPerio più emozionante di sempre.

"EuroPerio attira i migliori relatori, scienziati e clinici di tutto il mondo ai Giochi Olimpici dei congressi odontoiatrici. Questo è il principale evento organizzato dall'EFP ed il suo crescente successo è dovuto principalmente al programma scientifico che offre il presente e il futuro nella scienza e nella

pratica della parodontologia e dell'implantologia". Ha dichiarato il prof. Phoebus Madianos, presidente EuroPerio10.

Statistiche rilevanti:

- Più di 7.000 partecipanti, provenienti da oltre 100 paesi.
- 66% dei partecipanti sotto i 45 anni e il 33% sotto i 35 anni.
- Nuovi argomenti di ricerca scientifica presentati in oltre 900 abstract.
- 41 sessioni scientifiche su questioni emergenti di interesse per professionisti, scienziati e accademici.
- Oltre 130 relatori di alto livello, provenienti da più di 30 paesi.
- 50% di materiale stampato in meno rispetto a EuroPerio9.

Nei quattro giorni di congresso sono stati presentati nuovi argomenti di ricerca scientifica, quali il ruolo dell'intelligenza artificiale nella diagnosi e nel

trattamento della parodontite. Nuove evidenze scientifiche sono state rivelate su aree precedentemente studiate, inclusi i collegamenti tra malattie gengivali e malattie cardiache, diabete, parto prematuro e funzionalità polmonare, e l'esito a lungo termine del trattamento parodontale. **È stata, inoltre, presentata la prima linea guida europea su come trattare la parodontite avanzata (stadio IV)\*.**

"L'EFP è il punto di riferimento globale per la salute delle gengive e le malattie gengivali. La missione principale è aumentare la consapevolezza sull'importanza delle malattie gengivali e della salute delle gengive, e il nostro motto è la salute parodontale per una vita migliore. Questo è ciò che comunichiamo alla società, e ai politici, in modo da poter influenzare il



processo decisionale e migliorare la salute orale. La nostra principale attività formativa è EuroPerio, e questa edizione ha attirato un pubblico molto giovane, dimostrando chiaramente l'interesse per la parodontologia della giovane generazione di colleghi. Anche se in questa edizione ha ormai chiuso i battenti, non vediamo l'ora

di vedere la comunità dentale a EuroPerio11 dal 14 al 17 maggio 2025 a Vienna, Austria" ha concluso il professor Andreas Stavropoulos, presidente EFP.

\*La linea guida di pratica clinica di livello S3 dell'EFP sul trattamento multidisciplinare della parodontite allo stadio IV è stata pubblicata il 10 giugno come supplemento open-access del Journal of Clinical Periodontology della federazione.





# Sweden & Martina International Symposium: i 50 anni dell'azienda italiana che ha fatto la storia dell'implantologia

Si è concluso, tra gli elogi dei partecipanti, il 19° International Symposium Sweden & Martina, l'evento aziendale più atteso del panorama implantologico italiano, tornato in presenza con una formula interamente rinnovata, ed un programma scientifico di rilievo internazionale.

**Silvia Borriello**

*"Questo è un anno molto importante per tutti noi perché festeggiamo i 50 anni di attività di Sweden & Martina e il modo migliore ci è sembrato coinvolgere tutti i professionisti che hanno scelto di percorrere con noi questa strada, dagli implantologi agli endodontisti, dai parodontologi agli ortodontisti, senza dimenticare gli odontotecnici, gli igienisti e le assistenti. Lo "stop and go" forzato dalla pandemia degli ultimi due anni non ha arrestato l'azienda, anzi ci ha dato modo di concentrare i nostri sforzi*

*noi da 50 anni. Posso dire senza ombra di dubbio che sarà un congresso tutt'altro che banale, che avrà una risonanza anche nei mesi futuri"* - Dott. Sandro Martina - Founder e Presidente Sweden & Martina

Si è concluso, con grande successo, tra gli elogi degli oltre 1.600 partecipanti, professionisti di tutte le discipline odontoiatriche, provenienti da 22 diversi paesi del mondo, il 19° International Symposium Sweden & Martina. Il simposio, tenutosi lo scorso 23-25 giugno



*nella progettazione di nuove soluzioni in tutti questi settori, pertanto, ci sembrava doveroso organizzare una grande manifestazione internazionale, per condividere questa progressione tecnologica esponenziale con le migliaia di persone che collaborano con*

*nella nuovissima cornice del polo congressuale, Padova Congress, ha offerto un programma multidisciplinare di elevato livello scientifico, con distinte sessioni parallele e relatori di valenza internazionale, ricco di spunti e di novità: dall'implanto-protesi, all'endodonzia, per*

la prima volta in programma, dall'ortodonzia alle tecniche di laboratorio, fino all'igiene orale e alla gestione dello studio. Nel suo nuovo format, l'evento ha permesso ai partecipanti di mettere a confronto conoscenze, esperienze, soluzioni e tecnologie. Ha anche permesso ai tanti professionisti di aggiornarsi, sulle ultime tecnologie, direttamente dalle aziende sponsor presenti nell'ampia area espositiva.

Le conferenze, oltre ad essere state tradotte simultaneamente in inglese, spagnolo e giapponese, sono state trasmesse in streaming grazie all'allestimento tecnologicamente avanzato della sede congressuale. Il nuovo centro congressi, dove si è anche tenuta la conferenza stampa per il traguardo dei 50 anni raggiunto dalla Sweden

& Martina, è un gioiello architettonico, opera dall'architetto giapponese Kengo Kuma. Oltre all'alta valenza artistica, che esprime contemporaneità ed evoluzione, la nuova location dell'International Symposium è

odontoiatrico, in particolare nel settore dell'implantologia, in cui vanta il più elevato tasso di sviluppo al mondo. L'azienda, con capitale interamente privato, appartiene ancor oggi alla famiglia Martina, che ha



stata scelta perché dotata delle più aggiornate facilities tecnologiche, per garantire ai partecipanti un'esperienza congressuale all'insegna del comfort.

Come da tradizione, la cena di gala si è tenuta nel curatissimo parco aziendale. Occasione per celebrare i 50 anni di attività aziendale, la serata, nella moderna sede centrale della Sweden & Martina, è stata più speciale delle edizioni precedenti. Il Gruppo, costituito nel 1972, è oggi leader a livello internazionale nella progettazione, produzione e distribuzione di prodotti destinati al mondo

sempre guardato avanti con determinazione e passione, e comprende quattro partecipate in Spagna, Portogallo, Gran Bretagna e Stati Uniti, e una struttura di distribuzione diretta in Francia. Già ben posizionata in oltre 35 Paesi, Sweden & Martina continua il suo trend di crescita in tutte le divisioni, sia in Italia che nel mondo.

L'appuntamento per i 50 anni di Sweden & Martina è stata un'occasione di formazione e di festeggiamenti che resterà nella memoria di tutti i partecipanti. Averne fatto parte è stato, per noi, un immenso piacere.



**incontra il 22-24 Settembre 2022**

al Centro Fiera del Garda di Montichiari - Brescia

# colloquium dental

*Special*

**Gianna Maria Nardi**

Innovazione dei protocolli  
clinici di prevenzione

**24 Settembre ore 9:40**



*Guests*

**23 Settembre ore 9:30**

Regolamento europeo 745:  
Dental Device

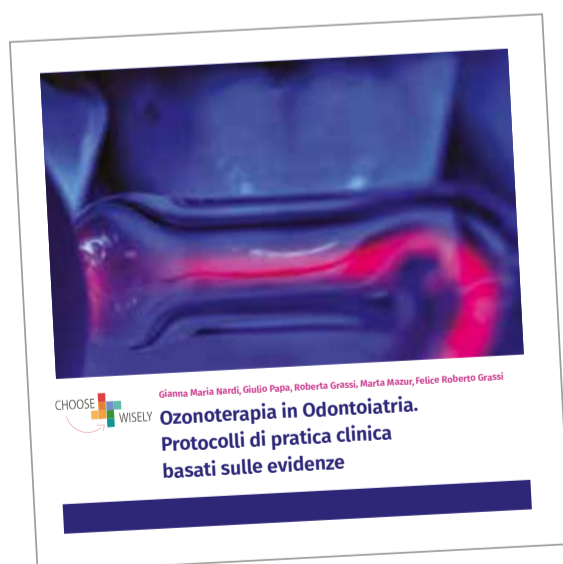
**Corrado Paganelli**





# Diamo spazio al tuo mondo con un libro e oltre

Siamo una Casa Editrice con esperienza pluriennale nel settore odontoiatrico, medicale e farmaceutico.  
Pubblica con noi la tua monografia!



Scopri la nuova collana **Choose Wisely** e contattaci per maggiori informazioni:  
[redazione@infomedix.it](mailto:redazione@infomedix.it)



Edited by®  
**Infodent**  
**Infomedix**  
**International**  
Publishing &  
Consulting House